

## ПРЕДВАРИТЕЛЬНО У Т В Е Р Ж Д Е Н

Советом директоров  
ОАО «ВымпелКом»  
Протокол № 2 от 7 апреля 2006 года

Для вынесения на утверждение  
Общим Собранием Акционеров  
ОАО «ВымпелКом»

### **ГОДОВОЙ ОТЧЕТ за 2005 год** Открытого акционерного Общества «Вымпел-Коммуникации»

#### **1. Положение Общества в отрасли:**

ОАО «Вымпел-Коммуникации» (далее по тексту - «ВымпелКом» или «Общество») специализируется на предоставлении услуг сотовой радиотелефонной связи.

ВымпелКом, вместе со своими дочерними и зависимыми обществами (далее по тексту совместно именуется «Группа ВымпелКома» или «Группа» или «мы») является одним из ведущих поставщиков услуг сотовой радиотелефонной связи в России и осуществляет деятельность под общим брэндом «Билайн». Билайн – один из наиболее известных брэндов в России.

На основе независимых оценок (здесь и далее по тексту используются оценки AC&M Consulting) количества абонентов конкурентов Общества, Группа оценивает свою долю на российском рынке на уровне 34,3% на конец декабря 2005 года, в сравнении с 34,6% на конец декабря 2004 года. GSM лицензии дочерних и зависимых обществ ВымпелКома позволяют оказывать услуги связи на территории с населением примерно 136,5 миллионов человек, или, примерно, 94% жителей России (на 31 декабря 2005 года). ВымпелКом совместно со своими дочерними и зависимыми обществами владеет GSM лицензиями в семи укрупненных регионах РФ, включая лицензионную территорию г. Москвы и Московской области, а также GSM лицензиями на территориях, входящих в Дальневосточный укрупненный регион.

За отчетный период с 31 декабря 2004 г. по 31 декабря 2005 г. абонентская база ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ в Москве и Московской области увеличилась приблизительно на 25%, примерно с 7,48 миллионов абонентов до примерно 9,3 миллионов абонентов. В 2005 году рынок услуг мобильной связи Москвы продолжил свое развитие и практически достиг стадии насыщения. В связи с этим, мы ожидаем, что в дальнейшем уровень конкуренции на указанном рынке будет только расти.

В 2005 году Группой ВымпелКома было продолжено активное расширение собственной зоны обслуживания в регионах за пределами Москвы. По данным независимых агентств, на конец 4-го квартала 2005 года в регионах России (исключая Москву и Московскую область) было примерно 102,9 миллиона абонентов, или 80,3% уровень проникновения. В отличие от Москвы, регионы находятся в стадии бурного роста абонентской базы. За

отчетный период Группой ВымпелКома было привлечено примерно 15,5 миллионов абонентов в регионах (исключая Москву), что соответствует примерно 85% росту региональной абонентской базы. На конец 2005 года ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества обслуживали примерно 33,8 миллиона абонентов в регионах за пределами Москвы и Московской области.

В дополнение, Группа ВымпелКома приняла стратегию выхода на рынки сотовой радиотелефонной связи стран СНГ. В рамках этой стратегии, в 2005 г. к Группе ВымпелКома присоединились также украинский оператор ЗАО «Украинские радиосистемы», обслуживающий по состоянию на 31 декабря 2005 года порядка 257 тысяч абонентов, и таджикский оператор ООО «Таком», обслуживающий на 31 декабря 2005 года порядка 27 тысяч абонентов.

## **2. Приоритетные направления деятельности Общества: Развитие услуг сотовой радиотелефонной связи.**

При реализации своей стратегии Группа ВымпелКома уделяет основное внимание следующим аспектам:

- *Расширение деятельности по стране в целом, продолжение расширения деятельности в регионах.* ВымпелКом, совместно со своими дочерними и зависимыми обществами, активно развивает местные лицензионные регионы в стандарте GSM. Поскольку ситуация на московском рынке представляется стабильной и улучшаются экономические условия в России, расширение деятельности Группы по оказанию услуг в стандарте GSM в регионах является одним из важнейших компонентов стратегии ВымпелКома, направленной на получение статуса ведущего оператора сотовой радиотелефонной связи в России. Группа разработала и внедрила единую национальную бизнес-модель, которая призвана использовать значительную информированность и опыт Группы. Указанная национальная бизнес-модель позволяет Группе ВымпелКома использовать единый порядок развертывания своей сети в регионах, повысить уровень стандартизации и обеспечить большую экономию за счет роста масштабов деятельности в области продаж и маркетинга, клиентского обслуживания, информационных технологий, биллинга и управления кадрами.

- *Развитие дополнительных услуг.* ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества продолжают внедрение дополнительных услуг. Группа также, при наличии соответствующих лицензий и частотных присвоений, будет участвовать в реализации новых технологий подвижной связи (третье поколение).

- *Расширение присутствия в странах СНГ.* В настоящее время мы активно ищем возможности для расширения своего присутствия в странах СНГ. При принятии решения о том, в каких регионах расширять свою деятельность, мы учитываем экономическое и политическое положение, размер территории, количество населения, а также конкурентную среду потенциальных регионов расширения. В рамках этой стратегии в 2005 году к Группе ВымпелКома были присоединены украинская компания ЗАО «Украинские радиосистемы» и таджикская компания ООО «Таком».

Мы планируем расширять свою деятельность через приобретенные в Украине и Таджикистане компании наряду с введением брэнда «Билайн» и внедрением единых бизнес-решений в области информационных технологий, маркетинга, системы

дистрибуции, обслуживания клиентов, операций со счетами и сетевых операционных систем. Кроме того, мы планируем продолжать активную деятельность на территории Республики Казахстан через наше дочернее общество – ТОО «КаР-Тел».

### **3. Отчет Совета директоров Общества о результатах развития Общества по приоритетным направлениям его деятельности:**

В течение всего 2005 года Общество продолжало быстро расти по количеству новых абонентов и укрепило свои финансовые показатели. Группа ВымпелКома увеличила свою совокупную абонентскую базу (в том числе в России и странах СНГ) приблизительно с 26,58 миллионов абонентов по состоянию на 31 декабря в 2004 г. до приблизительно 45,43 миллионов абонентов по состоянию на 31 декабря 2005 г.

ВымпелКом приложит максимум усилий для продолжения своего роста на российском рынке сотовой связи, а также продолжит реализацию своей стратегии прибыльного роста, уделяя основное внимание высокому качеству услуг, удовлетворению потребностей клиентов, эффективному маркетингу и внедрению новых технологий.

Значительное улучшение финансовых и операционных показателей ВымпелКома в 2005 г. было достигнуто в основном в результате быстрого роста числа абонентов в сочетании с эффектом роста масштабов и эффективным контролем за издержками.

### **4. Перспективы развития Общества**

*Возможности роста.* К факторам, оказывающим положительное влияние на возможности роста ВымпелКома можно отнести улучшающиеся экономические условия в России и рост доходов населения. Продолжается рост уровня проникновения сотовой связи, особенно в регионах; услугами сотовой связи пользуются все более широкие слои населения. ВымпелКомом за годы работы на рынке услуг сотовой связи накоплен значительный опыт, а также создана развитая инфраструктура. Группа ВымпелКома намерена продолжить расширение своей деятельности на территории России, а также иных стран СНГ, включая Украину, Казахстан, Узбекистан, Таджикистан и другие республики Средней Азии, и будет и в дальнейшем реализовывать стратегию расширения территории оказания своих услуг.

*Увеличение дохода от услуг неголосовой радиотелефонной связи.* Группа намерена продолжать увеличивать коэффициент использования сети существующими абонентами и привлекать новых клиентов, предоставляя своим абонентам широкий спектр услуг, включая голосовую почту, переадресацию звонков, услугу ожидания вызова, конференц-связь, блокировку входящих звонков, определитель номера, автонабор и голосовой набор.

Группа также предоставляет и сосредотачивает свою деятельность на предоставлении целого ряда услуг по обмену данными, включая службу приема-передачи коротких текстовых сообщений («SMS»), электронную почту, службу передачи данных, игры и другие информационно-развлекательные услуги. Используя новые возможности в сфере высоких технологий, Группа будет продолжать оказание услуг с использованием протокола беспроводных приложений («WAP») и пакетной передачи информации («GPRS»).

В 2005 году ВымпелКом продолжил коммерческое использование технологии EDGE. Указанная технология позволяет ВымпелКому оказывать услуги в сети сотовой связи GSM, которые приближаются к уровню услуг, который соответствует сетям третьего поколения. Например, скорость передачи данных с помощью технологии EDGE в среднем в 3 раза превышает скорость GPRS. В планах Группы предоставление услуг с использованием технологии EDGE на всей территории действия сетей «Би Лайн». За счет высокоскоростной передачи данных EDGE делает возможным более эффективное использование различных приложений мобильного Интернета, а также передачу MMS и просмотр видео клипов. Группа ВымпелКома также будет и в дальнейшем активно использовать интернет-технологии для обеспечения деловых процессов, и использует указанные технологии для завоевания доверия абонентов и удовлетворения их потребностей.

#### **5. Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям Общества:**

На основании решения Общего собрания акционеров ВымпелКома (Протокол № 36 от 22 июня 2005 г.) и в соответствии с Уставом ВымпелКома, по результатам 2004 года были объявлены и выплачены годовые дивиденды владельцам конвертируемых привилегированных акций типа «А» в размере 0,1 копейки (0,001 рубля) за акцию. В частности, компания «Эко Телеком Лимитед» (Eco Telecom Limited) – владелец 6 426 600 (шести миллионов четырехсот двадцати шести тысяч шестисот) привилегированных акций типа «А» получила годовые дивиденды за 2004г. в размере 6 426,60 (шести тысяч четыреста двадцати шести и 60/100) рублей.

В соответствии с решением Годового Общего собрания акционеров ВымпелКома (Протокол № 36 от 22 июня 2005 года) владельцам обыкновенных акций годовые дивиденды по результатам 2004 года было решено не выплачивать.

#### **6. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью Общества:**

Указанные в настоящем разделе риски даются по состоянию на отчетную дату, то есть 31 декабря 2005 года, и могут не учитывать событий, произошедших после отчетной даты.

#### **Риски, связанные с политической обстановкой в России:**

По мнению ВымпелКома, политическая ситуация в России в настоящее время остается относительно стабильной. К факторам, которые могут повлиять на ситуацию в будущем, можно отнести возможную дальнейшую централизацию власти, ослабление роли демократических институтов, замедление политики реформ, продолжение роста уровня коррупции и бюрократизации и усиление прямого влияния государства на экономику и бизнес.

Данные факторы потенциально могут повлиять на способность Компании привлекать инвестиции, ограничить ее возможности по получению лицензий и других разрешительных документов и привести к другим неблагоприятным экономическим последствиям для ВымпелКома и его дочерних обществ.

Все вышеуказанные риски находятся вне сферы влияния ВымпелКома, однако Общество будет делать все необходимое для ограничения воздействия этих рисков на его деятельность.

### **Риски, связанные с экономической ситуацией в России:**

- Потенциальная экономическая нестабильность в России может оказать негативное воздействие на деятельность ВымпелКома.
- Российская инфраструктура находится в плачевном состоянии, что может нарушить нормальный ход деятельности Общества.
- Значительные изменения в курсе рубля к доллару США и евро, а также значительные колебания курса доллара США к евро могут оказать негативное воздействие на деятельность Общества в результате увеличения его затрат и обязательств.
- ВымпелКом может проводить банковские операции только с ограниченным количеством российских кредитоспособных банков, поскольку российская банковская система все еще недостаточно развита.
- Продолжительный рост инфляции может оказать негативное воздействие на деятельность ВымпелКома.

### **Риски, связанные с нормативно-правовой базой в России:**

Развивающаяся российская правовая система создает целый ряд неопределенностей для деятельности ВымпелКома, ввиду наличия противоречий в некоторых законах, указах Президента и постановлениях Правительства, а также несоответствий между местными, региональными и федеральными законами и нормативными актами, а также ввиду существенных пробелов в системе регулирования и неразвитой практики и процедур правоприменения.

ВымпелКом осуществляет свою деятельность в условиях неопределенности в сфере регулирования рынка телекоммуникационных услуг, что может привести к тому, что его операции приобретут более сложный характер и будут сопряжены с более значительными затратами.

Изменения в российских законодательных и нормативных актах в области ценных бумаг могут привести к ограничению возможностей ВымпелКома по привлечению инвестиций в будущем.

Изменения в российской федеральной и местной системах налогообложения могут повлечь за собой возникновение значительной неопределенности и рисков, которые усложняют порядок принятия решений в области налогового планирования и бизнеса в России.

Изменение валютного регулирования, налогового законодательства, изменение правил таможенного контроля и пошлин, изменение требований по лицензированию основной деятельности Общества, изменение судебной практики по вопросам, связанным с

деятельностью ВымпелКома, способно оказать определенное негативное влияние на его деятельность в зависимости от содержания этих изменений.

В связи с деятельностью дочерних и зависимых обществ ВымпелКома в Республиках Казахстан, Украина, Таджикистан Общество также косвенно подвержено указанным выше политическим, экономическим, правовым и регулятивным рискам в Казахстане, Украине и Таджикистане. Такие риски включают в себя определенные положения законодательных актов, ограничивающих иностранные инвестиции в телекоммуникационную отрасль, неопределенность и пробелы в правовом регулировании, наличие противоречий в нормативных актах различных государственных органов, регулирующих деятельность в области связи и др.

### **Риски, связанные с деятельностью ВымпелКома:**

ВымпелКом стремится постоянно поддерживать благоприятный имидж своего товарного знака. Если этого не делать, это может привести к неспособности привлекать новых абонентов и сохранять существующих абонентов и вследствие этого к утрате доли рынка и доходов.

Значительная доля заемных средств в капитале Общества и соответствующие ограничения, связанные с указанными выше обязательствами, могут иметь значительные отрицательные последствия для деятельности ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ, в том числе ограничить возможность привлечения дополнительного финансирования, снизить объем доступных средств, увеличить степень подверженности Общества рискам, связанным с экономической ситуацией в стране и отрасли.

Если Общество не сможет исполнить свои обязательства по указанному финансированию в срок, потенциально может потребоваться использование таких механизмов как рефинансирование или реструктурирование задолженности, продажа определенных активов либо снижение уровня капитальных вложений. Однако определить степень доступности подобных механизмов для ВымпелКома в настоящий момент не представляется возможным. Соответственно, возможное наступление указанных выше событий может отрицательно сказаться на деятельности ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ.

Общество заключило договор об ограничении конкурентной деятельности со своими стратегическими акционерами – Эко Телеком Лимитед (член группы компаний Альфа-Груп) и Теленор Ист Инвест АС, и наши стратегические акционеры Общества могут иметь стратегию развития, отличную от стратегии развития Общества и отличную от стратегии друг друга в России, СНГ и других регионах.

Продажа одним или обоими стратегическими акционерами своих долей участия в Обществе может причинить существенный вред деятельности Общества.

Лицензии ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ на оказание услуг сотовой связи могут быть приостановлены или отозваны. Пять из семи принадлежащих ВымпелКому лицензий на оказание услуг в стандарте GSM в укрупненных регионах, включая лицензию на оказание услуг в стандарте GSM в Москве и Московской области, истекают в 2008 году, и если Общество не сможет продлить существующие лицензии

или получить новые лицензии вместо существующих, то это окажет существенное негативное влияние на его деятельность и показатели.

Возможность ВымпелКома оказывать услуги сотовой связи будет в значительной степени ограничена в случае ограничения доступа к линиям или федеральным телефонным номерам.

Министерство информационных технологий и связи РФ начиная с апреля 2002 года отказывает ВымпелКому в получении разрешительных документов для работы в дальневосточном регионе. В октябре 2005 г. ВымпелКом обратился в Федеральную Антимонопольную Службу РФ (ФАС) с заявлениями о нарушениях антимонопольного законодательства РФ со стороны Государственной комиссии по радиочастотам (ГКРЧ), выразившихся в отказах в выделении соответствующей дочерней компании ВымпелКома (ЗАО «Восток-Запад Телеком») полос радиочастот GSM - 900/1800. 1 декабря 2005 г. ФАС вынес решение о возбуждении дела по данным заявлениям и о создании комиссии по рассмотрению данного вопроса.

Короткая история сотовой связи в регионах, на работу в которых ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества имеют лицензии, и короткий срок работы Общества и его дочерних и зависимых обществ в стандарте GSM в Казахстане, Украине, Таджикистане создают дополнительные коммерческие риски.

В США, 10 и 17 декабря 2004 года двумя акционерами ВымпелКома были поданы иски в Окружной суд Южного округа Нью-Йорка против ВымпелКома и его должностных лиц. Указанные иски были поданы в связи с раскрытием ВымпелКомом информации, касающейся направленных в конце 2004 года налоговыми органами РФ претензий ВымпелКому по результатам проведенной проверки за 2001 год.

ВымпелКом уверен, что исковые требования являются безосновательными, и намерен защищать свою позицию всеми доступными правовыми методами. Соответственно, 25 августа 2005 года ВымпелКом, а также генеральный директор и главный финансовый директор ВымпелКома обратились в суд с мотивированным требованием отказать истцу в удовлетворении заявленных исковых требований и прекратить судебное разбирательство по данному ходатайству. По состоянию на 31 декабря 2005 г. судебное решение по данному спору вынесено не было.

В сентябре 2004 года одно из дочерних обществ ВымпелКома установило контроль над ТОО «КаР-Тел», вторым по величине сотовым оператором Казахстана, владеющим лицензиями стандарта GSM-900.

В январе 2005 года ТОО «КаР-Тел» получил «распоряжение об оплате», выданное Фондом страхования сберегательных вкладов Турецкой Республики, в котором указано, что «КаР-Тел» имеет «долг перед Казначейством» на сумму около 5,5 млрд. долл. США. В распоряжении не содержится никакой информации относительно характера или оснований для заявленного долга. Считая подобное распоряжение безосновательным, ТОО «КаР-Тел» направило соответствующие возражения в компетентные органы Турции.

Несмотря на то, что, по мнению ВымпелКома, распоряжение об оплате в соответствующих юрисдикциях является необоснованным и любые попытки исполнения

данного распоряжения об оплате в соответствующих странах за пределами Турции столкнутся с препятствиями как по существу, так и процедурного характера, нет никакой уверенности в том, что решение по направленным возражениям будет вынесено в пользу ТОО «КаР-Тел» (будь то по существу или по процедурным соображениям), что Фонд не выдвинет претензии непосредственно против ВымпелКома или других его дочерних предприятий, либо что ТОО «КаР-Тел» и/или ВымпелКом или другие его дочерние предприятия не будут обязаны уплатить суммы, причитающиеся в связи с распоряжением, либо на основании иных претензий, выдвинутых Фондом. Неблагоприятный исход этого вопроса, а равно любых прочих вопросов, которые могут возникнуть в связи с ним, может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности ВымпелКома, включая неисполнение обязательств по отдельным статьям непогашенной задолженности ВымпелКома или в совокупности. В настоящее время руководство ВымпелКома не в состоянии оценить влияние, которое разрешение данных вопросов может оказать на ее консолидированную финансовую отчетность.

Деятельность ВымпелКома также связана с постоянным оспариванием его деятельности со стороны абонентов, в том числе в отношении качества предоставляемых услуг, особенностей учета абонентской базы, системы выставления счетов и возврата средств абонентам, расторгающим договоры. ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества в целом прилагают необходимые усилия для конструктивного разрешения возникающих споров, в т.ч. путем переговоров, но иногда вступают в судебные тяжбы по таким искам. Тем не менее разрешение подобных конфликтов не в пользу Общества может привести к увеличению расходов ВымпелКома.

Среди факторов, которые могут отрицательно сказаться на качестве услуг, предоставляемых ВымпелКомом (вызвать перебои в работе сетей), – пожары, наводнения и другие стихийные бедствия, а также саботаж, акты терроризма и вандализма. Минимизация рисков от угрозы этих факторов обеспечивается, как мерами, направленными на минимизацию вероятностей наступления таких событий, так и действиями, призванными обеспечить минимальный ущерб после наступления такого события, включая, помимо прочего, страхование от таких событий, строительство сетей с учетом минимально возможной подверженности таким событиям. Несмотря на то, что таковые меры ВымпелКомом принимаются и совершенствуются, возможность наступления вышеуказанных неблагоприятных событий полностью не исключена.

### **Общество и его конкуренты:**

ВымпелКом имеет крупных конкурентов и ожидает, что конкуренция в российской отрасли сотовой связи будет возрастать в результате появления на рынке новых игроков, слияния предприятий отрасли, роста существующих операторов и новых технологий, продуктов и услуг. В частности, конкуренция в Московском лицензионном регионе остра. Поставщики услуг используют новые маркетинговые приемы для удержания существующих и для привлечения новых абонентов, включая снижение тарифов и продажу телефонов со скидкой. Общества Группы ВымпелКома конкурируют как минимум, с одним оператором сотовой связи в каждом из своих лицензионных регионов, а во многих лицензионных регионах конкуренция осуществляется с двумя и более операторами сотовой связи.



Группа ВымпелКома борется за привлечение и удержание абонентов в основном на основе цены, качества обслуживания, покрытия сети, улучшения имиджа Общества и предоставления дополнительных услуг абонентам.

Основной конкурент ВымпелКома в Московском лицензионном регионе, МТС, начал оказание услуг в стандарте GSM в Москве на несколько лет раньше ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ. Соответственно, ВымпелКому и его дочерним и зависимым обществам пришлось затратить значительные ресурсы на создание своей сети GSM 900/1800 в 1999 и 2000 г. для обеспечения сопоставимого уровня обслуживания и покрытия. В настоящее время МТС имеет большую абонентскую базу, большую долю на рынке абонентов, активно пользующихся услугами сотовой связи, и такие распределения частот, которые дают МТС потенциальное качественное преимущество по предоставлению услуг в стандарте GSM-900. АФК «Система», российская холдинговая компания, владеющая долями участия в ряде телекоммуникационных компаний, по имеющейся публично раскрытой информации является владельцем 52,8% акций МТС. Благодаря своим стратегическим взаимоотношениям с АФК «Система», в будущем МТС может иметь доступ к большим финансовым ресурсам, чем Группа ВымпелКома.

В Московском лицензионном регионе конкурентом Группы ВымпелКома также является ЗАО «Соник Дуо», полностью принадлежащая ОАО «Мегафон» дочерняя компания. Мегафон был создан 29 мая 2002 г. в результате слияния девяти региональных операторов мобильной связи. В число акционеров Мегафона входят Телекоминвест и ТелиаСонера, ведущие телекоммуникационные группы скандинавского и прибалтийского региона. ЗАО «Соник Дуо» получило лицензию на оказание услуг сотовой связи в стандарте GSM 900/1800 в Московском лицензионном регионе в мае 2000 г., начало оказывать услуги роуминга в Москве абонентам других сотовых операторов в третьем квартале 2001 г., а деятельность в Москве - в конце ноября 2001 г. ЗАО «Соник Дуо» оказывает услуги сотовой связи в Москве, используя бренд «Мегафон». Присутствие ЗАО «Соник Дуо» в Московском лицензионном регионе ведет к усилению ценовой конкуренции между операторами стандарта GSM в Москве, что может отрицательно сказаться на финансовых результатах и доле рынка Группы ВымпелКома.

Основными конкурентами Группы ВымпелКома в регионах за пределами Москвы являются МТС, Мегафон и их аффилированные лица. Однако, частично ввиду существующего распределения лицензий, эти компании не работают во всех регионах, в которых работает Группа ВымпелКома, и Группа ВымпелКома не работает во всех регионах, в которых работают или будут работать МТС и Мегафон. МТС объявила, что их лицензионный портфель включает большинство регионов России, Украину, Узбекистан и Белоруссию. Мегафон владеет лицензиями на территории со 100% населения России. На конец 2005 года абонентская база ВымпелКома и его дочерних обществ в регионах по независимым оценкам составила примерно 33,8 млн. Для сравнения, в МТС этот показатель – около 34 млн., в Мегафоне – около 19,6 млн. абонентов.

Группа ВымпелКома конкурирует с местными операторами стандартов GSM, D-AMPS и CDMA. Например, одним из конкурентов Группы ВымпелКома является СМАРТС, компания, владеющая лицензиями напрямую или посредством совместных предприятий на территории Приволжского региона и в некоторых городах Центрального и

Центрально-Черноземного региона. Также ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества конкурируют с оператором Волга-Телеком в Н.Новгороде и некоторых других городах Приволжского региона и с Уралсвязьинформом на Урале. Кроме того, Теле2 начал работать в некоторых городах Северо-Западного региона, Сибири и некоторых других.

Конкурентом Группы ВымпелКома является также оператор стандарта CDMA-450, работающий под маркой SkyLink.

**7. Перечень заключенных Обществом в отчетном году сделок, либо признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, либо сделок, на совершение которых в соответствии с Уставом Общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, с указанием по каждой сделке ее существенных условий и органа управления Общества, принявшего решение о ее одобрении:**

Перечень соответствующих сделок указан в Приложении к отчету.

**8. Перечень заключенных Обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имеется заинтересованность, с указанием по каждой сделке заинтересованного лица (лиц), существенных условий и органа управления Общества, принявшего решение о ее одобрении:**

Перечень соответствующих сделок указан в Приложении к отчету.

**Информация о ценных бумагах Общества, включая информацию об акциях Общества, движении капитала (изменениях в составе акционеров – владельцев более 5% акций), о приобретении акций Общества им самим (если это не связано с уменьшением Уставного капитала):**

На 31 декабря 2005 года Обществом размещены 57 707 622 (пятьдесят семь миллионов семьсот семь тысяч шестьсот двадцать две) акции номинальной стоимостью 0,005 рублей каждая, включая 51 281 022 (пятьдесят один миллион двести восемьдесят одну тысячу двадцать две) обыкновенных акции и 6 426 600 (шесть миллионов четыреста двадцать шесть тысяч шестьсот) привилегированных акций типа «А»; причем акции Общества распределены среди акционеров Общества следующим образом:

- Компании «Теленор Ист Инвест АС» (Telenor East Invest AS) принадлежат 15 337 854 (пятнадцать миллионов триста тридцать семь тысяч восемьсот пятьдесят четыре) голосующие акции Общества, что составляет 26,6% от общего числа всех голосующих акций Общества;

- Компании «Эко Телеком Лимитед»<sup>1</sup> (Eco Telecom Limited) принадлежат 12 563 782 (двенадцать миллионов пятьсот шестьдесят три тысячи семьсот восемьдесят две) обыкновенные акции и 6 426 600 (шесть миллионов четыреста двадцать шесть тысяч

---

<sup>1</sup> "Эко Телеком Лимитед" депонировала 7 443 782 своих обыкновенных акций и 6 426 600 привилегированных акций в Бэнк оф Нью-Йорк (BNY Clearing International Nominees Limited выступает в качестве номинального держателя Бэнк оф Нью-Йорк) в качестве агента по условному хранению, а BNY Clearing International Nominees Limited выдала Доверенность на имя "Эко Телеком Лимитед" на голосование в качестве акционера ВымпелКома.

шестьсот) привилегированных акций, что составляет 32,9% от общего числа всех голосующих акций Общества (акции находятся в номинальном держании ЗАО «ИНГ Банк (Евразия)»);

- Банку The Bank of New York принадлежат 22 827 304 (двадцать два миллиона восемьсот двадцать семь тысяч триста четыре) голосующие акции, что составляет 39,6% от общего числа всех голосующих акций Общества (акции находятся в номинальном держании ЗАО «ИНГ Банк (Евразия)»)

- Прочим акционерам Общества принадлежат 552 082 (пятьсот пятьдесят две тысячи восемьдесят две) голосующих обыкновенных акций, что составляет 0,9% от общего числа всех голосующих акций Общества.

#### **Планы по опционам на акции:**

В декабре 2000 года Общество утвердило план по опционам на акции ВымпелКома. Цель плана – предоставить опционы некоторым должностным лицам, работникам, директорам и консультантам ВымпелКома на приобретение акции Общества. Опционы предоставляются компанией VC ESOP N.V., косвенной 100% дочерней компанией ВымпелКома.

#### **9. Состав совета директоров (наблюдательного совета) Общества, включая информацию об изменениях в составе совета директоров (наблюдательного совета) Общества, имевших место в отчетном году, и сведения о членах совета директоров (наблюдательного совета) Общества, в том числе их краткие биографические данные и владение акциями Общества в течение отчетного года, а также сведения об иных должностных лицах Общества:**

*Состав Совета Директоров ВымпелКома с 1 января 2005 года по 21 июня 2005 года:*

**Йо О. Лундер (1961 г.р., гражданин Норвегии)** является Председателем Совета директоров ВымпелКома с октября 2003 года. С февраля 2005 года г-н Лундер также является Исполнительным директором компании «Ementor ASA». Кроме того, он также является членом совета директоров компании «Ferd Holding AS» С апреля 2001 г. по октябрь 2003 г. г-н Лундер являлся Исполнительным директором Общества (СЕО) и Генеральным директором Общества с мая 2001 г. по октябрь 2003 г., а также членом Совета директоров Общества с мая 2002 г. С сентября 2000 г. по апрель 2001 г. г-н Лундер являлся Президентом и Директором по операциям Общества. С мая 2000 г. по сентябрь 2000 г. г-н Лундер являлся Первым заместителем Генерального директора и Директором по операциям ВымпелКома. С сентября 1999 г. по май 2000 г. г-н Лундер занимал должность Директора по операциям Общества. С 1993 г. по август 1999 г. г-н Лундер работал в различных должностях в Теленоре и его аффилированных лицах, в том числе в должности Директора по операциям Теленор Мобайл АС. Г-н Лундер получил степень бакалавра в Бизнес-школе в Осло. Г-н Лундер также получил степень магистра делового администрирования (МВА) в Хенли Менеджмент Колледж в Оксфорде и закончил Курсы менеджмента в IMD в Лозанне, Швейцария. Акциями Общества не владеет.

**Михаил М. Фридман (1964 г.р., гражданин РФ)** является членом Совета директоров ВымпелКома с июля 2001 года. Г-н Фридман в настоящее время является Председателем совета директоров Альфа-Банка и членом советов директоров Альфа Финанс Холдингс и ОАО «ТНК». Г-н Фридман также является Председателем Наблюдательного совета Консорциума Альфа Груп. С 1989 года г-н Фридман принимал активное участие в

создании Альфа Групп, в которую входят Альфа Финанс Холдингс С.А. (Альфа-Банк, Альфа Капитал Холдингс Лимитед и Медпойнт Лимитед), Альфа-ЭкоХолдингс Лимитед и ЗАО «Торговый дом Перекресток». В 1988 году г-н Фридман выступил соучредителем кооператива «Альфа-Фото». С 1986 по 1988 год г-н Фридман работал инженером на металлургическом заводе «Электросталь». Г-н Фридман с отличием закончил факультет цветных металлов Московского института стали и сплавов. Акциями Общества не владеет.

**Арве Йохансен (1949г.р, гражданин Норвегии)** является членом Совета директоров с июня 2003 года, а также Генеральным директором компании «Теленор Мобайл» и Старшим исполнительным вице-президентом Теленора с 2000 г. Г-н Йохансен также является Вице-председателем Совета директоров COSMOTE (Греция) и членом совета директоров компании «Теленор Мобил АС» (Норвегия), DTAC/UCOM (Таиланд), DiGi.COM (Малайзия) и ряда других компаний. С момента начала работы в Группе Теленора в 1989 г. г-н Йохансен занимал различные должности, включая должность Генерального директора и члена корпоративного совета компании «Телиа-Теленор Мобайл» в 1999 г., Президента «Теленор Интернэшнл АС» с 1995 по 1998 гг., Вице-президента «Норск Телеком АС» с 1993 по 1994 гг. и Вице-президента «ТБК АС» («Теленор Бизнес Коммьюникейшнз») с 1989 по 1992 гг. С 1985 по 1988 гг. г-н Йохансен являлся Вице-президентом компании «Эрикссон» (Норвегия) по вопросам реализации и поставки крупных специализированных телекоммуникационных систем клиентам во всем мире. Г-н Йохансен получил степень кандидата наук в Норвежском технологическом институте, а также закончил Курсы менеджмента на Факультете бизнеса в Гарвардском университете. Акциями Общества не владеет.

**Павел В. Куликов (1976 г.р., гражданин РФ)** является членом Совета директоров ВымпелКома с мая 2002 года, а также директором по контролю за управлением активами ООО «Альфа-Эко Телеком». Г-н Куликов являлся Генеральным директором ООО «Альфа-Эко Телеком» с 2000 по 2004 год. С 1998 по 2000 год г-н Куликов был Заместителем Генерального директора АО «Московский чугунолитейный завод». С 1997 по 1998 год г-н Куликов являлся Заместителем Генерального директора «МСС-Старт», которое в настоящее время является полностью принадлежащей ВымпелКому дочерней компанией и розничным дилером компаний, оказывающих услуги мобильной связи, в Московском лицензионном регионе. Г-н Куликов закончил Московский государственный университет. Акциями Общества не владеет.

**Алексей М. Резникович (1968 г.р, гражданин РФ)** является членом Совета директоров ВымпелКома с мая 2002 года. С декабря 2002 г. он является Директором по контролю за управлением активами Альфа Групп. Г-н Резникович являлся Генеральным директором и членом совета директоров «КафеМакс» и «ЕМАКС» с февраля 2001 года по декабрь 2002 г. С января 1996 года по февраль 2001 года г-н Резникович был партнером в McKinsey & Co. До начала своей работы в McKinsey & Co. г-н Резникович работал в Проктер энд Гэмбл (Италия) и Трансворлд (США). Г-н Резникович закончил экономический факультет Московского государственного университета. Г-н Резникович также получил степень Магистра делового администрирования (MBA) в Университете Джорджтаун/Университете INSEAD во Франции. Акциями Общества не владеет.

**Терье Тун (1946 г.р, гражданин Норвегии)** является членом Совета директоров ВымпелКома с января 1999 года. Г-н Тун в настоящее время является Председателем совета директоров Norwegian Air Ambulance, Bravida ASA, Tandberg Data ASA и Telenor

Satelite Services AS. Г-н Тун также является Вице-Председателем Совета директоров Aker University Hospital, членом советов директоров ProAct IT Group AB, норвежской газеты Dagbladet AS и Birdstep Technology ASA. С ноября 1994 года по октябрь 2000 года г-н Тун был Старшим исполнительным вице-президентом «Теленор АС» и ответственным за деятельность Теленора на международных рынках. Ранее, г-н Тун занимал должность Заместителя Управляющего директора компании «Норск Телеком» и должность Управляющего директора «ТБК АС». До начала своей работы в Теленоре, г-н Тун занимал руководящие должности в бывшей норвежской телекоммуникационной группе «ЕБ АС» (которая впоследствии была присоединена к группе «АВВ»), а также в норвежских компаниях «АСV» и «NVE». Г-н Тун получил степень магистра технических наук, закончив Норвежский технический университет, и закончил курс Менеджмента на факультете бизнеса в Гарвардском университете. Акциями Общества не владеет.

**Хенрик Торгерсен (1947 г.р, гражданин Норвегии)** является членом Совета директоров Общества с января 1999 года. Г-н Торгерсен был назначен Исполнительным вице-президентом правления Теленора в июле 2000 года. Он также занимал пост Президента «Теленор Ист Инвест АС» и Регионального директора Теленор по России и странам СНГ с ноября 1998 года. Он был принят на должность Старшего Вице-президента Теленор в августе 1998 года. До работы в Теленоре г-н Торгерсен являлся Партнером консультационной фирмы «Andersen Consulting» (сейчас – «Accenture»), где занимался проектами в области электронной коммерции. Он сотрудничал с Andersen Consulting с 1992 по 1998 год и отвечал за деятельность Фонда программных продуктов в Северной Европе. Г-н Торгерсен имеет более чем 15-летний опыт работы в качестве руководителя в сфере информационных технологий и в течение 8 лет работал в IBM. Он получил степень магистра электроники/кибернетики в Техническом Университете Норвегии и закончил курс Менеджмента в IMD в Лозанне, Швейцария. Акциями Общества не владеет.

**Наталья С. Цуканова (1967 г.р, гражданка РФ)**, является членом Совета директоров с июня 2003 года, а также Вице-президентом «Джей-Пи Морган» с 1997 г. и отвечает за вопросы слияний и приобретений в сфере природных ресурсов. До начала своей работы в «Джей-Пи Морган» в 1997 году она работала в Государственном комитете РФ по управлению государственным имуществом Российской Федерации и в «Бостон Консалтинг Групп» в Лондоне и Москве. Она имеет дипломы доктора и магистра экономических наук от Московского государственного университета и Гарвардского университета, а также диплом магистра делового администрирования от университета INSEAD (Франция). Акциями Общества не владеет.

**Алекс Созонофф (1938 г.р., гражданин Голландии)**, является членом Совета директоров с июня 2003 года. В настоящее время является Председателем Совета директоров Stonesoft OY (Хельсинки), European Wholesale Group, Ltd. (Швейцария), Hewlett-Packard OY (Финляндия) и Global Beach Group. Г-н Созонофф также является членом совета директоров F-Secure Corp. и Сопредседателем Фонда сэра Питера Устинова в Женеве, Швейцария. Г-н Созонофф занимал различные должности в «Hewlett-Packard» на протяжении 35 лет и ушел на пенсию в январе 2001 г. Он продолжает работать в должности старшего советника Исполнительного директора «Hewlett-Packard». Непосредственно перед своим уходом на пенсию г-н Созонофф занимал пост Вице-президента по делам клиентов и отвечал за повышение общего уровня работы с клиентами в компании. Кроме того, в его обязанности входила организация работы с корпоративными клиентами по всем направлениям. В 1997 г. он

был назван «Руководителем года» Северо-американской ассоциацией управляющих. Г-н Созонофф получил диплом бакалавра экономических наук в Университете Теннесси и научную степень в Университете Ниенроде (Брукелен, Нидерланды). В 1995 году он также закончил Курсы менеджмента в Вартоне. Акциями Общества не владеет.

Состав Совета директоров ВымпелКома с 22 июня 2005 года по 31 декабря 2005 года:

22 июня 2005 года Общим собранием акционеров ОАО «ВымпелКом» был избран Совет Директоров в составе:

***Дэвид Хэйнс (1960 г.р., гражданин Великобритании) - Председатель Совета директоров***

Г-н Хэйнс с отличием закончил Гринвичский колледж в Лондоне, где получил степень бакалавра гуманитарных наук. Г-н Хэйнс с 2004 года и по настоящее время занимает пост генерального директора в компании GROHE Water Technology. Г-н Хэйнс также является членом совета директоров, не занимающим руководящую должность, в Camelot Group Plc и D2-Vodafone Deutschland GmbH, а также занимает пост директора Комиссии Формулы I в составе Международной федерации автомобилистов. До работы в GROHE Water Technology, с 2000 по 2004 г. г-н Хэйнс работал в качестве директора по международному маркетингу, а также директором, ответственным за брэнд и работу с клиентами в Vodafone Group Plc. Акциями Общества не владеет.

***Йо О. Лундер***

***Михаил Фридман***

***Арве Йохансен***

***Павел Куликов***

***Алексей Резникович***

***Хенрик Торгерсен***

***Наталья Цуканова (в отношении указанных членов Совета директоров см. информацию выше)***

***Фридтьоф Рюстен*** (1966 г.р., гражданин Норвегии) является членом Совета директоров с 2005 г. Г-н Рюстен получил степень магистра в области промышленной экономики в норвежском Университете технологии и науки.

Г-н Рюстен является Старшим Вице-президентом Telenor International Mobile, будучи назначенным на эту должность в январе 2003 г. Он также является Председателем Теленор Ист Инвест АС и Теленор Раша АС. Он был принят на должность в качестве Вице-президента по новому бизнесу Теленора в январе 2000 г. Акциями Общества не владеет.

***Сведения об иных должностных лицах Общества:***

***Елена А. Шматова*** является Исполнительным Вице-президентом ВымпелКома, а также, с января 2003 года, Финансовым директором Общества. Она являлась Директором казначейства с марта 2002 года по декабрь 2003 года, а с декабря 1999 года по март 2002 года занимала пост Финансового контролера. Г-жа Шматова также является Генеральным директором ООО «ВК Опцион» и ООО «Вымпелком Финанс», дочерних обществ ВымпелКома. С 1992 по 1999 год г-жа Шматова занимала посты заместителя Финансового директора, Финансового директора и Вице-президента по финансам в группе компаний Sprint Communications/GlobalOne Group of Companies в

России. До 1992 года она являлась Финансовым директором в компании Экспресс Мейл Сервис – Гарантпост и экономистом в Министерстве связи СССР и в Центре международного учета при Министерстве связи СССР. Г-жа Шматова закончила Московский институт связи по специальности «экономика».

**Николай Н. Прянишников** занимает пост Исполнительного Вице-президента, Генерального директора по регионам ВымпелКома с июня 2004 года. С октября 2000 года по июнь 2004 года г-н Прянишников являлся Первым Вице-президентом и коммерческим директором ВымпелКома. С мая 1999 года по октябрь 2000 года он занимал в ВымпелКоме различные должности, включая пост Заместителя генерального директора и Управляющего операциями в московском регионе. С апреля 1997 года по март 1999 года г-н Прянишников занимал пост Заместителя генерального директора по коммерции в компании «Московская Сотовая Связь» (МСС). С мая 1992 года по апрель 1997 года он занимал различные должности в группе компаний «Московская Сотовая Связь», включая пост Генерального директора ЗАО «МСС-Старт», директора по маркетингу, руководителя сектора развития рынка и торгового представителя. Г-н Прянишников закончил Московский автомобильно-дорожный институт, Всероссийский заочный финансово-экономический институт и получил диплом магистра делового администрирования (МВА) в Высшей коммерческой школе Министерства внешних экономических связей и торговли Российской Федерации и Международном Университете Управления. Г-н Прянишников получил диплом кандидата наук в Высшей школе приватизации и предпринимательства.

**Сергей М. Авдеев** является Вице-президентом, Главным техническим директором ВымпелКома с июня 2004 года. С 1998 по май 2004 года г-н Авдеев занимал пост Вице-президента по сетевому планированию и развитию ВымпелКома. С 1995 по 1996 год он занимал пост Регионального менеджера проектов сети AMPS, и Менеджера проектов сети GSM-1800 с 1996 по 1998 год. Г-н Авдеев получил диплом кандидата наук по специальности «радиоэлектронные устройства», а также преподавал в МГТУ им. Баумана.

**Марина В. Новикова** является Директором ВымпелКома по работе с персоналом с декабря 2001 года. С декабря 2000 года по декабрь 2001 года она занимала пост Регионального менеджера по персоналу по Восточной Европе в компании AVAYA Communications. С июля 1997 года по ноябрь 2001 г-жа Новикова являлась менеджером по персоналу ЗАО «Люсент Текнолоджис» Г-жа Новикова закончила Московский государственный лингвистический университет.

**Владимир В. Рябоконт** занимает должность Вице-президента по корпоративному развитию и отвечает за инвестиционную стратегию ВымпелКома. До начала работы в ВымпелКоме, г-н Рябоконт занимал пост Главы по корпоративным финансам и Инвестициям в Interpipe Corporation, в которой отвечал за корпоративную стратегию и слияния и поглощения. С 1996 по 2001 год он занимал различные должности в J.P. Morgan Chase в Нью-Йорке и Лондоне, предоставляя рекомендации крупным международным медиа- и телекоммуникационным компаниям по вопросам слияний и приобретений и стратегии привлечения капитала. В 1994 году г-н Рябоконт окончил экономический факультет МГИМО, а также получил степень магистра делового администрирования (МВА) в Университете Джорджтауна в 1996 году.

**Валерий В. Фронтов** является Вице-президентом ВымпелКома по обеспечению операторской деятельности и был членом Совета директоров Общества с января 1999 по июль 2001. С декабря 1994 по июнь 1998 года г-н Фронтов являлся руководителем Службы по Радиочастотам, а в 1994 являлся сотрудником аппарата Московской Городской Думы. Г-н Фронтов имеет степень кандидата наук (радиотехнический факультет Ленинградской военно-технической Академии), а также степень магистра государственного управления (АНХ при Правительстве РФ), а также диплом юриста Российской Академии Права.

**Валерий П. Гольдин** является Вице-президентом ВымпелКома по международным связям и связям с инвесторами с августа 1996 года, а также являлся членом Совета директоров Общества с сентября 1996 года по июль 2001. С октября 1992 по сентябрь 1996 года г-н Гольдин занимал должность помощника Президента Общества и отвечал за внешнеэкономические связи. С 1970 по 1992 г-н Гольдин занимал различные должности в Радиотехническом институте имени Минца, в т.ч. научного сотрудника, старшего научного сотрудника и заведующего лабораторией, где проводил исследования в области радиофизики и распространения волн в различных средах. Г-н Гольдин окончил Московский Инженерно-физический Институт и получил степень кандидата физико-математических наук Харьковского Физико-технического института.

**Мак Нили Кент** является Вице-президентом ВымпелКома по маркетингу и продажам. Г-н Мак Нили окончил Университет штата Айова (США), специальность - Engineering Operations. С 2000 по 2004 г.г. работал в компании Eastman Kodak (с 2002 г. – Корпоративный вице-президент). Сфера деятельности: маркетинг, общее управление бизнесом потребительских товаров компании.

**Герцман Маттиас Бенгт** является Вице-президентом ВымпелКома по корпоративной стратегии. Г-н Герцман окончил Университет г. Упсала (Швеция), специальность - Business Administration. С 1998 по 2005 г. работал в компании McKinsey & Co (сфера деятельности: мобильная связь, IT, продажи и маркетинг).

**Райснер Роберт Джон** являлся Вице-президентом ВымпелКома по закупкам с 17 мая 2004 г. по 10 января 2006 г. Г-н Райснер окончил юридический Колледж им. Дж. Маршалла, США. Имеет степени бакалавра Университета «Лойола», г. Чикаго, США, магистра делового администрирования - Университет «Нотр-Дам», США. Работу в телекоммуникационной сфере начал в компании «Ameritech», далее занимал руководящие должности в других компаниях, а также в компании «Southwestern Bell Corporation».

**10. Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа (управляющем, управляющей организации) Общества и членах коллегиального исполнительного органа Общества, в том числе их краткие биографические данные и владение акциями Общества:**

**Александр Вадимович Изосимов** родился 10 января 1964 г. Г-н Изосимов является Генеральным директором ОАО «ВымпелКом» с октября 2003 г.. До прихода в ВымпелКом г-н Изосимов занимал ряд руководящих должностей в компании «Марс, Инк». Свой опыт работы в области финансов и продаж г-н Изосимов получил, работая генеральным менеджером по России и СНГ до 2001 г. Совсем недавно г-н Изосимов являлся членом Глобального управляющего совета и Региональным Президентом по



СНГ, Центральной Европе и странам Скандинавии компании «Марс, Инк.» и отвечал за более, чем 20 рынков в регионе, включая Россию и СНГ. До прихода в "Марс, Инк.» В 1996 г. г-н Изосимов работал в McKinsey & Co. в Стокгольме и Лондоне в течение пяти лет, где он занимался вопросами продаж и маркетинга, а также оптимизации затрат. В 1987 г. г-н Изосимов закончил Московский авиационный институт. До 1991 г. г-н Изосимов являлся аспирантом указанного Института. В 1995 г. Александр Изосимов получил степень магистра делового администрирования (МВА) в Бизнес-школе INSEAD. Акциями Общества не владеет.

Коллегиальный исполнительный орган Уставом ОАО «ВымпелКом» не предусмотрен.

**11. Критерии определения и размер вознаграждения (компенсации расходов) лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа (управляющего, управляющей организации) Общества, каждого члена коллегиального исполнительного органа Общества и каждого члена совета директоров (наблюдательного совета) Общества или общий размер вознаграждения (компенсации расходов) всех этих лиц, выплаченного или выплачиваемого по результатам отчетного года:**

В соответствии с решением годового общего собрания акционеров ВымпелКома от 27 июня 2003 года приняты следующие Правила выплаты вознаграждений членам Совета директоров:

- 1) 50 000 долларов США в год для независимых директоров и 20 000 долларов США в год для директоров, которые не являются независимыми, а также возмещение любых расходов, понесенных в связи с исполнением обязанностей члена Совета директоров;
- 2) для каждого члена Совета директоров ВымпелКома, который не является сотрудником ВымпелКома, установлено вознаграждение в размере 18 000 условно распределяемых Американских депозитарных акций (АДА) (на основе цены закрытия торгов по АДА Общества, котируемым на Нью-йоркской фондовой бирже (НФБ), в дату, предшествующую дате предоставления условно распределяемых АДА, и на основе средней цены закрытия торгов по АДА Общества, котируемым на НФБ за период в три (3) месяца, непосредственно предшествующие погашению), при условии, что вознаграждение не будет превышать 3,33 долларов США за АДА, за каждый год, в течение которого соответствующее лицо являлось членом Совета директоров. В случае переизбрания директора на новый срок, он вправе потребовать выкупа соответствующих АДА в любое время с момента его переизбрания до даты прекращения исполнения им функций члена Совета директоров; количество АДА, распределяемых каждому члену Совета директоров устанавливается Советом директоров.

Членам Совета директоров возмещаются расходы на транспорт, проживание и прочие затраты, непосредственно связанные с участием директоров в заседаниях Совета директоров или любых комитетов ВымпелКома. Размер вознаграждения и иных имущественных представлений, которые были выплачены ВымпелКомом членам Совета директоров за последний заверченный финансовый год, составляет 22 597 171 рубль 96 копеек.

**12. Сведения о соблюдении обществом Кодекса корпоративного поведения (ФКЦБ России):**

В своей деятельности ВымпелКом делает все возможное, чтобы следовать всем требованиям Кодекса корпоративного поведения.

**13. Иная информация, предусмотренная уставом Общества или иным внутренним документом Общества:**

Предоставление иной информации в Годовом отчете Общества не предусмотрено. Общество осуществляет раскрытие информации акционерам в соответствии с требованиями применимого законодательства, а также в соответствии с правилами и нормами ФСФР РФ, Комиссии по ценным бумагам и биржам (США) и Нью-йоркской Фондовой биржи.

В соответствии с положениями ст. 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг», ст. 92 ФЗ «Об акционерных обществах» настоящий Годовой отчет предоставляется для публичного ознакомления в офисе Общества по адресу: 127083 Москва, ул. 8 Марта, д. 10, стр. 14. Для ознакомления с ним не требуется наличие специального статуса, и Отчет может быть предоставлен любому лицу без ограничений.

Генеральный директор ОАО «ВымпелКом» \_\_\_\_\_ А.В. Изосимов

Главный бухгалтер ОАО «ВымпелКом» \_\_\_\_\_ О. А. Позднева

Главный Финансовый директор  
ОАО «ВымпелКом» \_\_\_\_\_ Е.А. Шматова

Секретарь Совета директоров  
ОАО «ВымпелКом» \_\_\_\_\_ Дж. Д. МакГи