

ПРЕДВАРИТЕЛЬНО УТВЕРЖДЕН

Советом директоров
ОАО «ВымпелКом»
Протокол № 2 от 28 марта 2007 года

Для вынесения на утверждение
Общим Собранием Акционеров
ОАО «ВымпелКом»

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ за 2006 год Открытого акционерного Общества «Вымпел-Коммуникации»

1. Положение Общества в отрасли:

ОАО «Вымпел-Коммуникации» (далее по тексту - «ВымпелКом» или «Общество») специализируется на предоставлении услуг подвижной радиотелефонной связи.

ВымпелКом является одним из ведущих поставщиков услуг подвижной радиотелефонной связи в России и осуществляет деятельность под общим брэндом «Билайн». «Билайн» – один из наиболее известных брэндов в России.

На основе независимых оценок (здесь и далее по тексту используются оценки AC&M Consulting и наши оценки) количества абонентов конкурентов Общества, ВымпелКом оценивает свою долю на российском рынке на уровне 31,7% на конец декабря 2006 года, в сравнении с 34,3% на конец декабря 2005 года GSM лицензии ВымпелКома позволяют оказывать услуги связи на территории с населением примерно 136,5 миллионов человек, или, примерно, 94% жителей России (на 31 декабря 2006 года)¹. ВымпелКом владеет GSM лицензиями в семи укрупненных регионах РФ, включая лицензионную территорию г. Москвы и Московской области.

На 31 декабря 2006 г. ОАО «ВымпелКом» имеет на 4 субъекта Российской Федерации (Ставропольский край, Самарская, Оренбургская и Калининградская области) дополнительные лицензии GSM. Дочерние общества ОАО «ВымпелКом» на указанную выше дату имели GSM лицензии на те же 2 субъекта Российской Федерации, расположенных внутри этих семи укрупненных регионов РФ, что и ОАО «ВымпелКом» (Карачаево-Черкесская и Кабардино-Балкарская Республики) и лицензии в 4 из 15 субъектов Российской Федерации внутри Дальневосточного укрупненного региона. Дальний Восток - единственный укрупненный регион в России, который покрыт GSM лицензиями не в полном объеме (только в 4 из 15 субъектов Российской Федерации Дальневосточного укрупненного региона ОАО «ВымпелКом» и его дочернее общество «Сахалин Телеком Мобайл» имеют лицензии GSM).

По данным независимых агентств, на конец 4-го квартала 2006 года в России было примерно 151.9 миллиона абонентов, а уровень проникновения составляет 104.6%. За отчетный период ВымпелКомом было привлечено примерно чистый прирост 5

¹ В Сахалинской области услуги связи сети «Билайн» предоставляет ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» - дочернее общество ВымпелКома.

миллионов абонентов в России, что соответствует примерно, 11.7% росту абонентской базы. На конец 2006 года ВымпелКом обслуживал примерно 48 миллионов абонентов.

В апреле и мае 2006 мы завершили присоединение к ВымпелКому наших региональных дочерних сотовых операторов, акционерных обществ «Экстел», «Сотовая Компания», «СтавТелеСот», «Восток-Запад Телеком», «Оренсот», «Билайн-Самара», «Даль Телеком Интернэшнл».

2. Приоритетные направления деятельности Общества: Развитие услуг сотовой радиотелефонной связи.

При реализации своей стратегии ВымпелКом уделяет основное внимание следующим аспектам:

- *Расширение деятельности по стране в целом, продолжение расширения деятельности в регионах.* ВымпелКом, совместно со своими дочерними и зависимыми обществами, активно развивает местные лицензионные регионы в стандарте GSM. Поскольку ситуация на московском рынке представляется стабильной и улучшаются экономические условия в России, расширение деятельности по оказанию услуг в стандарте GSM в регионах является одним из важнейших компонентов стратегии ВымпелКома, направленной на получение статуса ведущего оператора сотовой радиотелефонной связи в России. ВымпелКом разработал и внедрил единую национальную бизнес-модель, которая призвана использовать значительную информированность и опыт ВымпелКома. Указанная национальная бизнес-модель позволяет ВымпелКому использовать единый порядок развертывания своей сети в регионах, повысить уровень стандартизации и обеспечить большую экономию за счет роста масштабов деятельности в области продаж и маркетинга, клиентского обслуживания, информационных технологий, биллинга и управления кадрами.

- *Развитие дополнительных услуг.* ВымпелКом продолжает внедрение дополнительных услуг. ВымпелКом также, при наличии соответствующих лицензий и частотных присвоений, намерен участвовать во внедрении новых технологий подвижной связи (третье поколение).

- *Расширение присутствия в странах СНГ.* В настоящее время мы активно ищем возможности для расширения своего присутствия в странах СНГ.

Мы планируем расширять свою деятельность через приобретенные в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении компании наряду с выведением брэнда «Би Лайн» и внедрением единых бизнес-решений в области информационных технологий, маркетинга, системы дистрибуции, обслуживания клиентов, операций со счетами и сетевых операционных систем.²

3. Отчет Совета директоров Общества о результатах развития Общества по приоритетным направлениям его деятельности:

² Риски и результаты деятельности наших дочерних компаний в странах СНГ могут повлиять на результаты ВымпелКома. Настоящий годовой отчет относится и содержит информацию о результатах деятельности АО «ВымпелКом», и для более детальной информации о наших дочерних компаниях предлагаем обратиться к нашим пресс-релизам и другим официальным раскрытиям

В течение всего 2006 года Общество продолжало быстро расти по количеству новых абонентов и укрепило свои финансовые показатели. ВымпелКом увеличил свою совокупную абонентскую базу в России приблизительно с 43 миллионов абонентов по состоянию на 31 декабря 2005 г. до, приблизительно, 48 миллионов абонентов по состоянию на 31 декабря 2006 г, что соответствует росту в 11.7% .

ВымпелКом приложит максимум усилий для продолжения своего роста на российском рынке сотовой связи, а также продолжит реализацию своей стратегии прибыльного роста, уделяя основное внимание высокому качеству услуг, удовлетворению потребностей клиентов, эффективному маркетингу и внедрению новых технологий.

Значительное улучшение финансовых и операционных показателей ВымпелКома в 2006 г. было достигнуто в основном за счет быстрого роста абонентской базы в совокупности с ростом масштабов и эффективным контролем издержек.

4. Перспективы развития Общества

Возможности роста. К факторам, оказывающим положительное влияние на возможности роста ВымпелКома можно отнести улучшающиеся экономические условия в России и рост доходов населения. Продолжается рост уровня проникновения сотовой связи, особенно в регионах; услугами сотовой связи пользуются все более широкие слои населения. ВымпелКомом за годы работы на рынке услуг сотовой связи накоплен значительный опыт, а также создана развитая инфраструктура. Группа ВымпелКома намерена продолжить расширение своей деятельности на территории России, а также иных стран СНГ, включая Казахстан, Украину, Таджикистан, Узбекистан, Грузию и Армению и в дальнейшем реализовывать стратегию расширения территории оказания своих услуг.

Увеличение дохода от услуг неголосовой радиотелефонной связи. Группа намерена продолжать увеличивать коэффициент использования сети существующими абонентами и привлекать новых клиентов, предоставляя своим абонентам широкий спектр услуг, включая голосовую почту, переадресацию звонков, услугу ожидания вызова, конференц-связь, блокировку входящих звонков, определитель номера, автонабор и голосовой набор.

Группа также предоставляет и сосредотачивает свою деятельность на предоставлении целого ряда услуг по обмену данными, включая службу приема-передачи коротких текстовых сообщений («SMS»), электронную почту, службу передачи данных, игры и другие информационно-развлекательные услуги. Используя новые возможности в сфере высоких технологий, Группа будет продолжать оказание услуг с использованием протокола беспроводных приложений («WAP») и пакетной передачи информации («GPRS»).

В 2006 году ВымпелКом продолжил коммерческое использование технологии EDGE. Указанная технология позволяет ВымпелКому оказывать услуги в сети сотовой связи GSM, которые приближаются к уровню услуг, который соответствует сетям третьего поколения. Например, скорость передачи данных с помощью технологии EDGE в среднем в 3 раза превышает скорость GPRS. В планах Группы - предоставление услуг с использованием технологии EDGE на всей территории действия сетей «Би Лайн». За счет высокоскоростной передачи данных, EDGE делает возможным более эффективное использование различных приложений мобильного Интернета, а также передачу MMS и

просмотр видео клипов. Группа ВымпелКома и в дальнейшем намерена активно использовать интернет-технологии для обеспечения деловых процессов, что способствует завоеванию доверия абонентов и удовлетворению их потребностей.

5. Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям Общества:

На основании решения Общего собрания акционеров ВымпелКома (Протокол № 39 от 23 июня 2006 г.) и в соответствии с Уставом ВымпелКома, по результатам 2005 года были объявлены и выплачены годовые дивиденды владельцам конвертируемых привилегированных акций типа «А» в размере 0,1 копейки (0,001 рубля) за акцию.

В соответствии с решением Годового Общего собрания акционеров ВымпелКома (Протокол № 39 от 23 июня 2006 года) владельцам обыкновенных акций годовые дивиденды по результатам 2005 года было решено не выплачивать.

6. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью Общества:

Указанные в настоящем разделе риски даются по состоянию на отчетную дату, то есть 31 декабря 2006 года, и могут не учитывать событий, произошедших после отчетной даты.

Отраслевые риски

Доходы ВымпелКома, движение денежных средств и прибыльность во многом зависят от платежеспособного спроса населения и увеличения абонентской базы. В целом, платежеспособность населения является следствием динамики целого ряда факторов, которые находятся и будут находиться вне контроля ВымпелКома.

Изменение абонентской базы в целом зависит от уровня конкуренции в российской отрасли связи, которая потенциально будет возрастать в результате укрупнения существующих операторов связи, появления новых технологий, продуктов и услуг, наиболее грамотного использования новых маркетинговых приемов, включая тарифную политику и иные методы стимулирования продаж.

Проведенная в Российской Федерации за последние годы реформа, в том числе в области налогообложения, а также благоприятно сложившаяся экономическая конъюнктура способствовали повышению благосостояния населения, что позволило российским операторам связи существенно улучшить качество своих абонентских баз. Тем не менее, ВымпелКом, как и большинство российских операторов связи, в значительной степени остается подверженным риску снижения платежеспособного спроса абонентов в случае ухудшения экономической конъюнктуры.

Кроме того, продолжающиеся в настоящий момент изменения в налоговом законодательстве могут повлиять на деятельность российских операторов связи, как позитивно, так и негативно.

В Российской Федерации, как и во многих других странах, отрасль связи является регулируемой государством отраслью, для которой характерен разрешительный порядок. Распределение государством радиочастотного спектра и ресурса нумерации находится, и в перспективе будет находиться вне контроля ВымпелКома. Для работы

оператора связи необходимо получить значительное количество согласований и разрешений в различных государственных органах. Неблагоприятная динамика указанных факторов может отрицательно сказаться на результатах деятельности ВымпелКома.

Кроме того, сети связи общего пользования достигли предела мощности и требуют модернизации, в результате чего у абонентов ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ могут возникнуть неудобства, а от ВымпелКома потребуются дополнительные капитальные затраты.

В случае возникновения указанных изменений в отрасли и реализации перечисленных рисков, ВымпелКом предполагает действовать в зависимости от сложившейся макроэкономической и отраслевой ситуации в строгом соответствии с законодательством.

Риски, связанные с политической обстановкой в России:

По мнению ВымпелКома, политическая ситуация в России в настоящее время остается стабильной. К факторам, которые могут повлиять на ситуацию в будущем, можно отнести возможную дестабилизацию ситуации в связи с предстоящими выборами в 2007 и 2008 гг.

Данные факторы потенциально могут повлиять на способность Компании привлекать инвестиции, ограничить ее возможности по получению лицензий и других разрешительных документов и привести к другим неблагоприятным экономическим последствиям для ВымпелКома и его дочерних обществ.

Все вышеуказанные риски находятся вне сферы влияния ВымпелКома, однако Общество будет делать все необходимое для ограничения воздействия этих рисков на его деятельность.

Риски, связанные с экономической ситуацией в России:

- Потенциальная экономическая нестабильность в России может оказать негативное воздействие на деятельность ВымпелКома.

- Российская инфраструктура, несмотря на восстановление в последние годы, в основном все еще находится в тяжелом состоянии, что может нарушить нормальный ход деятельности Общества. В частности значительный физический износ инфраструктуры, в целом, оказывает негативное влияние на развитие экономики страны, является причиной сбоев в поставках продукции и предоставлении услуг, а также увеличивает стоимость ведения бизнеса в России.

- Значительные изменения в курсе рубля к доллару США и евро, а также значительные колебания курса доллара США к евро могут оказать негативное воздействие на деятельность Общества в результате увеличения его затрат и обязательств.

- ВымпелКом может проводить банковские операции только с ограниченным количеством российских кредитоспособных банков, поскольку российская банковская система все еще недостаточно развита.

- Прогнозируемый высокий уровень инфляции может оказать негативное воздействие на деятельность ВымпелКома.

Региональные риски

Правительство Москвы и Российской Федерации оказывают влияние на деятельность ВымпелКома посредством законодательного и нормативного регулирования, что может в значительной мере повлиять на финансовое положение и результаты деятельности ВымпелКома.

Московский регион является финансовым центром и местом сосредоточения российских и зарубежных финансовых институтов, что является положительным фактором для развития деятельности ВымпелКома. Московский регион относится к наиболее перспективным регионам с быстро растущей экономикой.

ВымпелКом оценивает политическую и экономическую ситуацию в данном регионе как относительно стабильную. Однако, существует целый ряд как продолжающихся, так и потенциальных рисков, как общих для Российской Федерации, так и для г. Москвы как одного из ее ключевых регионов, политического, экономического и социального характера. Отрицательных изменений ситуации в регионе и в России в целом, которые могут негативно повлиять на деятельность и экономическое положение ВымпелКома, в ближайшее время ВымпелКомом не прогнозируется.

Валютные риски

За 2001 г. российский рубль по отношению к доллару США упал на 7%, за 2002 год – на 5,5%, за 2003 г. российский рубль вырос на 7,3%, за 2004г. – 5,8%. За 2005г. снижение курса рубля к доллару США составило 3,7%. В 2006 году снижение курса доллара США к рублю составило примерно 8,52%.

Изменение официального курса евро по отношению к российскому рублю в 2001 году составило -0,6%, в 2002 году – около 25%. К 31 декабря 2003 года курс рубля по отношению к евро с начала года снизился почти на 11 %. За 2005г. российский рубль вырос по отношению к евро на 9,6%, против снижения на 1,9% в 2004г. Официальный курс евро к рублю вырос на 1.5 % в 2006 году.

За 2001 г. официальные золотовалютные резервы Центрального Банка Российской Федерации (международные резервные активы) выросли более чем в 1,3 раза, за 2002 г. - в 1,3, за 2003г. – в 1,6 раза, за 2004г. – в 1,6 раз, за 2005г. в 1,35 раз. На 31 декабря 2005 года объем международных резервных активов составил 182,2 млрд. долларов США. На 31 марта 2006 года золотовалютные резервы ЦБ РФ выросли на 12,5 % и составили 205,9 млрд. долларов США. На 30 сентября 2006 года золотовалютные резервы ЦБ РФ составили 266,2 млрд. долларов США. На 31 декабря 2006 года золотовалютные резервы ЦБ РФ составили 303 млрд. долларов США. С 01.01.2006 методика учета монетарного золота при расчете объема золотовалютных резервов РФ была изменена – начиная с указанной даты его стоимость оценивается по текущим котировкам Банка России вместо принятого ранее учета по цене 300 долларов США за тройскую унцию.

С 1 июня 2006 года ВымпелКом объявил о фиксации курса условных единиц, в которых выражены тарифы ВымпелКома ("внутренний курс"). Таким образом, в настоящее время объём выручки ВымпелКома в рублях не зависит непосредственно от рыночного курса рубль/доллар.

По состоянию на 01.07.2006 большая часть расходов и обязательств ВымпелКома были номинированы в иностранной валюте, либо иным образом существенно зависели от колебаний курсов иностранных валют (в основном это доллар США, в меньшей степени Евро) относительно рубля. ВымпелКом активно проводит переговоры с поставщиками с целью перезаключения договоров и фиксации цен накупаемое оборудование, работы, услуги в рублях. В настоящее время свыше 60% затрат компании оплачиваются по ценам, установленным в рублях. Однако заметная часть расходов и обязательств ВымпелКома останется зависимой от курса доллара к рублю - в первую очередь расходы на оборудование, производимое за рубежом, а также кредиты и заимствования.

Таким образом, в случае резкого роста курса доллара к рублю расходы ВымпелКома, зависящие от курса валют, возрастут в рублёвом выражении. Это может привести к снижению прибыльности ВымпелКома.

С целью хеджирования указанного валютного риска ВымпелКом осуществляет покупку иностранной валюты на условиях спот и форвард.

Описание влияния инфляции

Уровень инфляции стремительно вырос после кризиса в августе 1998 года. В результате высокой инфляции и других экономических и политических воздействий, в 1998-1999 годах рубль упал в стоимости по отношению к доллару США и другим иностранным валютам. Анализ динамики инфляции в Российской Федерации за последние годы, однако, показывает, что ее темпы снижаются. Так, в 2000 году она составляла 20,2% годовых, в 2001 году -18,6%, в 2002 году - 15,1%, в 2003г. - 12%. Инфляция за 2004г. составила 11,7%, что оказалось выше официального прогноза в результате заметного ускорения темпов инфляции в конце 2004г. (правительственный прогноз – 10%). Инфляция в 2005 г составила 10,9%. Инфляция в 2006 году составила 9 %.

Несмотря на то, что в последние годы рост инфляции существенно замедлился, результаты деятельности могут существенно пострадать из-за неспособности поднять цены соразмерно уровню инфляции, так как ВымпелКом оказывает услуги широкому кругу населения.

ВымпелКом также косвенно подвержен указанным выше рискам в связи с деятельностью ряда его дочерних и зависимых обществ на территории стран СНГ, в которых уровень инфляции достаточно высок и слабо предсказуем.

Риски, связанные с нормативно-правовой базой в России:

Развивающаяся российская правовая система создает целый ряд неопределенностей для деятельности ВымпелКома, ввиду наличия противоречий в некоторых законах, указах Президента и постановлениях Правительства, а также несоответствий между местными, региональными и федеральными законами и нормативными актами, а также ввиду

существенных пробелов в системе регулирования и неразвитой практики и процедур правоприменения.

ВымпелКом осуществляет свою деятельность в условиях неопределенности в сфере регулирования рынка телекоммуникационных услуг, что может привести к тому, что его операции приобретут более сложный характер и будут сопряжены с более значительными затратами.

Изменения в российских законодательных и нормативных актах в области ценных бумаг могут привести к ограничению возможностей ВымпелКома по привлечению инвестиций в будущем.

Изменения в российской федеральной и местной системах налогообложения могут повлечь за собой возникновение значительной неопределенности и рисков, которые усложняют порядок принятия решений в области налогового планирования и бизнеса в России.

Изменение валютного регулирования, налогового законодательства, изменение правил таможенного контроля и пошлин, изменение требований по лицензированию основной деятельности Общества, изменение судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью ВымпелКома, способно оказать определенное негативное влияние на его деятельность в зависимости от содержания этих изменений.

Риски, связанные с деятельностью ВымпелКома:

ВымпелКом сталкивается со значительной конкуренцией со стороны других операторов мобильной связи.

Один из основных конкурентов ВымпелКома, ОАО «Мобильные ТелеСистемы» («МТС»), начал оказание услуг в стандарте GSM в Москве на несколько лет раньше ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ. Соответственно, ВымпелКому и его дочерним обществам пришлось затратить существенные ресурсы на создание своей сети GSM 900/1800 для обеспечения сопоставимого уровня обслуживания и покрытия. АФК «Система» - российская холдинговая компания, владеющая долями участия в ряде телекоммуникационных компаний, по имеющейся публично раскрытой информации является владельцем более 50% голосующих акций МТС. Благодаря своим стратегическим взаимоотношениям с АФК «Система», в будущем МТС может иметь доступ к большим финансовым ресурсам, чем ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества.

Конкурентом Группы ВымпелКома также является ОАО «Мегафон» («Мегафон»). ЗАО «Северо-Западный GSM» был переименован в Мегафон 29 мая 2002 г. с целью последующего слияния девяти региональных операторов мобильной связи. В число акционеров Мегафона входят Телекоминвест, российский телекоммуникационный холдинг со штаб-квартирой в Санкт-Петербурге, и ТелиаСонера, ведущая скандинавская телекоммуникационная компания.

Присутствие Мегафона ведет к усилению ценовой конкуренции между операторами стандарта GSM и может сказаться на финансовых результатах и доле рынка ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ.

ВымпелКом стремится постоянно поддерживать благоприятный имидж своего товарного знака. В противном случае, это может привести к неспособности привлекать новых и сохранять существующих абонентов и, вследствие этого, к утрате доли рынка и доходов.

ВымпелКом имеет значительные долговые обязательства, которые, в целом, определяются различными кредитными договорами или иными договорами финансирования, заключенными ВымпелКомом или его дочерними и зависимыми обществами, либо по его поручению.

Значительная доля заемных средств в капитале ВымпелКома и соответствующие ограничения, связанные с указанными выше обязательствами, могут иметь значительные отрицательные последствия для деятельности ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ, в том числе ограничить возможность привлечения дополнительного финансирования, снизить объем доступных средств, увеличить степень подверженности ВымпелКома рискам, связанным с экономической ситуацией в стране и отрасли.

Если ВымпелКом не сможет исполнить свои обязательства по указанному финансированию в срок, потенциально может потребоваться использование таких механизмов как рефинансирование или реструктурирование задолженности, продажа определенных активов либо снижение уровня капитальных вложений, однако определить степень доступности подобных механизмов для ВымпелКома в настоящий момент не представляется возможным. Соответственно, возможное наступление указанных выше событий может отрицательно сказаться на деятельности ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ.

ВымпелКом заключил договор об ограничении конкурентной деятельности со своими стратегическими акционерами – Эко Телеком Лимитед (член группы компаний Альфа-Груп) и Теленор Ист Инвест АС, в соответствии с которым стратегические акционеры ВымпелКома могут иметь стратегию развития, отличную от стратегии развития ВымпелКома и отличную от стратегии друг друга в России, СНГ и других регионах.

Продажа одним или обоими стратегическими акционерами своих долей участия в ВымпелКоме может привести к непредсказуемым, в том числе негативным последствиям для деятельности ВымпелКома.

В 2006 году между нашими стратегическими акционерами возникли временные разногласия, связанные с приобретением нами украинской дочерней сотовой компании. Продолжение разногласий между акционерами может привести в том числе к негативным последствиям для деятельности ВымпелКома. Компания Telenor обжаловала приобретение украинской дочерней компании в суд, подав в этой связи 3 иска. ВымпелКом выиграл все три иска в суде первой инстанции и два иска в апелляционной и кассационной инстанциях. Теленор продолжает обжаловать решения судов по двум искам в Высшем Арбитражном Суде РФ, и подал апелляционную жалобу на решение суда по третьему иску. В случае, принятия судом по одному из исков неблагоприятных для ВымпелКома решений, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовые вложения и результаты деятельности ВымпелКома.

Лицензии ВымпелКома и его дочерних и зависимых обществ на оказание услуг сотовой связи могут быть не продлены, могут быть приостановлены или отозваны. Пять принадлежащих ВымпелКому лицензий на оказание услуг в стандарте GSM в укрупненных регионах, включая лицензию на оказание услуг в стандарте GSM в Москве и Московской области, истекают в 2008 году. Если ВымпелКом не сможет продлить существующие лицензии или получить новые лицензии вместо существующих, то это окажет существенное негативное влияние на его деятельность и показатели.

Наша возможность оказывать услуги сотовой связи будет в значительной степени ограничена в случае ограничения доступа к линиям или федеральным телефонным номерам.

Государственная комиссия по радиочастотам при Министерстве информационных технологий и связи РФ («ГКРЧ») отказывает ВымпелКому в получении разрешительных документов для работы в Дальневосточном регионе. ВымпелКом обжалует отказы в установленном законом порядке в судах и в Федеральной антимонопольной службе. По состоянию на 31 декабря 2006 года, ситуация с получением нами вышеуказанных разрешительных документов существенно не изменилась. Сохранение негативной позиции ГКРЧ в отношении выдачи ВымпелКому разрешительных документов для работы в Дальневосточном регионе, несмотря на решения судов и предписание Федеральной антимонопольной службы, может оказать негативное влияние на нашу деятельность.

Деятельность ВымпелКома также связана с постоянным оспариванием его деятельности со стороны абонентов, в том числе в отношении качества предоставляемых услуг, особенностей учета абонентской базы, системы выставления счетов и возврата средств абонентам, расторгающим договоры. ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества прилагают необходимые усилия для конструктивного разрешения возникающих споров, в т.ч. путем переговоров, оспаривания жалоб в судебных инстанциях. Тем не менее, следует учитывать потенциальную возможность разрешения подобных конфликтов не в пользу ВымпелКома, что в свою очередь, может отразиться на увеличении расходов ВымпелКома.

Существует риск неправомерного завладения и распространения базы данных абонентов ВымпелКома, что может негативно повлиять на репутацию ВымпелКома, уменьшить количество абонентов и снизить возможности ВымпелКома по привлечению новых абонентов, а также обусловить предъявление исков абонентами.

Кроме того, среди факторов, которые могут отрицательно сказаться на качестве услуг, предоставляемых ВымпелКомом (вызвать перебои в работе сетей), – пожары, наводнения и другие стихийные бедствия, а также саботаж, акты терроризма и вандализма. Минимизация рисков от угрозы этих факторов состоит, как в мерах, направленных на минимизацию вероятностей наступления таких событий, так и в действиях, призванных обеспечить минимальный ущерб после наступления такого события, включая, помимо прочего страхование от таких событий, строительство сетей с учетом минимально возможной подверженности таким событиям. Несмотря на то, что такие меры ВымпелКомом принимаются и совершенствуются, возможность наступления вышеуказанных неблагоприятных событий полностью не исключена.

Короткая история сотовой связи в регионах, на работу в которых ВымпелКом имеет лицензии, и короткий срок работы дочерних и зависимых обществ ВымпелКома в стандарте GSM в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении создают дополнительные коммерческие риски.

Возможная политическая либо экономическая нестабильность в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении, а также ряд иных факторов, находящихся вне сферы влияния ВымпелКома, могут привести к различным неблагоприятным последствиям для дочерних либо аффилированных обществ ВымпелКома. Подобное развитие событий может отрицательно сказаться на финансовом положении ВымпелКома и, в связи с взаимозависимостью между дочерними (аффилированными) обществами и ВымпелКомом, потенциально привести к невозможности ВымпелКома финансировать свою операционную деятельность и своевременно исполнять обязательства.

Следует учитывать, что ВымпелКом осуществляет инвестиции либо приобретает общества как на территории РФ, так и за ее пределами. Несмотря на то, что ВымпелКом до приобретения таких обществ проводит их тщательную проверку с привлечением внешних консультантов, определенные риски, связанные с деятельностью подобных обществ либо их акционеров/участников в прошлом, могут отрицательно сказаться на деятельности ВымпелКома, его дочерних и зависимых обществ.³

Отчуждение одним или обоими стратегическими акционерами их долей в Обществе может нанести существенный ущерб его деятельности. По условиям некоторых из кредитных договоров, заключенных Обществом, может считаться, что имеет место случай неисполнения обязательств и/или Общество будет обязано осуществить досрочное исполнение обязательства, если Теленор произведет отчуждение своей доли в ВымпелКоме или Альфа-Груп или третье лицо получат контрольную долю участия в Обществе. Наступление любого такого случая неисполнения обязательств или неспособность осуществить любое обязательное досрочное погашение, которое ведет к случаю неисполнения обязательств, может привести к перекрестному неисполнению обязательств/перекрестному требованию о досрочном погашении по другим кредитным договорам, заключенных Обществом.

³ В январе 2005 года наше казахское дочернее общество ТОО «КаР-Тел» получило «распоряжение об оплате», выданное Фондом страхования сберегательных вкладов Турецкой Республики, в котором указано, что «КаР-Тел» имеет «долг перед Казначейством» на сумму около 5,5 млрд. долл. США. Несмотря на то, что, по мнению ВымпелКома, распоряжение об оплате в соответствующих юрисдикциях является необоснованным, и любые попытки исполнения данного распоряжения об оплате в соответствующих странах за пределами Турции будут связаны с препятствиями как по существу, так и процедурного характера, нет никакой уверенности в том, что Фонд не выдвинет претензии непосредственно против ВымпелКома или других его дочерних предприятий, либо что ТОО "КаР-Тел" и/или ВымпелКом или другие его дочерние предприятия не будут обязаны уплатить суммы, причитающиеся в связи с распоряжением, либо на основании иных претензий, выдвинутых Фондом. Неблагоприятный исход этого вопроса, а равно любых прочих вопросов, которые могут возникнуть в связи с ним, может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности ВымпелКома, включая неисполнение обязательств по отдельным статьям непогашенной задолженности ВымпелКома или в совокупности. В настоящее время руководство Компании не в состоянии оценить влияние, которое разрешение данных вопросов может оказать на ее консолидированную финансовую отчетность.

7. Перечень заключенных Обществом в отчетном году сделок, либо признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, либо сделок, на совершение которых в соответствии с Уставом Общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, с указанием по каждой сделке ее существенных условий и органа управления Общества, принявшего решение о ее одобрении:

В 2006 году крупных сделок, заключенных Обществом, не было.

8. Перечень заключенных Обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имеется заинтересованность, с указанием по каждой сделке заинтересованного лица (лиц), существенных условий и органа управления Общества, принявшего решение о ее одобрении:

Перечень соответствующих сделок указан в Приложении к отчету.

Информация о ценных бумагах Общества, включая информацию об акциях Общества, движении капитала (изменениях в составе акционеров – владельцев более 5% акций), о приобретении акций Общества им самим (если это не связано с уменьшением Уставного капитала):

На 31 декабря 2006 года Обществом размещены 57 707 622 (пятьдесят семь миллионов семьсот семь тысяч шестьсот двадцать две) акции номинальной стоимостью 0,005 рублей каждая, включая 51 281 022 (пятьдесят один миллион двести восемьдесят одна тысяча двадцать две) обыкновенные акции и 6 426 600 (шесть миллионов четыреста двадцать шесть тысяч шестьсот) привилегированных акций типа «А»; причем акции Общества распределены среди акционеров Общества следующим образом:

- Компании «Теленор Ист Инвест АС» (Telenor East Invest AS) принадлежат 15 337 854 (пятнадцать миллионов триста тридцать семь тысяч восемьсот пятьдесят четыре) голосующие акции Общества, что составляет 26,58% от общего числа всех голосующих акций Общества;

- В номинальном держании ЗАО «ИНГ Банк (Евразия)» находятся 6 426 600 (шесть миллионов четыреста двадцать шесть тысяч шестьсот) привилегированных именных акций и 35 460 120 (тридцать пять миллионов четыреста шестьдесят тысяч сто двадцать) обыкновенных именных акций, что составляет 72,58% от общего числа всех голосующих акций Общества;

На основании официально раскрытых данных, 6 426 600 (шесть миллионов четыреста двадцать шесть тысяч шестьсот) привилегированных именных акций и 14 526 707 (четырнадцать миллионов пятьсот двадцать шесть тысяч семьсот семь) обыкновенных именных акций принадлежат Eco Telecom Limited, и 20,529,118 (двадцать миллионов пятьсот двадцать девять тысяч сто восемнадцать) обыкновенных именных акций находятся в свободном обращении и используются в программе АДР ВымпелКома. 404.296 акции задействованы в опционной программе ВымпелКома.

- Прочим акционерам Общества принадлежат 483 047 (четырееста восемьдесят три тысячи сорок семь) голосующих обыкновенных акций, что составляет 0,84% от общего числа всех голосующих акций Общества.

Планы по опционам на акции:

В декабре 2000 года Общество утвердило план по опционам на акции ВымпелКома. Цель плана – предоставить опционы некоторым должностным лицам, работникам, директорам и консультантам ВымпелКома на приобретение акции Общества. Опционы предоставляются компанией VC ESOP N.V., косвенной 100% дочерней компанией ВымпелКома.

Количество акций, доступных для предоставления опциона, составляет 1 050 000 штук. Срок действия опционного плана продлен до 31 декабря 2015 года.

9. Состав совета директоров (наблюдательного совета) Общества, включая информацию об изменениях в составе совета директоров (наблюдательного совета) Общества, имевших место в отчетном году, и сведения о членах совета директоров (наблюдательного совета) Общества, в том числе их краткие биографические данные и владение акциями Общества в течение отчетного года, а также сведения об иных должностных лицах Общества:

Состав Совета Директоров ВымпелКома с 1 января 2006 года по 23 июня 2006 года:

Дэвид Хэйнс (1960 г.р., гражданин Великобритании) - Председатель Совета директоров

Г-н Хэйнс с отличием окончил Гринвичский колледж в Лондоне, где получил степень бакалавра гуманитарных наук. Г-н Хэйнс занимает пост председателя Совета директоров нашей компании с июня 2005 года. Г-н Хэйнс с 2004 года и по настоящее время занимает пост генерального директора в компании GROHE Water Technology. GROHE AG это лидер на мировом рынке санитарно-технического оборудования, GROHE AG был приобретен частными домами TPG и Credit Suisse в июле 2004г. Г-н Хэйнс так же является членом совета директоров Glacier S.A. – дочерней компании GROHE AG. До работы в GROHE Water Technology, с 2000 по 2004 г. г-н Хэйнс работал в качестве директора по международному маркетингу, а также директором, ответственным за брэнд и работу с клиентами в Vodafone Group Plc. С 1989 года по 1998 год г-н Хэйнс занимал различные позиции в Mars Incorporated в Европе, в том числе и в Москве.

Акциями Общества не владеет.

Йо О. Лундер (1961 г.р., гражданин Норвегии) являлся Председателем Совета директоров ВымпелКома с октября 2003 года по 22 июня 2005 года. С февраля 2005 года г-н Лундер также является Исполнительным директором компании «Ementor ASA». Кроме того, он также является членом совета директоров компании «Ferd Holding AS» С апреля 2001 г. по октябрь 2003 г. г-н Лундер являлся Исполнительным директором Общества (CEO) и Генеральным директором Общества с мая 2001 г. по октябрь 2003 г., а также членом Совета директоров Общества с мая 2002 г. С сентября 2000 г. по апрель 2001 г. г-н Лундер являлся Президентом и Директором по операциям Общества. С мая 2000 г. по сентябрь 2000 г. г-н Лундер являлся Первым заместителем Генерального директора и Директором по операциям ВымпелКома. С сентября 1999 г. по май 2000 г. г-н Лундер занимал должность Директора по операциям Общества. С 1993 г. по август 1999 г. г-н Лундер работал в различных должностях в Теленоре и его аффилированных лицах, в том числе в должности Директора по операциям Теленор Мобайл АС. Г-н Лундер получил степень бакалавра в Бизнес-школе в Осло. Г-н Лундер также получил

степень магистра делового администрирования (МВА) в Хенли Менеджмент Колледж в Оксфорде и окончил Курсы менеджмента в IMD в Лозанне, Швейцария. Акциями Общества не владеет.

Михаил М. Фридман (1964 г.р., гражданин РФ) является членом Совета директоров ВымпелКома с июля 2001 года. Г-н Фридман в настоящее время является Председателем совета директоров Альфа-Банка и ОАО «ТНК», а так же членом советов директоров ТД Перекресток и X5 Retail Group N.V Г-н Фридман также является членом Общественной Палаты РФ. С 1989 года г-н Фридман принимал активное участие в создании Альфа Групп, в которую входят Альфа Финанс Холдингс С.А. (Альфа-Банк, Альфа Капитал Холдингс Лимитед и Медпойнт Лимитед), Альфа-ЭкоХолдингс Лимитед и ЗАО «Торговый дом Перекресток». В 1988 году г-н Фридман выступил соучредителем кооператива «Альфа-Фото». С 1986 по 1988 год г-н Фридман работал инженером на металлургическом заводе «Электросталь». Г-н Фридман с отличием окончил факультет цветных металлов Московского института стали и сплавов. Акциями Общества не владеет.

Арве Йохансен (1949г.р, гражданин Норвегии) является членом Совета директоров с июня 2003 года, а также Генеральным директором компании «Теленор Мобайл» и Старшим исполнительным вице-президентом Теленора с 2000 г., главой «Теленор Азия» с января 2006г. Г-н Йохансен также является и членом совета директоров компании «Теленор Мобил АС» (Норвегия), DTAC/UCOM (Таиланд), DiGi.COM (Малайзия) Grameen Phone, Telenor Пакистан, Wireless Matrix, Eltek и GSM Ассоциации. С момента начала работы в Группе Теленора в 1989 г. г-н Йохансен занимал различные должности, включая должности Исполнительного Вице-Президента и должность Генерального директора и члена корпоративного совета компании «Телиа-Теленор Мобайл» в 1999 г., Президента «Теленор Интернэшнл АС» с 1995 по 1998 гг., Вице-президента «Норск Телеком АС» с 1993 по 1994 гг. и Вице-президента «ТБК АС» («Теленор Бизнес Коммьюникейшнз») с 1989 по 1992 гг. С 1985 по 1988 гг. г-н Йохансен являлся Вице-президентом компании «Эрикссон» (Норвегия) по вопросам реализации и поставки крупных специализированных телекоммуникационных систем клиентам во всем мире. Г-н Йохансен получил степень кандидата наук в Норвежском технологическом институте, а также окончил Курсы менеджмента на Факультете бизнеса в Гарвардском университете. Акциями Общества не владеет.

Павел В. Куликов (1976 г.р., гражданин РФ) является членом Совета директоров ВымпелКома с мая 2002 года, а также директором по контролю за управлением активами ООО «Альфа-Эко Телеком». Г-н Куликов являлся Генеральным директором ООО «Альфа-Эко Телеком» с 2000 по 2004 год. С 1998 по 2000 год г-н Куликов был Заместителем Генерального директора АО «Московский чугунолитейный завод». С 1997 по 1998 год г-н Куликов являлся Заместителем Генерального директора «МСС-Старт», которое в настоящее время является полностью принадлежащей ВымпелКому дочерней компанией и розничным дилером компаний, оказывающих услуги мобильной связи, в Московском лицензионном регионе. Г-н Куликов окончил Московский государственный университет. Акциями Общества не владеет.

Алексей М. Резникович (1968 г.р, гражданин РФ) является членом Совета директоров ВымпелКома с мая 2002 года. С декабря 2002 г. он является Директором по контролю за управлением активами Альфа Групп. С июня 2005, г. Резникович является Генеральным директором Altimo. Г-н Резникович является членом Совета директоров ЗАО «Торговый

дом Перекресток», Русские Технологии и Альфа Эко Телеком (Алтим). Г-н Резникович являлся Генеральным директором и членом совета директоров «КафеМакс» и «ЕМАКС» с февраля 2001 года по декабрь 2002 г. С января 1996 года по февраль 2001 года г-н Резникович был партнером в McKinsey & Co. До начала своей работы в McKinsey & Co. г-н Резникович работал в Проктер энд Гэмбл (Италия) и Трансворлд (США). Г-н Резникович окончил экономический факультет Московского государственного университета. Г-н Резникович также получил степень Магистра делового администрирования (МВА) в Университете Джорджтаун/Университете INSEAD во Франции. Акциями Общества не владеет.

Хенрик Торгерсен (1947 г.р., гражданин Норвегии) является членом Совета директоров Общества с января 1999 года. Г-н Торгерсен является Исполнительным вице-президентом и Советником Генерального Директора Г-н Торгерсен является членом Совета Директоров Института Запада и Востока (East West Institute) и Норвежско-русской Торговой палаты. Свою деятельность в Теленоре он начал в августе 1998г. До работы в Теленоре г-н Торгерсен являлся Партнером консультационной фирмы «Andersen Consulting» (сейчас – «Accenture»), где занимался проектами в области электронной коммерции. Он сотрудничал с Andersen Consulting с 1992 по 1998 год и отвечал за деятельность Фонда программных продуктов в Северной Европе. Г-н Торгерсен имеет более чем 15-летний опыт работы в качестве руководителя в сфере информационных технологий и в течение 8 лет работал в IBM. Он получил степень магистра электроники/кибернетики в Техническом Университете Норвегии и окончил курс Менеджмента в IMD в Лозанне, Швейцария. Акциями Общества не владеет.

Наталья С. Цуканова (1967 г.р., гражданка РФ), является членом Совета директоров с июня 2003 года, а также Вице-президентом «Джей-Пи Морган» с 1997 г. и отвечает за вопросы слияний и приобретений в сфере природных ресурсов. До начала своей работы в «Джей-Пи Морган» в 1997 году она работала в Государственном комитете РФ по управлению государственным имуществом Российской Федерации и в «Бостон Консалтинг Групп» в Лондоне и Москве. Она имеет дипломы доктора и магистра экономических наук от Московского государственного университета и Гарвардского университета, а также диплом магистра делового администрирования от университета INSEAD (Франция). Акциями Общества не владеет.

Фридтьоф Рюстен (1966 г.р., гражданин Норвегии), является членом Совета директоров с июня 2005 г. Г-н Рюстен получил степень магистра в области промышленной экономики в норвежском Университете технологии и науки. Г-н Рюстен является Старшим Вице-президентом Telenor, будучи назначенным на эту должность в январе 2003 г. Он был принят на должность в качестве Вице-президента по новому бизнесу Теленора в январе 2000 г. До Теленора Г-н Рюстен занимал различные должности в Saga Petroleum AS, работая в основном в сфере международных инвестиций, развитии бизнеса, стратегии, слиянии и поглощении. Акциями Общества не владеет.

Состав Совета директоров ВымпелКома с 23 июня 2006 года по 31 декабря 2006 года:

23 июня 2006 года Общим собранием акционеров ОАО «ВымпелКом» был избран Совет Директоров в составе:

Дэвид Хэйнс – Председатель Совета директоров

Йо О. Лундер

Михаил Фридман

Арве Йохансен

Алексей Резникович

Хенрик Торгерсен

Фридрих Рюстен (в отношении указанных членов Совета директоров см. информацию выше)

Олег А. Малис (1974 г.р. гражданин РФ.) Г-н Малис входит в состав Совета директоров нашей компании с июня 2006 года. Олег Малис в 1993 году окончил Московский Авиационный Технологический Институт, Факультет Эргономики. г-н Малис О. занимал руководящие должности в Компании «Корбина Телеком», основанной им в 1993 году вместе с братом Малисом Александром. В период с 2003 по 2005 год г-н Малис О. успешно работал в должности Старшего Вице-президента, а также Директора по слияниям и поглощениям Холдинга «Голден Телеком», где среди прочих проектов, возглавлял работу по продвижению Компании на рынке Санкт-Петербурга и некоторых других регионов, а также работу по поглощению третьего крупнейшего в России альтернативного оператора связи Компании «Комбеллга», что в результате и позволило Холдингу «Голден Телеком» стать крупнейшим в СНГ альтернативным оператором проводной связи. В 2005 году г-н Малис О. перешел в Компанию Алтимо (Altimo) на позицию Старшего Вице-президента. Акциями Общества не владеет.

Леонид Р. Новосельский (1969 г.р. гражданин РФ.) Г-н Новосельский является членом Совета директоров Общества с июня 2006г. Г-н Леонид Новосельский окончил физико-химический факультет Института стали и сплавов (МИСИ) в 1993 г. В 1997 - 1999 гг. г-н Леонид Новосельский получает профессиональное менеджерское образование в Wharton Business School, Филадельфия, США. г-н Леонид Новосельский Генеральный Директор группы-компаний "Градиент". Акциями Общества не владеет.

Сведения об иных должностных лицах Общества:

Елена А. Шматова является Исполнительным Вице-президентом ВымпелКома, а также, с января 2003 года, Главным Финансовым директором Общества. Она являлась Директором казначейства с марта 2002 года по декабрь 2003 года, а с декабря 1999 года по март 2002 года занимала пост Финансового контролера. Г-жа Шматова также является Генеральным директором ООО «ВК Опцион» и ООО «Вымпелком Финанс», дочерних обществ ВымпелКома. С 1992 по 1999 год г-жа Шматова занимала посты заместителя Финансового директора, Финансового директора и Вице-президента по финансам в группе компаний Sprint Communications/GlobalOne Group of Companies в России. До 1992 года она являлась Финансовым директором в компании Экспресс Мейл Сервис – Гарантпост и экономистом в Министерстве связи СССР и в Центре международного учета при Министерстве связи СССР. Г-жа Шматова окончила Московский институт связи по специальности «экономика».

Николай Н. Прянишников занимает пост Исполнительного Вице-президента, Генерального директора по регионам ВымпелКома с июня 2004 года. С октября 2000 года по июнь 2004 года г-н Прянишников являлся Первым Вице-президентом и коммерческим директором ВымпелКома. С мая 1999 года по октябрь 2000 года он занимал в ВымпелКоме различные должности, включая пост Заместителя генерального директора и Управляющего операциями в московском регионе. С апреля 1997 года по

март 1999 года г-н Прянишников занимал пост Заместителя генерального директора по коммерции в компании «Московская Сотовая Связь» (МСС). С мая 1992 года по апрель 1997 года он занимал различные должности в группе компаний «Московская Сотовая Связь», включая пост Генерального директора ЗАО «МСС-Старт», директора по маркетингу, руководителя сектора развития рынка и торгового представителя. Г-н Прянишников окончил Московский автомобильно-дорожный институт, Всероссийский заочный финансово-экономический институт и получил диплом магистра делового администрирования (МВА) в Высшей коммерческой школе Министерства внешних экономических связей и торговли Российской Федерации и Международном Университете Управления. Г-н Прянишников получил диплом кандидата наук в Высшей школе приватизации и предпринимательства.

Сергей М. Авдеев является Исполнительным Вице-президентом по развитию бизнеса в странах СНГ Главным техническим директором ВымпелКома с октября 2005 года. С июня 2004 по октябрь 2005г. Г-н Авдеев занимал должность Вице-президента, Главного Технического Директора Общества и с октября 2000г. по июнь 2004г. он занимал должность Вице-президента по сетевому планированию и развитию ВымпелКома. С 1992г. по 2000гг. он занимал различные должности в Обществе, включая Заместителя Генерального Директора по планированию и развитию сети. Г-н Авдеев получил диплом кандидата наук по специальности «радиоэлектронные устройства», а также преподавал в МГТУ им. Баумана.

Марина В. Новикова является Вице-президентом по организационному развитию и работе с персоналом. С декабря 2001 года Директор ВымпелКома по работе с персоналом. С декабря 2000 года по декабрь 2001 года она занимала пост Регионального менеджера по персоналу по Восточной Европе в компании AVAYA Communications. С июля 1997 года по ноябрь 2001 г-жа Новикова являлась менеджером по персоналу ЗАО «Люсент Текнолоджис» Г-жа Новикова окончила Московский государственный лингвистический университет.

Владимир В. Рябоконт занимает должность Вице-президента по корпоративному развитию и отвечает за инвестиционную стратегию ВымпелКома с января 2005г. До начала работы в ВымпелКоме, г-н Рябоконт занимал пост Главы по корпоративным финансам и Инвестициям в Interpipe Corporation, в которой отвечал за корпоративную стратегию и слияния и поглощения. С 1996 по 2001 год он занимал различные должности в J.P. Morgan Chase в Нью-Йорке и Лондоне, предоставляя рекомендации крупным международным медиа- и телекоммуникационным компаниям по вопросам слияний и приобретений и стратегии привлечения капитала. В 1994 году г-н Рябоконт окончил экономический факультет МГИМО, а также получил степень магистра делового администрирования (МВА) в Университете Джорджтауна в 1996 году.

Валерий В. Фронтов является Вице-президентом ВымпелКома по обеспечению операторской деятельности с января 1998г. и был членом Совета директоров Общества с января 1999 по июль 2001. С декабря 1994 по июнь 1998 года г-н Фронтов являлся руководителем Службы по Радиочастотам, а в 1994 являлся сотрудником аппарата Московской Городской Думы. Г-н Фронтов имеет степень кандидата наук (радиотехнический факультет Ленинградской военно-технической Академии), а также степень магистра государственного управления (АНХ при Правительстве РФ), а также диплом юриста Российской Академии Права.

Валерий П. Гольдин является Советником Генерального директора по отношениям с инвесторами. Являлся Вице-президентом ВымпелКома по международным связям и связям с инвесторами с августа 1996 года по 01 февраля 2007 года, а также являлся членом Совета директоров Общества с сентября 1996 года по июль 2001. С октября 1992 по сентябрь 1996 года г-н Гольдин занимал должность помощника Президента Общества и отвечал за внешнеэкономические связи. С 1970 по 1992 г-н Гольдин занимал различные должности в Радиотехническом институте имени Минца, в т.ч. научного сотрудника, старшего научного сотрудника и заведующего лабораторией, где проводил исследования в области радиофизики и распространения волн в различных средах. Г-н Гольдин окончил Московский Инженерно-физический Институт и получил степень кандидата физико-математических наук Харьковского Физико-технического института.

Мак Нили Кент является Вице-президентом ВымпелКома по маркетингу и продажам с августа 2005г. Г-н Мак Нили является так же членом совета директоров Loyalty Partners Vostok с января 2006г. Г-н Мак Нили окончил Университет штата Айова (США), специальность - Engineering Operations. С 2000 по 2004 г.г. работал в компании Eastman Kodak (с 2002 г. – Корпоративный вице-президент). Сфера деятельности: маркетинг, общее управление бизнесом потребительских товаров компании. До опыта в компании Eastman Kodak, Мак Нили занимал руководящие посты в Ситибанке (Пуэрто Рико и Сингапур). Свою карьеру Г-н Мак Нили начал в Procter & Gamble, где руководил запуском бренда в России.

Герцман Маттиас Бенгт является Вице-президентом ВымпелКома по корпоративной стратегии с августа 2005г. Г-н Герцман окончил Университет г. Упсала (Швеция), специальность - Business Administration. С 1998 по 2005 г. работал в компании McKinsey & Co (сфера деятельности: мобильная связь, IT, продажи и маркетинг). До McKinsey & Co., г-н Герцман работал в Accenture, Oriflame и MoDo Paper.

Дмитрий А. Плесконос займет должность Исполнительного Вице-президента по развитию бизнеса в странах СНГ с 1 мая 2007 года. С января 2007 года г-н Плесконос занимает должность Вице-президента, Генерального менеджера Московского региона. Его основные обязанности включают в себя организацию бизнеса в Московском регионе и взаимодействие с операторами по обмену трафиком на общекорпоративном уровне. Также в январе 2007 года г-н Плесконос вошел в состав членов Правления ОАО «ВымпелКом». В январе 2006 года г-н Плесконос назначен на должность Генерального менеджера Московского региона. В 2004 году г-н Плесконос пришел в ОАО «ВымпелКом» на должность Директора по продажам. За полтора года работы в компании г-н Плесконос успешно внедрил опыт продаж ведущих западных компаний. С 1993 года по 2004 год г-н Плесконос работал в компании Mars Inc., где прошел все ступени карьерной лестницы в области продаж. Г-н Плесконос с отличием окончил Киевское высшее инженерное радиотехническое училище противовоздушной обороны по специальности «радиоинженер», а также окончил Военно-дипломатическую академию.

Владимир А. Филиппов работает в должности вице-президента по информационным технологиям с марта 2005. С сентября 2003 по март 2005 г-н Филиппов занимал должность директора стратегических программ в нашей компании, в круг его обязанностей входили внедрение Новой Финансовой Системы, Хранилища данных, развертывание ИТ систем в регионах. До работы в ВымпелКоме с 1996 по 2000 г-н Филиппов занимал должность заместителя руководителя департамента ИТ в

Центральном Банке РФ, где также отвечал за внедрение различных информационных систем. Г-н Филиппов закончил Московский инженерно-физический институт. Он также получил сертификат об окончании продвинутого курса по менеджменту Гарвардской Школы Бизнеса, США.

Питер Ковелл является Вице-президентом ВымпелКома по операциям с мая 2006 года. До прихода в «ВымпелКом» г-н Ковелл с 2003 по 2004 год работал в компании Advent International Bulgarian Telecom Privatization в качестве технического консультанта по приватизации. С 2004 по 2006 год Питер Ковелл занимал пост главного директора по операциям в Болгарской Телекоммуникационной Компании. С 1994 по 2002 год Питер Ковелл работал в компании GTS (Global Telesystems), где занимал должности главного директора по операциям в СНГ, генерального менеджера и вице-президента по операциям в Китае, технического и операционного директора Центральной Европы, а затем и руководителя инженерных работ. Кроме того, Питер Ковелл участвовал в телекоммуникационных проектах компании British Gas, Plessey, Cable & Wireless, Marconi и Международного банка реконструкции и развития. Г-н Ковелл начал карьеру инженера в Королевском военно-морском флоте Великобритании, где прослужил с 1974 по 1981 годы.

10. Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа (управляющем, управляющей организации) Общества и членах коллегиального исполнительного органа Общества, в том числе их краткие биографические данные и владение акциями Общества:

Александр Вадимович Изосимов родился 10 января 1964 г. Г-н Изосимов является Генеральным директором ОАО «ВымпелКом» с октября 2003 г. Г-н Изосимов - в настоящее время является членом Совета директоров Ассоциации GSM, ОАО «Пивоваренная компания «Балтика» и United Confectioneries B.V. Он также является членом Совета по Конкурентоспособности и Предпринимательству в России. До прихода в ВымпелКом г-н Изосимов занимал ряд руководящих должностей в компании «Марс, Инк». Свой опыт работы в области финансов и продаж г-н Изосимов получил, работая генеральным менеджером по России и СНГ до 2001 г. До недавнего времени г-н Изосимов являлся членом Глобального управляющего совета и Региональным Президентом по СНГ, Центральной Европе и странам Скандинавии компании «Марс, Инк.» и отвечал за более чем 20 рынков в регионе, включая Россию и СНГ. До прихода в "Марс, Инк.» В 1996 г. г-н Изосимов работал в McKinsey & Co. в Стокгольме и Лондоне в течение пяти лет, где он занимался вопросами продаж и маркетинга, а также оптимизации затрат. В 1987 г. г-н Изосимов окончил Московский авиационный институт. До 1991 г. г-н Изосимов являлся аспирантом указанного Института. В 1995 г. Александр Изосимов получил степень магистра делового администрирования (MBA) в Бизнес-школе INSEAD. Акции Общества не владеет.

Коллегиальный исполнительный орган Уставом ОАО «ВымпелКом» не предусмотрен.

11. Критерии определения и размер вознаграждения (компенсации расходов) лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа (управляющего, управляющей организации) Общества, каждого члена коллегиального исполнительного органа Общества и каждого члена совета директоров (наблюдательного совета) Общества или общий размер вознаграждения

(компенсации расходов) всех этих лиц, выплаченного или выплачиваемого по результатам отчетного года:

В соответствии с решениями общих собраний акционеров ВымпелКома от 27 июня 2003 года и от 23 июня 2006 года приняты следующие Правила выплаты вознаграждений членам Совета директоров:

- 1) вознаграждение за услуги члена Совета директоров: 100 000 долларов США в год каждому Неаффилированному директору и 40 000 долларов США в год каждому Аффилированному директору, а также возмещение любых расходов, понесенных в связи с выполнением функций члена Совета директоров. Вознаграждение Председателя Совета директоров за его услуги составляет 250 000 долларов США в год;
- 2) вознаграждение за услуги в качестве Председателя комитета, создаваемого при Совете директоров: дополнительно 25 000 долларов в год за выполнение функций руководителя любого официального комитета Совета директоров;
- 3) для каждого члена Совета директоров ВымпелКома, который не является сотрудником ВымпелКома, установлено вознаграждение в размере 18 000 условно распределяемых Американских депозитарных акций (АДА) (на основе цены закрытия торгов по АДА Общества, котируемым на Нью-йоркской фондовой бирже (НФБ), в дату, предшествующую дате предоставления условно распределяемых АДА, и на основе средней цены закрытия торгов по АДА Общества, котируемым на НФБ за период в три (3) месяца, непосредственно предшествующие погашению), при условии, что вознаграждение не будет превышать 3.33 доллара США за АДА, за каждый год, в течение которого соответствующее лицо являлось членом Совета директоров. В случае переизбрания директора на новый срок, он вправе потребовать выкупа соответствующих АДА в любое время с момента его переизбрания до даты прекращения исполнения им функций члена Совета директоров; количество АДА, распределяемых каждому члену Совета директоров устанавливается Советом директоров.

Членам Совета директоров возмещаются расходы на транспорт, проживание и прочие затраты, непосредственно связанные с участием в заседаниях Совета директоров или любых комитетов ВымпелКома.

12. Сведения о соблюдении обществом Кодекса корпоративного поведения (ФКЦБ России):

В своей деятельности ВымпелКом делает все возможное, чтобы следовать всем требованиям Кодекса корпоративного поведения.

13. Иная информация, предусмотренная уставом Общества или иным внутренним документом Общества:

Предоставление иной информации в Годовом отчете Общества не предусмотрено.

Общество осуществляет раскрытие информации акционерам в соответствии с требованиями применимого законодательства, а также в соответствии с правилами и

нормами ФСФР РФ, Комиссии по ценным бумагам и биржам (США) и Нью-йоркской Фондовой биржи.

В соответствии с положениями ст. 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг», ст. 92 ФЗ «Об акционерных обществах» настоящий Годовой отчет предоставляется для публичного ознакомления в офисе Общества по адресу: 127083 Москва, ул. 8 Марта, д. 10, стр. 14. Для ознакомления с ним не требуется наличие специального статуса, и Отчет может быть предоставлен любому лицу без ограничений.

Генеральный директор ОАО «ВымпелКом» _____ А.В. Изосимов

Главный бухгалтер ОАО «ВымпелКом» _____ О. А. Позднеева

Исполнительный Вице-президент,
Главный Финансовый директор
ОАО «ВымпелКом» _____ Е.А. Шматова

Секретарь Совета директоров
ОАО «ВымпелКом» _____ Дж. Д. МакГи

Перечень одобренных к совершению в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками и сделками, в совершении которых имеется заинтересованность, а также иных существенных сделок, требующих в соответствии с внутренними документами Общества или договорами обязательствами Общества специального порядка одобрения

Порядковый номер сделки	Номер протокола и дата одобрения сделки Общим собранием акционеров / Советом директоров ОАО «Вымпел-Коммуникации»	Стороны сделки	
1. Краткое описание сделки			
Сделки, признаваемые в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имеется заинтересованность			
1.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «Экстел»	<p>Договор о внутрисетевом роуминге в формате GSM абонентов ЗАО «Экстел» с единым мобильным кодом (MNC) 250-99 в сети ОАО «ВымпелКом» и абонентов ОАО «ВымпелКом» в сети ЗАО «Экстел».</p> <p>Сумма сделки: До 100.000 долларов США в месяц.</p> <p>Срок договора: Договор заключается на неопределенный срок (при условии соблюдения 2% лимита для сделок, в совершении которых имеется заинтересованность).</p>
2.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «Экстел»	<p>Договор о межоператорском взаимодействии по обеспечению абонентов ЗАО «Экстел» с единым мобильным кодом 250-99 услугами роуминга в сетях дочерних компаний ОАО «ВымпелКом», и абонентов сетей дочерних компаний ОАО «ВымпелКом» в сети ЗАО «Экстел».</p> <p>Сумма сделки: До 150.000 долларов США в месяц.</p> <p>Срок договора: Договор заключается на неопределенный срок (при условии соблюдения</p>

			2% лимита для сделок, в совершении которых имеется заинтересованность).
3.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «Экстел»	<p>Договор о межоператорском взаимодействии по обеспечению абонентов ЗАО «Экстел» услугами роуминга в сетях национальных и международных сетей роуминг-партнеров ОАО «ВымпелКом», и абонентов национальных и международных роуминг-партнеров ОАО «ВымпелКом» в сети ЗАО «Экстел».</p> <p>Сумма сделки: До 250.000 долларов США в месяц.</p> <p>Счета, оформленные для оплаты ЗАО «Экстел», должны быть увеличены на 2% за пользование биллинговой системой.</p> <p>Срок договора: Договор заключается на неопределенный срок (при условии соблюдения 2% лимита для сделок, в совершении которых имеется заинтересованность).</p>
4.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом» (Арендодатель), ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» (Арендатор).	<p>Договор аренды нежилого здания по адресу: Россия, Сахалинская область, г. Южно-Сахалинск, ул. Есенина, д. 52. общей площадью 1150,2 кв. м.</p> <p>Сумма сделки: 345.060 долларов США в год (включая НДС).</p> <p>Размер арендной платы не включает эксплуатационные расходы.</p> <p>Срок договора: Договор заключается на неопределенный срок (при условии соблюдения 2% лимита для сделок, в совершении которых имеется заинтересованность).</p>
5.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «СтавТелеСот».	<p>Необеспеченный долгосрочный револьверный заем от ОАО «ВымпелКом» в ЗАО «СтавТелеСот». Договор вступает в силу с даты подписания.</p> <p>Сумма сделки: До 20 млн. долларов США с начислением процентов по ставке 8% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов.</p> <p>Срок договора: 3 года.</p>
6.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом», ОАО «ОРЕНСОТ».	<p>Необеспеченный долгосрочный револьверный заем от ОАО «ВымпелКом» в ОАО «ОРЕНСОТ». Договор вступает в силу с даты подписания.</p> <p>Сумма сделки: До 10 млн. долларов США с начислением процентов по ставке 8% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов.</p> <p>Срок договора: 3 года.</p>
7.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома,	ОАО «ВымпелКом», ООО «Таком».	<p>Необеспеченный долгосрочный револьверный заем от ОАО «ВымпелКом» в ООО «Таком». Договор вступает в силу с даты подписания.</p> <p>Сумма сделки: До 40 млн. долларов США с начислением процентов по ставке 8% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов.</p>

	3 февраля 2006 года		Срок договора: 3 года.
8.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «Экстел».	Необеспеченный долгосрочный револьверный заем от ОАО «ВымпелКом» в ЗАО «Экстел». Договор вступает в силу с даты подписания. Сумма сделки: До 10 млн. долларов США с начислением процентов по ставке 8% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов. Срок договора: 3 года.
9.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом», ООО «Бузтел»	Необеспеченный долгосрочный револьверный заем от ОАО «ВымпелКом» в ООО «Бузтел». Договор вступает в силу с даты подписания. Сумма сделки: До 3 млн. долларов США с начислением процентов по ставке 8% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов. Срок договора: 3 года.
10.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 года	ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ЗАО «СтавТелеСот» («СТС»).	Дополнительное соглашение о продлении срока действия договора займа №08/2003, о предоставлении от ВК в СТС займа на сумму 9.222.600 долларов США (срок действия договора с 31.01.03 по 31.01.06). Дополнительное соглашение предусматривает продление срока договора на 1 год, т. е. до 31 января 2007 г. Сумма сделки: Не предполагается. Срок договора: Продление доп. соглашением на 1 год.
11.	Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ЗАО «Импульс КБ» («ИКБ»)	Дополнительное соглашение о продлении срока действия договора займа №03/2002, о предоставлении от ВК в ИКБ займа на сумму 45.875.306 рублей (срок действия договора с 30.05.02 по 02.07.06). Дополнительное соглашение предусматривает продление срока договора до 30 мая 2008 г. Сумма сделки: Не предполагается. Срок договора: Продление доп. соглашением до 30 мая 2008 г.
12.	Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ООО «Билайн Самара» («БЛС»)	Дополнительное соглашение о продлении срока действия договора займа №01 ВК-БЛС от 28.11.97, о предоставлении от ВК в ИКБ займа на сумму 548.515 долларов США. Дополнительное соглашение предусматривает продление срока договора до 28 ноября 2006 г. Сумма сделки: Не предполагается. Срок договора: Продление доп. соглашением до 28 ноября 2006 г.

13.	<p>Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).</p>	<p>Совинтел может рассматриваться как аффилированное лицо Альфа Групп в которую входит Эко Телеком Лимитед, владеющее более 20% акций ВК, а также как аффилированное лицо Группы Теленор, в которую входит Теленор Ист Инвест АС, владеющее более чем 20% акций ВК. Сумма сделки: ОАО «ВымпелКом» получает вознаграждение, определяемое по формуле: Вознаграждение = X/0,93 – X (где X-сумма, получаемая ООО «СЦС Совинтел за Услуги в его сети). (Подлежит 2% лимиту для сделок, в совершении которых имеется заинтересованность) Срок договора: 31 декабря 2006 г.</p>
14.	<p>Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 23-24 марта 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», ЗАО «Восток-Запад Телеком» («ВЗТ»).</p>	<p>Гарантия ОАО «ВымпелКом» по кредиту, предоставленному от ЗАО «Райффайзенбанк Австрия» в ВЗТ, либо солидарная ответственность ВЗТ и ВК по кредиту. Сумма сделки: Гарантия на сумму до 40 миллионов долларов США или эквивалент в рублях, а также проценты по ставке не выше 3 мес. Либор + 1,6%. Срок договора: До даты окончания кредитного договора, но не более 1 года.</p>
15.	<p>Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», ОАО «АльфаСтрахование» (Страховщик).</p>	<p>ОАО «АльфаСтрахование» может рассматриваться как аффилированное лицо Альфа Групп в которую входит Эко Телеком Лимитед, владеющее более 20% акций ОАО «ВымпелКом». Сумма сделки: Страховая премия по ставке 0,03% от страховой суммы имущества и строительно-монтажных работ. Страховая премия в сумме до 25.000 долларов США за страхование гражданской ответственности при проведении строительно-монтажных работ. Срок договора: Срок действия договора страхования с 01.02.06 г. по 01.02.07 г., окончание взаиморасчетов по уплате страховой премии до 01.05.07 г.</p>
16.	<p>Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК), ОАО «АльфаСтрахование».</p>	<p>Увеличение размера страховой премии по полису страхования ответственности директоров и руководителей # 0321/132/0002/04 (Полис) в связи с включением покрытия по выпускам еврооблигаций ВК от 16 июня 2004г., 14 июля 2004г., 22 октября 2004г., 11 февраля 2005г. Сумма сделки: Страховая премия 72 тысячи долларов США. Срок договора: Соответствует сроку действия Полиса страхования ответственности директоров и руководителей # 0321/132/0002/04.</p>

17.	<p>Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», Теленор Раша АС</p>	<p>Генеральное соглашение о предоставлении персонала. Теленор предоставляет персонал ВымпелКому (или его аффилированному лицу) за вознаграждение, выплачиваемое в размере и на условиях, определенных Соглашением.</p> <p>Сумма сделки: Размер вознаграждения, выплачиваемого за предоставление персонала, будет определяться в соответствующих предложениях Теленора, выпускаемых в ответ на запросы ВымпелКома на предоставление персонала. Конкретная сумма вознаграждения будет зависеть от количества, квалификации, специализации и др. условий предоставления персонала.</p> <p>Срок договора: До 1 декабря 2006 г.</p> <p>Каждая из сторон может расторгнуть Генеральное соглашение в любое время путем направления другой стороне письменного уведомления не менее, чем за 3 месяца до предполагаемой даты расторжения.</p>
18.	<p>Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», «Теленор Раша АС» («Теленор»)</p>	<p>Генеральное соглашение на оказание услуг.</p> <p>«Теленор» оказывает ВымпелКому или его аффилированным лицам услуги, связанные с телекоммуникационной деятельностью, включая, но не ограничиваясь услуги по консультированию в сфере управления, участие сотрудников ВымпелКома во встречах, семинарах, форумах, обмене информацией, компетенциями и иные формы сотрудничества, техническое содействие и поддержка сетевых систем и оборудования, анализ промышленной информации и консультирование, обучение персонала в порядке проведения «дней открытых дверей», поддержку в осуществлении отдельных проектов и другие услуги в соответствии с условиями Соглашения или дополнительно согласованные сторонами. ВымпелКом оплачивает услуги Теленору в соответствии с условиями Соглашения.</p> <p>Сумма сделки: 500.000 долларов США в год, не включая НДС.</p> <p>Указанная сумма включает оказанные Теленором услуги по: (i) участию ключевых сотрудников ВымпелКома во встречах, семинарах, форумах, проводимых Теленором; (ii) участие сотрудников ВымпелКома в обмене информацией и/или краткосрочных (до 5 дней) встречах с представителями Теленора.</p> <p>В случае участия специалистов Теленора в долгосрочных встречах (на срок более 5 дней), ВымпелКом выплачивает Теленору дополнительное вознаграждение в размере долларового эквивалента 8000 (восемь тысяч) норвежских крон за каждый день работы каждого специалиста Теленора.</p>

			<p>Срок договора: До 1 декабря 2006 г.</p> <p>Каждая из сторон может расторгнуть Генеральное соглашение в любое время путем направления другой стороне письменного уведомления не менее, чем за 3 месяца до предполагаемой даты расторжения.</p>
19.	<p>Протокол № 1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 3 февраля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», «ВК ЭСОП Н. В.» (VC ESOP N. V.)</p>	<p>Необеспеченный заем, предоставляемый ОАО ВымпелКом в «ВК ЭСОП Н. В.» » напрямую или из «ВымпелКом Файненс Б. В.» для целей финансирования опционного плана ОАО «ВымпелКом».</p> <p>Сумма сделки: До 48 млн. долларов США с начислением процентов по ставке не выше 6 мес. LIBOR + 2,75%.</p> <p>Срок договора: 4 года.</p>
20.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ЗАО «РТИ Сервис-Связь» (Агент) ОАО «ВымпелКом» (Принципал)</p>	<p>Агент заключит от своего имени, но за счет Принципала договоры о выполнении подрядных работ на объектах Принципала.</p> <p>Сумма сделки: Расходы Агента составляют до 1 988 100,13 рублей, с учетом НДС, оплата услуг Агента составляет 132 397 рублей.</p> <p>Срок договора: До выполнения своих обязательств сторонами.</p>
21.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ЗАО «Импульс-КБ» (Агент) ОАО «ВымпелКом» (Принципал)</p>	<p>Агент заключит от своего имени, но за счет Принципала договоры о выполнении подрядных работ и осуществлении авторского надзора на объектах Принципала.</p> <p>Сумма сделки: Расходы Агента составляют до 268 734,31 рублей, с учетом НДС, оплата Агента составляет 23 783 рублей.</p> <p>Срок договора: До выполнения своих обязательств сторонами.</p>
22.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» ЗАО «Восток-Запад Телеком»</p>	<p>Дополнительное соглашение №1 к Договору аренды нежилого здания N 1-06/2005 от 03.06.2005 г., в соответствии с которым Арендодатель обязуется провести ремонт, перепланировку и переоборудование нежилого здания по адресу: Россия, г. Екатеринбург, ул. Степана Разина, д.16а, до 1 января 2006 года. Арендная плата должна выплачиваться на дату подписания Акта приема-передачи.</p> <p>Сумма сделки: Не применимо.</p> <p>Срок договора: С 3 июня 2005 года по 3 мая 2006 года</p>
23.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома,</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (Арендатор) ЗАО «Импульс-КБ»</p>	<p>Дополнительное соглашение №3 к Договору аренды нежилых помещений N 1-5/05 от 01.03.2005 г. Предмет Дополнительного соглашения - изменение срока действия Договора (согласно п.8.1 в действующей редакции Договора действует до 31 января 2006 г.).</p>

	7 апреля 2006 г.	(Арендодатель)	<p>Сумма сделки: Не применимо.</p> <p>Срок договора: Неопределенный (при условии соблюдения 2% лимита для сделок, в совершении которых имеется заинтересованность)</p>
24.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК»), Лицензиат), ЗАО «Украинские Радиосистемы» («УРС»), Лицензиат)</p>	<p>Лицензионное соглашение № ГТМ-2006 URS между ВК и УРС, согласно которому УРС получает право использовать следующие товарные знаки (знаки обслуживания):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Билайн (свидетельство #292748 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (свидетельство #292747 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на черном фоне (свидетельство #292751 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (tm) with striped yellow&black circle on black background (свидетельство #292752 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на белом фоне (свидетельство #292749 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) <p>Beeline (tm) with striped yellow&black circle on white background (свидетельство #292750 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов)</p> <p>Сумма сделки: 1000 долларов США (включая НДС)</p> <p>Срок договора: До окончания действия свидетельств на товарные знаки (свидетельства могут быть продлены)</p>
25.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК»), Лицензиат), Закрытое акционерное общество «Сахалин Телеком Мобайл» («СТМ»), Лицензиат)</p>	<p>Лицензионное соглашение № ГТМ-2006 STM между ВК и СТМ, согласно которому СТМ получает право использовать следующие товарные знаки (знаки обслуживания):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Билайн (свидетельство #292748 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (свидетельство #292747 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на черном фоне (свидетельство #292751 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (tm) with striped yellow&black circle on black background (свидетельство #292752 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на белом фоне (свидетельство #292749 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (tm) with striped yellow&black circle on white background (свидетельство #292750 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов)

			<p>#292750 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов)</p> <p>Сумма сделки: 2000 долларов США (включая НДС)</p> <p>Срок договора: До окончания действия свидетельств на товарные знаки (может быть продлено)</p>
26.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК»), Лицензиар), Товарищество с ограниченной ответственностью "КаР-Тел" («КаР-Тел», Лицензиат)</p>	<p>Лицензионное соглашение №ТМ-2006 КТЛ между ВК и КаР-Тел, согласно которому КаР-Тел получает право использовать следующие товарные знаки (знаки обслуживания):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Билайн (свидетельство #292748 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (свидетельство #292747 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (тм) с полосатым кружком на черном фоне (свидетельство #292751 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (тм) with striped yellow&black circle on black background (свидетельство #292752 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (тм) с полосатым кружком на белом фоне (свидетельство #292749 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) <p>Beeline (тм) with striped yellow&black circle on white background (свидетельство #292750 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов)</p> <p>Сумма сделки: 2000 долларов США (включая НДС).</p> <p>Срок договора: До окончания действия свидетельств на товарные знаки (может быть продлено).</p>
27.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК»), Лицензиар), Общество с ограниченной ответственностью «ТАКОМ» («Таком», Лицензиат)</p>	<p>Лицензионное соглашение №ТМ-2006 ТАК между ВК и Таком, согласно которому Таком получает право использовать следующие товарные знаки (знаки обслуживания):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Билайн (свидетельство #292748 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (свидетельство #292747 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (тм) с полосатым кружком на черном фоне (свидетельство #292751 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (тм) with striped yellow&black circle on black background (свидетельство #292752 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (тм) с полосатым кружком на белом фоне (свидетельство #292749 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов)

			<p>Beeline (tm) with striped yellow&black circle on white background (свидетельство #292750 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов)</p> <p>Сумма сделки: 2000 долларов США (включая НДС)</p> <p>Срок договора: До окончания действия свидетельств на товарные знаки (может быть продлено)</p>
28.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК», Лицензиар), Общество с ограниченной ответственностью "Unitel" («Unitel») (Лицензиат)</p>	<p>Лицензионное соглашение №ТМ-2006 UNT между ВК и Unitel, согласно которому Unitel получает право использовать следующие товарные знаки (знаки обслуживания):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Билайн (свидетельство #292748 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (свидетельство #292747 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на черном фоне (свидетельство #292751 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (tm) with striped yellow&black circle on black background (свидетельство #292752 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на белом фоне (свидетельство #292749 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) <p>Beeline (tm) with striped yellow&black circle on white background (свидетельство #292750 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов)</p> <p>Сумма сделки: 5500 долларов США (включая НДС)</p> <p>Срок договора: До окончания действия свидетельств на товарные знаки (может быть продлено)</p>
29.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК», Лицензиар), Общество с ограниченной ответственностью "Бузтел" («Бузтел») (Лицензиат)</p>	<p>Лицензионное соглашение №ТМ-2006 ВЗТ между ВК и Бузтел, согласно которому Бузтел получает право использовать следующие товарные знаки (знаки обслуживания):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Билайн (свидетельство #292748 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (свидетельство #292747 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на черном фоне (свидетельство #292751 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (tm) with striped yellow&black circle on black background (свидетельство #292752 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на белом фоне (свидетельство #292749 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов)

			<p>21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКГУ-классов) Beeline (tm) with striped yellow&black circle on white background #292750 от 21.07.2005 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКГУ-классов) Сумма сделки: 5500 долларов США (включая НДС) Срок договора: До окончания действия свидетельств на товарные знаки (может быть продлено)</p>
30.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК) ЗАО «Украинские радиосистемы» (УРС)</p>	<p>Соглашение/Контракт между ВК и УРС по взаимному предоставлению услуг доступа к портам SMS-центров компаний через Интернет по VPN 64К/сек за ежемесячную абонентскую плату в размере 500 долларов США (не включая НДС) на условиях взаиморасчета; и по взаимному предоставлению услуг доступа к MMS-центрам компаний через Интернет по VPN 64кб/сек за ежемесячную абонентскую плату в размере 500 долларов США (не включая НДС) на условиях взаиморасчета. Сумма сделки: 500 долларов США (не включая НДС) в месяц на условиях взаиморасчета Срок договора: 1 год с даты подписания договора.</p>
31.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ЗАО «Украинские радиосистемы» (УРС) ОАО «ВымпелКом» (ВК)</p>	<p>Дополнительное соглашение к Договору о международном роуминге GSM. Установление двухсторонних межоператорских тарифов для проведения взаиморасчетов. Сумма сделки: До 200 000 Долларов США (сумма счетов в обе стороны, то есть, оборот денежных средств) Срок договора: Бессрочный</p>
32.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК) ЗАО «САХАЛИН ТЕЛЕКОМ МОБАЙЛ» (СТМ)</p>	<p>Соглашение/Контракт между ВК и СТМ, по которому ВК предоставляет СТМ доступ к MMS, WAP и другим сервисным платформам. Сумма сделки: 2000 долларов США (не включая НДС) в квартал Срок договора: 1 год</p>
33.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК) ООО «СЦС Совинтел» (Совинтел)</p>	<p>Приложение к Договору № 1/3103 о предоставлении телекоммуникационных услуг от 20 марта 2001 года между ВК и Совинтел, в соответствии с которым Совинтел обязуется предоставить ВК услуги по регистрации и поддержке доменных имен. Сумма сделки: 500 долларов США (не включая НДС) в месяц Срок договора: 1 год</p>

34.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» (ВК) ООО «СЦС Совинтел» (Совинтел)	Приложение к Договору № V4045 о предоставлении телекоммуникационных услуг от 30 апреля 2003 года между ВК и Совинтел, в соответствии с которым Совинтел обязуется предоставлять ВК доступ в сеть Интернет в Самаре. Сумма сделки: 500 долларов США (не включая НДС) в месяц Срок договора: 1 год.
35.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).	Договор между ВК и Совинтел, по которому ВК выступает агентом Совинтела в части предоставления абонентам Совинтела номеров в коде «АВС», выделенных Совинтелом для оказания абонентам услуги дополнительного номера и переадресации вызова с сети Совинтела на номер абонента в сети ВК. Сумма сделки: ОАО «ВымпелКом» получает вознаграждение, определяемое по формуле: Вознаграждение = X/0,98 – X (где X-сумма, получаемая ООО «СЦС Совинтел» за Услуги в его сети). (Подлежит 2% лимиту для сделок, в совершении которых имеется заинтересованность) Срок договора: 31 декабря 2006 г.
36.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).	Договор уступки права требования между ВК и Совинтел, по которому Совинтел переуступает ВымпелКому право денежных требований за оплату услуг связи Совинтел для абонентов, одновременно являющихся абонентами ВымпелКома и Совинтела. Сумма сделки: ВымпелКом получает вознаграждение в размере 5 % от суммы права требования. Срок договора: 31 декабря 2006 г.
37.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» (ВК) ООО «Лоялти Партнерс Восток» (ЛПВ)	Соглашение о взаимном использовании торговых марок ВымпелКома (Билайн) и ООО «Лоялти Партнерс Восток» (Малина) Сумма сделки: Не применимо Срок договора: В течение срока участия в Программе «Малина»
38.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» (ВК) ООО «Лоялти Партнерс Восток» (ЛПВ)	ВК выступает в качестве агента ЛПВ по сбору и перечислению бонусных платежей по Программе «Малина» в соответствии с подписанным Соглашением об участии. Сумма сделки: Агентское вознаграждение в размере \$ 1,500 в квартал Срок договора: В течение срока участия в Программе «Малина»
39.	Протокол № 2 заседания Совета директоров	ОАО «ВымпелКом» (ВК) ООО «Лоялти Партнерс	ВымпелКом выпускает Базовые баллы в соответствии со Спецификацией Правил Начисления Базовых Баллов по программе «Малина» в соответствии с подписанным Соглашением об участии Сумма сделки: Пеня в размере 0.1% за день просрочки платежа

	ВымпелКом, 7 апреля 2006 г.	Восток» (ЛПВ)	Срок договора: В течение срока участия в Программе «Малина»
40.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКом, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК») CSI Loyalty Partners Ltd («ЛП») ООО «Лоялти Партнерс- Восток» («ЛП-Восток»)	ВК предоставляет неисключительное право пользования своим товарным знаком компаниям ЛП и ЛП-Восток» в целях размещения на рекламных и иных материалах в рамках Программы «Малина». После регистрации Товарного знака «Малина», стороны заключают договоры о взаимном использовании товарных знаков. Сумма сделки: В рамках Программы «Малина». ВК платит за размещение знака в материалах Программы 2000 Долларов США в год до заключения договоров о взаимном использовании товарных знаков. Срок договора: В рамках Программы Малина.
41.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКом, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК») ТНК-ВР Интернешнл Лимитед («ТНК-ВР»)	ВымпелКом продает ТНК-ВР 333.334 акций в компании CSI Loyalty Partners Ltd. Сумма сделки: 333.334 долларов США Срок договора: Не применимо
42.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКом, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК») ОАО «Даль Телеком Интернешнл» («ДТИ»)	Дополнительное Соглашение к Рамочному договору купли-продажи, согласно которому ВК продает ДТИ телекоммуникационное оборудование (перемещение контроллера базовых станций в Дальневосточный регион) Сумма сделки: До 540,000 долларов США (без НДС) Срок договора: До момента исполнения обязательств по Договору
43.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКом, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК») ЗАО «СтавТелеСот» («СТС»)	Дополнительное Соглашение к Рамочному договору купли-продажи, согласно которому ВымпелКом реализует в пользу СТС телекоммуникационное оборудование Alcatel (оборудование OSS) Сумма сделки: До 645,000 долларов США (без НДС) Срок договора: До момента исполнения обязательств по Договору
44.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКом, 7 апреля 2006 г.	ОАО "ВымпелКом" («ВК»), ООО «Юнител»	Сервисное соглашение на предоставление управленческих, консультационных и других услуг ВК Юнителу. Сумма сделки: Не менее 1,2 миллионов долларов США в год Срок договора: Не менее 4-х лет с момента подписания договора
45.	Протокол № 2 заседания Совета	ОАО «ВымпелКом» («ВК»),	Долгосрочное револьверное финансирование, предоставляемое ОАО «ВымпелКом» в ЗАО «УРС». Финансирование будет предоставлено на условиях предоставления

	директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г	ЗАО «Украинские радиосистемы» («УРС»)	<p>необеспеченного займа сроком не менее 3 лет.</p> <p>Сумма сделки: Револьверный займ на 40 миллионов долларов США с начислением процентов по ставке LIBOR (6 месяцев) годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии того, что процентная ставка должна быть установлена в соответствии с законодательством Украины).</p> <p>Срок договора: 3 года</p>
46.	Протокол №2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г	ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ЗАО «Украинские радиосистемы» («УРС»)	<p>Гарантия ОАО «ВымпелКом» в пользу УРС, предоставляемая (i) одному или нескольким банкам, уполномоченным осуществлять банковскую деятельность на Украине по кредитованию либо предоставлению кредитной линии, и/или (ii) поставщикам в форме кредитной линии или согласенный об отсрочке платежа.</p> <p>Сумма сделки: До 50 миллионов долларов США или эквивалент в иной валюте, а также проценты по ставке не выше 12%</p> <p>Срок договора: До даты окончания кредитного договора, но не более 7 лет</p>
47.	Протокол №2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г	ОАО «ВымпелКом» («ВК») ВымпелКом Файненс Б.В. ТОО «КаР-Тел»	<p>Финансирование (Договор необеспеченного займа) на сумму 80 миллионов долларов США от ВК (Кредитор) КаР-Телу (Заемщик).</p> <p>Сумма сделки: 80 миллионов долларов США</p> <p>Срок договора: до 25 июля 2007 г.</p>
48.	Протокол №2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г	ОАО «ВымпелКом» («ВК») ОАО «Альфа Страхование»	<p>Предоставление «Альфа Страхованием» полиса страхования ответственности директоров и должностных лиц ВК, а также ответственности ВК в размере до 50 миллионов долларов США</p> <p>Сумма сделки: Страховая премия в размере, не превышающем рублевый эквивалент 4,000,000 долларов США</p> <p>Срок договора: На срок необходимый для того, чтобы обеспечить Обществу наличие страхования ответственности директоров и руководителей, но не более 1 года.</p>
49.	Протокол №2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г	ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ОАО «Альфа Страхование»	<p>Предоставление «Альфа Страхованием» полиса страхования ответственности товаропроизводителя (продавца, исполнителя) в размере до 2 миллионов долларов США.</p> <p>Договор страхования является условием договора поставки между ВК и компанией «Research In Motion.»</p> <p>Сумма сделки: Страховая премия в размере, не превышающем рублевый эквивалент 20,000 долларов США</p> <p>Срок договора: 1 год</p>

50.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК»), ВымпелКом Файненс Б.В.	<p>Необеспеченный долгосрочный займ компании «ВымпелКом» в пользу ВымпелКом Файненс Б.В. на финансирование перевыкупа акций по опционному плану ВымпелКом.</p> <p>Сумма сделки: До 48 миллионов долларов США с начислением процентов по ставке ЛИБОР (6 месяцев) +2,75% годовых.</p> <p>Срок договора: 4 года</p>
51.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ЗАО «Украинские радиосистемы» ОАО «ВымпелКом»	<p>Аренда оборудования (базовые станции Huawei, комплектующие для базовых станций, контроллеров, коммутаторов, платформ Huawei) для расширения емкости сети в областях.</p> <p>Сумма сделки: 8 миллионов долларов США</p> <p>Срок договора: 1 год 3 месяца</p>
52.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК») ЗАО «Восток-Запад Телеком» («ВЗТ»)	<p>Договор(-ы)/Соглашение(-я), на основании которых ВК поставляет ВЗТ Единые карты оплаты (ЕКО) по действующей цене себестоимости (сейчас 0.06 Долларов США), и ВЗТ продает данные карты в регионе. ВК осуществляет заказ и производство карт.</p> <p>Абоненты, купившие ЕКО (в Москве и регионах), могут заплатить за услуги связи посредством этих карт на территории сети ВЗТ, ВК и всех его дочерних компаний. ВК и ВЗТ получают, обрабатывают и передают друг-другу платежи за услуги связи, произведенные посредством ЕКО в их соответствующих сетях.</p> <p>ВК ежемесячно выплачивает вознаграждение ВЗТ за получение платежей за услуги связи в сети ВК в размере 4% от суммы номиналов карт, проданных ВЗТ и активированных абонентами ВК в предыдущем месяце, и наоборот.</p> <p>Сумма сделки: 0.06 Долларов США включая НДС за карту</p> <p>Ежемесячная комиссия 4% от номинала карты</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2006 г.</p>
53.	Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» («ВК») ОАО «Даль Телеком Интернэшнл» («ДТИ»)	<p>Договор(-ы)/Соглашение(-я), на основании которых ВК поставляет ДТИ Единые карты оплаты (ЕКО) по действующей цене себестоимости (сейчас 0.06 Долларов США), и ДТИ продает данные карты. ВК осуществляет заказ и производство карт.</p> <p>Абоненты, купившие ЕКО (в Москве или регионах), могут заплатить за услуги связи посредством этих карт на территории сети ДТИ, ВК и всех его дочерних компаний. ВК и ДТИ получают, обрабатывают и передают друг-другу платежи за услуги связи, произведенные посредством ЕКО в их соответствующих сетях.</p> <p>ВК ежемесячно выплачивает вознаграждение ДТИ за получение платежей за услуги связи</p>

			<p>в сети ВК в размере 4% от суммы номиналов карт, проданных ДТИ и активированных абонентами ВК в предыдущем месяце, и наоборот.</p> <p>Сумма сделки: 0.06 Долларов США включая НДС за карту</p> <p>Ежемесячная комиссия 4% от номинала карты</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2006 г.</p>
54.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК) ОАО «Оренсот»</p>	<p>Договор(-ы)/Соглашение(-я), на основании которых ВК поставляет «Оренсот» Единые карты оплаты (ЕКО) по действующей цене себестоимости (сейчас 0.06 Долларов США), и «Оренсот» продает данные карты. ВК осуществляет заказ и производство карт. Абоненты, купившие ЕКО (в Москве или регионах), могут заплатить за услуги связи посредством этих карт на территории сети «Оренсот», ВК и всех его дочерних компаний. ВК и «Оренсот» получают, обрабатывают и передают друг-другу платежи за услуги связи, произведенные посредством ЕКО в их соответствующих сетях.</p> <p>ВК ежемесячно выплачивает вознаграждение «Оренсот» за получение платежей за услуги связи в сети ВК в размере 4% от суммы номиналов карт, проданных «Оренсот» и активированных абонентами ВК в предыдущем месяце, и наоборот.</p> <p>Сумма сделки: 0.06 Долларов США включая НДС за карту</p> <p>Ежемесячная комиссия 4% от номинала карты</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2006 г.</p>
55.	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК») ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» («СТМ»)</p>	<p>Договор(-ы)/Соглашение(-я), на основании которых ВК поставляет СТМ Единые карты оплаты (ЕКО) по действующей цене себестоимости (сейчас 0.06 Долларов США), и СТМ продает данные карты. ВК осуществляет заказ и производство карт.</p> <p>Абоненты, купившие ЕКО (в Москве или регионах), могут заплатить за услуги связи посредством этих карт на территории сети СТМ, ВК и всех его дочерних компаний. ВК и СТМ получают, обрабатывают и передают друг-другу платежи за услуги связи, произведенные посредством ЕКО в их соответствующих сетях.</p> <p>ВК ежемесячно выплачивает вознаграждение СТМ за получение платежей за услуги связи в сети ВК в размере 4% от суммы номиналов карт, проданных СТМ и активированных абонентами ВК в предыдущем месяце, и наоборот.</p> <p>Сумма сделки: 0.06 Долларов США включая НДС за карту</p> <p>Ежемесячная комиссия 4% от номинала карты</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2006 г.</p>
56.	<p>Протокол № 2 заседания Совета</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК)</p>	<p>Договор(-ы)/Соглашение(-я), на основании которых ВК поставляет СТС Единые карты оплаты (ЕКО) по действующей цене себестоимости (сейчас 0.06 Долларов США), и СТС</p>

	<p>директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г</p>	<p>ЗАО «СтавТелеСот» (СТС)</p>	<p>продает данные карты. ВК осуществляет заказ и производство карт. Абоненты, купившие ЕКО (в Москве или регионах), могут заплатить за услуги связи посредством этих карт на территории сети СТС, ВК и всех его дочерних компаний. ВК и СТС получают, обрабатывают и передают друг-другу платежи за услуги связи, произведенные посредством ЕКО в их соответствующих сетях. ВК ежемесячно выплачивает вознаграждение СТС за получение платежей за услуги связи в сети ВК в размере 4% от суммы номиналов карт, проданных СТС и активированных абонентами ВК в предыдущем месяце, и наоборот. Сумма сделки: 0.06 Долларов США включая НДС за карту Ежемесячная комиссия 4% от номинала карты Срок договора: До 31 декабря 2006 г.</p>
<p>57.</p>	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК) ЗАО «Экстел»</p>	<p>Лицензионное соглашение №ТМ-2004 STS между Обществом и СТС, согласно которому Договор(-ы)/Соглашение(-я), на основании которых ВК поставляет «ЭКСТЕЛ» Единые карты оплаты (ЕКО) по действующей цене себестоимости (сейчас 0.06 Долларов США), и «ЭКСТЕЛ» продает данные карты. ВК осуществляет заказ и производство карт. Абоненты, купившие ЕКО (в Москве или регионах), могут заплатить за услуги связи посредством этих карт на территории сети «ЭКСТЕЛ», ВК и всех его дочерних компаний. ВК и «ЭКСТЕЛ» получают, обрабатывают и передают друг-другу платежи за услуги связи, произведенные посредством ЕКО в их соответствующих сетях. ВК ежемесячно выплачивает вознаграждение «ЭКСТЕЛ» за получение платежей за услуги связи в сети ВК в размере 4% от суммы номиналов карт, проданных «ЭКСТЕЛ» и активированных абонентами ВК в предыдущем месяце, и наоборот. Сумма сделки: 0.06 Долларов США включая НДС за карту Ежемесячная комиссия 4% от номинала карты Срок договора: До 31 декабря 2006 г.</p>
<p>58.</p>	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 7 апреля 2006 г</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВК») ЗАО «Украинские радиосистемы» («УРС»)</p>	<p>Договор о продаже УРС скрэтч-карт абонентам ВК на Украине Сумма сделки: До 300 000 долларов США (без НДС) в месяц Срок договора: 1 год с даты подписания Договора</p>
<p>59.</p>	<p>Протокол № 2 заседания Совета директоров ВымпелКома,</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» ООО «Лоялти Партнерс Восток»</p>	<p>Расширение гарантий, выпускаемой ВымпелКомом, в обеспечении кредита, который Лоялти Партнерс Восток получит в Banque Societe Generale Vostok, до 1.1. миллиона долларов США. Сумма сделки: До 1.1 миллиона долларов США Срок договора: До исполнения.</p>

60.	7 апреля 2006 г.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «Торговый дом «ПЕРЕКРЕСТОК» (Агент).	<p>Переподписание Агентского договора на прием платежей за услуги ОАО «ВымпелКом».</p> <p>Сумма сделки: Вознаграждение Агента за прием платежей составляет приблизительно 1,5 миллионов рублей в месяц.</p> <p>Срок договора: Договор заключается на срок до 31.12.2006.</p>
61.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» («СТМ»).	<p>Договор по предоставлению в субаренду цифровых каналов связи, арендованным ВК у операторов связи и обеспечивающих функционирование технических узлов СТМ, расположенных на территории Сахалина.</p> <p>Сумма сделки: Общая сумма до 480 000 долларов США за весь период действия договора.</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2006 года</p>	
62.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «МСС-Старт».	<p>Соглашение, в соответствии с которым ОАО "ВымпелКом" предоставляет ресурсы своего московского центра поддержки клиентов для обслуживания клиентов ЗАО "МСС-Старт".</p> <p>Сумма сделки: Приблизительно общая сумма сделки составит 16,000 долларов США за весь срок действия договора. Соглашение предусматривает пересмотр тарифов не чаще 1 раза в месяц.</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2006 года.</p>	
63.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «Восток-Запад Телеком», ООО «СПС Совинтел».	<p>Планируемые к заключению дополнения к Договорам о взаимном предоставлении сетевых ресурсов для организации пропуски местного трафика (с использованием или без использования технологии ISDN) между абонентами указанных сетей на лицензионных территориях Сторон.</p> <p>Сумма сделки: Не более 2 100 000 долларов США.</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2006 года.</p>	
64.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	ОАО «ВымпелКом», «ВК Файненс Б.В.»	<p>ОАО «ВымпелКом» освобождает компанию «ВК Файненс Б.В.» от ее обязательств перед ОАО «ВымпелКом» на сумму займов, выдаваемых «ВК Файненс Б.В.» компанией «ВК ЭСОП Н.В.», дочернему обществу ОАО «ВымпелКом», по поручению последнего, и в случае их невозвращения компании «ВК Файненс Б.В.», за вычетом меньшей из следующих величин:</p>	

			<p>1% суммы Внутригруппового займа; или 2 миллиона Евро.</p> <p>«ВК Файненс Б.В.» в возмещение такого освобождения передает ОАО «ВымпелКом» все права требования, которые «ВК Файненс Б.В.» может иметь в связи с Невозвращенными Внутригрупповыми Займами.</p> <p>Сумма сделки: До 90 миллионов Долларов США.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>
65.	<p>Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», «ВК Файненс Б.В.»</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» освобождает компанию «ВК Файненс Б.В.» от ее обязательств перед ОАО «ВымпелКом» на сумму займов, выдаваемых «ВК Файненс Б.В.» компании ТОО «Кар-Тел», дочернему обществу ОАО «ВымпелКом», по поручению последнего, и в случае их невозвращения компании «ВК Файненс Б.В.», за вычетом меньшей из следующих величин:</p> <p>1% суммы Внутригруппового займа; или 2 миллионов Евро.</p> <p>«ВК Файненс Б.В.» в возмещение такого освобождения передает ОАО «ВымпелКом» все права требования, которые «ВК Файненс Б.В.» может иметь в связи с Невозвращенными Внутригрупповыми Займами.</p> <p>Сумма сделки: До 85 миллионов долларов США.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>
66.	<p>Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», «ВК Файненс Б.В.»</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» освобождает компанию «ВК Файненс Б.В.» от ее обязательств перед ОАО «ВымпелКом» на сумму займов, выдаваемых «ВК Файненс Б.В.» компании «ВымпелКом (БиВиАй) Лтд.», дочернему обществу ОАО «ВымпелКом», по поручению последнего, и в случае их невозвращения компании «ВК Файненс Б.В.», за вычетом меньшей из следующих величин:</p> <p>1% суммы Внутригруппового займа; или 2 миллионов Евро.</p> <p>«ВК Файненс Б.В.» в возмещение такого освобождения передает ОАО «ВымпелКом» все права требования, которые «ВК Файненс Б.В.» может иметь в связи с Невозвращенными Внутригрупповыми Займами.</p> <p>Сумма сделки: До 16 миллионов Долларов США.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>

67.	<p>Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.</p>	<p>ОАО «Вымпел-Коммуникации», ООО «АльфаСтрахование».</p>	<p>Увеличение размера страховой премии по полису страхования ответственности директоров и руководителей # 0321/132/0002/04 (Полис) в связи с включением покрытия по выпускам еврооблигаций ВК от 16 июня 2004г., 14 июля 2004г., 22 октября 2004г., 11 февраля 2005г. Сумма сделки: Страховая премия 72 тысячи долларов США. Срок договора: Соответствует сроку действия Полиса страхования ответственности директоров и руководителей # 0321/132/0002/04.</p>
68.	<p>Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», ООО «Юнител».</p>	<p>Долгосрочный необеспеченный револьверный заем, предоставляемый ООО «Юнител» в пользу ОАО «ВымпелКом» сроком на 3 года. Сумма сделки: На 10 миллионов долларов США с начислением процентов по ставке LIBOR (6 месяцев) годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов. Срок договора: 3 года.</p>
69.	<p>Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», ООО «Юнител».</p>	<p>Долгосрочный необеспеченный револьверный заем, предоставляемый ОАО «ВымпелКом» в пользу ООО «Юнител» сроком на 3 года. Сумма сделки: На 10 млн. долларов США с начислением процентов по ставке LIBOR (6 месяцев) годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии, что размер ставки будет в соответствии с законодательством Республики Узбекистан). Срок договора: 3 года.</p>
70.	<p>Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом», ООО «Таком».</p>	<p>Договор о международном роуминге абонентов ООО «Таком» в сети ОАО «ВымпелКом» и абонентов ОАО «ВымпелКом» в сети ООО «Таком». Сумма сделки: До 100 тысяч долларов США в месяц. Срок договора: Неопределенный.</p>
71.	<p>Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК или Вторичный Кредитор), ООО «Кар-Тел» (Кар-Тел или Заемщик),</p>	<p>Договор о подчинении долга Кар-Тела по кредиту, предоставленному одной компанией другой, на сумму до 80 миллионов долларов США, в связи с выполнением Кар-Телом обязательств по Кредитному договору с НВБ на сумму до 35 миллионов долларов США с возможным увеличением суммы договора до 71 миллиона долларов США на срок до 5</p>

	мая 2006 г.	Baueutsche Hypo- und Vereinsbank AG (HVB или Банк).	(пяти) лет. Несмотря на это, вторичная задолженность может быть погашена, при условии, если: выплаты по кредитным услугам ВК используются в целях краткосрочного финансирования; для регулярных выплат по процентам, если не происходит невыполнение обязательств. Сумма сделки: Не применимо. Срок договора: До полного погашения задолженности по Кредитному Договору между КаР-Телом и HVB в соответствии с его положениями.
72.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	ОАО «ВымпелКом» (ВК или Вторичный Кредитор), ООО «КаР-Тел» (Заемщик), Европейский Банк Реконструкции и Развития (Банк ЕБРД).	Договор о подчинении долга КаР-Тела по кредиту, предоставленному одной компанией другой, на сумму до 80 миллионов долларов США. Весь невыплаченный долг КаР-Тела в отношении ВК может быть погашен частями или полностью в случае, если (а) такое погашение финансировано кредитом, полностью подчиненным ЕБРД; или (б) до 31 декабря 2008 г. такое погашение будет финансировано из потока свободных денежных средств в размере в 1,4 раза больше совокупной задолженности в любом финансовом году (не предусматривается невыполнение обязательств или потенциальное невыполнение обязательств); или (в) после 31 декабря 2008 г. такое погашение будет финансировано из потока свободных денежных средств в размере в 1,2 раза больше совокупной задолженности в любом Финансовом Году (не предусматривается Невыполнение Обязательства или Потенциальное Невыполнение Обязательства) (в соответствии с тем, как эти термины определены в списке условий финансирования от ЕБРД). Кроме того, если займы, предоставляемые ВК в пользу КаР-Тела, используются для краткосрочной ликвидности по закупкам оборудования, они могут погашаться из обеспеченных ЕСА займов, оформленных КаР-Телом для финансирования таких закупок оборудования. Заемщик может также производить регулярные выплаты по процентам в счет Вторичной Задолженности при условии, что не происходит невыполнение обязательств, и уровень процентной ставки по Вторичной Задолженности не превышает 9% (девять процентов) годовых. Сумма сделки: Не применимо. Срок договора: До полного погашения задолженности по Кредитному Договору между КаР-Телом и ЕБРД в соответствии с его положениями.
73.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома,	ОАО «ВымпелКом», «Силквей Холдинг Б.В.», «ИНГ Менеджмент	Договор об управлении, регулирующий обязательства указанных сторон в отношении назначения директоров и управленческого персонала компании «Силквей Холдинг Б.В.». Сумма сделки: До 15 тысяч Евро в год. Срок договора: Неопределенный.

	24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	(Нидерланды) Б.В.»							
74.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	ОАО «ВымпелКом», «ВК Файненс Б.В.», «ИНГ Менеджмент (Нидерланды) Б.В.»	<p>Дополнение к Договору об управлении, по которому «ИНГ Менеджмент (Нидерланды) Б.В.» получит возможность назначить второго директора «ВК Файненс Б.В.».</p> <p>Сумма сделки: До 15 тысяч Евро в год.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>						
75.	Протокол № 3 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2006 г. и 30 мая 2006 г.	ОАО «ВымпелКом», «ВК Файненс Б.В.»	<p>Договор, в соответствии с которым ВымпелКом в качестве акционера предоставит дополнительную сумму денежных средств в пользу «ВК Файненс Б.В.» как безусловную премию к цене акций (piet bedongen agio), которая будет указана в документах «ВК Файненс Б.В.»</p> <p>Сумма сделки: 20 миллионов Долларов США.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>						
76.	Протокол № 5 заседания Совета директоров ВымпелКома 31 августа 2006	ОАО «ВымпелКом» (ВК), ЗАО «Украинские радиосистемы» («УРС»)	<p>Поручительство ОАО «ВымпелКом» в пользу ЗАО «УРС», предоставляемое (i) одному или нескольким банкам по кредитному договору, или договору на открытие аккредитива, или договору банковской гарантии и/или (ii) поставщикам по договору об отсрочке платежа.</p> <p>Сумма сделки: До 74 миллионов долларов США или эквивалент в иной валюте, включая: (1) основную сумму; (2) проценты по следующим ставкам:</p> <ul style="list-style-type: none"> (i) в случае фиксированной ставки – не выше 12% годовых; (ii) в случае плавающей ставки – не выше 3MLibor + 7,5% годовых. <p>А также включая комиссию в размере не более 3% годовых.</p> <p>Срок договора: Не более 5 лет.</p>						
77.	Протокол № 5 заседания Совета директоров ВымпелКома 31 августа 2006	ОАО «ВымпелКом» (ВК) ООО «СПС Совинтел» (Совинтел)	<p>Приложения к Договорам №V4045 от 30.04.03, VF806 от 04.02.04, 1/3103 от 20.03.01 между ВК и Совинтел, по которым Совинтел предоставляет ВК доступ к Интернет для следующих регионов за ежемесячную абонентскую плату, выраженную в рублях, в размере соответственно:</p> <table style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <tr> <td>Санкт-Петербург</td> <td>3 689</td> </tr> <tr> <td>Воронеж</td> <td>135 250</td> </tr> <tr> <td>Нижний Новгород</td> <td>145 086</td> </tr> </table>	Санкт-Петербург	3 689	Воронеж	135 250	Нижний Новгород	145 086
Санкт-Петербург	3 689								
Воронеж	135 250								
Нижний Новгород	145 086								

			<p>Новосибирск 256 236 Екатеринбург 150 004 Москва 302 468</p> <p>Сарагов 89 756 Самара 30 739</p> <p>что на 10% ниже ранее установленной величины абонентской платы. Сумма сделки: Не применимо. Срок договора: 1 год.</p>
78.	<p>Протокол № 5 заседания Совета директоров ВымпелКома 31 августа 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (ВК), Altimo Holdings & Investments Limited (Британские Виргинские Острова (Алтимото))</p>	<p>Генеральное соглашение о предоставлении услуг в соответствии с которым Алтимото соглашается оказать ВымпелКому или Аффилированному лицу (лицам) услуги в области телекоммуникационных, инвестиционных и управленческих операций, подготовки персонала.</p> <p>Сумма сделки: Размер Ежегодного Вознаграждения за оказанные Услуги составит 13,500,000 (тринадцать миллионов пятьсот тысяч) Рублей (примерно 500,000 долларов США) без НДС.</p> <p>В случае участия специалистов Алтимото в отдельных проектах или оказания услуг, не подпадающих, как это должно быть специально предварительно оговорено Сторонами, под Услуги, стоимость которых включена в Ежегодное Вознаграждение, Общество должно выплатить Алтимото Дополнительное Вознаграждение за такое участие и/или услуги, которое рассчитывается по ставке 27 000 (Двадцать семь тысяч) Рублей (примерно 1 000 долларов США) за каждый день работы специалиста Алтимото, принимающего участие в таких проектах или оказания услуг.</p> <p>Срок договора: До 01 декабря 2006 года.</p>
79.	<p>Протокол № 5 заседания Совета директоров ВымпелКома 31 августа 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (далее «Компания») Altimo Holdings & Investments Limited (Британские Виргинские Острова (далее «Продавец»))</p>	<p>Соглашение о конфиденциальности в отношении предоставления Продавцом Компании определенной информации с целью обеспечения для Компании возможности изучения и оценки потенциальной сделки по прямому или косвенному приобретению Компанией доли участия в Sky Mobile, LLC, Киргизия.</p> <p>Сумма сделки: Не применимо.</p> <p>Срок договора: Более ранняя из дат: (i) подписание определенных соглашений в отношении сделки по приобретению или (ii) два года с даты подписания.</p>
80.	<p>Протокол № 5 заседания Совета директоров</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» ЗАО «МСС Старт»</p>	<p>Дополнительное соглашение № 3 к договору № 0611МСС от 03.01.2003 - Оплата за участие в подписке на программу Суперкарта (Малина).</p>

	ВымпелКома 31 августа 2006		Сумма сделки: Один платеж на сумму 226 311,86 рублей (без НДС). Срок договора: Совпадает со сроком Договора.
81.	Протокол № 5 заседания Совета директоров ВымпелКома 31 августа 2006	ОАО «ВымпелКом» ЗАО «Украинские радиосистемы» («УРС»)	Долгосрочное финансирование, предоставляемое ОАО «ВымпелКом» компании ЗАО «УРС». Финансирование будет предоставлено на условиях предоставления необеспеченного займа сроком до 3 лет. Суммы, направленные на погашение, могут быть получены повторно. Сумма сделки: Займ на 30 миллионов долларов США с начислением процентов по ставке до 5% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии того, что процентная ставка должна быть установлена в соответствии с законодательством Украины). Срок договора: До 3 лет.
82.	Протокол № 5 заседания Совета директоров ВымпелКома 31 августа 2006	ОАО «ВымпелКом» ООО «Мобител»	Долгосрочное финансирование, предоставляемое ОАО «ВымпелКом» компании ООО «Мобител». Финансирование будет предоставлено на условиях предоставления необеспеченного займа сроком до 3 лет. Суммы, направленные на погашение, могут быть получены повторно. Сумма сделки: На 60 млн. долларов США с начислением процентов по ставке 8% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии того, что процентная ставка должна быть установлена в соответствии с законодательством Грузии). Срок договора: До 3 лет.
83.	Протокол № 5 заседания Совета директоров ВымпелКома 31 августа 2006	ОАО «ВымпелКом» (ВК) ООО «Таком» (Таком)	Рамочный договор купли-продажи, согласно которому ВК реализует в пользу Таком материалы для проведения рекламных компаний (акция ребрендинга на территории Таджикистана). Сумма сделки: До 500 000 долларов США (без НДС). Срок договора: До момента исполнения обязательств по Договору.
84.	Протокол № 5 заседания Совета директоров ВымпелКома 31 августа 2006	ОАО «ВымпелКом» (ВК, Лицензиар), ООО «Мобител» (Лицензиат)	Лицензионное соглашение № ТМ-2006 МОВІ между ВК и Мобител, согласно которому Мобител получает право использовать следующие товарные знаки (знаки обслуживания): <ul style="list-style-type: none"> • Биллайн (свидетельство #871895 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (свидетельство #871891 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-

			<p>классов)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Билайн (tm) с полосатым кружком на черном фоне (свидетельство #871893 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (tm) with striped yellow&black circle on black background (свидетельство #871894 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Билайн (tm) с полосатым кружком на белом фоне (свидетельство #871892 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) • Beeline (tm) with striped yellow&black circle on white background (свидетельство #871890 для 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классов) <p>Сумма сделки: 5000 долларов США (включая НДС).</p> <p>Срок договора: До окончания действия свидетельства на товарные знаки (может быть продлено).</p>
85.	Единогласное письменное решение Совета директоров ВымпелКом от 26 октября 2006 года	ОАО "ВымпелКом" («ВК») ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» («СТМ»)	<p>Рамочный договор купли-продажи, согласно которому СТМ реализует в пользу ВК телекоммуникационное оборудование (Сименс).</p> <p>Сумма сделки: До 62.000.000 рублей (без НДС).</p> <p>Срок договора: 12 месяцев с момента подписания Договора.</p>
86.	Единогласное письменное решение Совета директоров ВымпелКом от 26 октября 2006 года	ОАО "ВымпелКом" («ВК») ООО «Мобител» («Мобител»)	<p>Рамочный договор купли-продажи, согласно которому ВК реализует в пользу Мобител оборудование для строительства сетей.</p> <p>Сумма сделки: До 1.000.000 долларов США (без НДС).</p> <p>Срок договора: 12 месяцев с момента подписания Договора</p>
87.	Единогласное письменное решение Совета директоров ВымпелКом от 26 октября 2006 года	ОАО "ВымпелКом" («ВК») ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» («СТМ»)	<p>Договор роуминга имеет целью предоставление услуг роуминга абонентам СТМ в сети ВК и абонентам ВК в сети СТМ.</p> <p>Сумма сделки: До 100 000 долларов США в месяц (сумма зависит от объема предоставленных за месяц услуг роуминга).</p> <p>Срок договора: Не определен.</p>
88.	Единогласное письменное решение Совета директоров	ОАО "ВымпелКом" («ВК») ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» («СТМ»)	<p>Договор внутрисетевого роуминга имеет целью предоставление услуг роуминга абонентам СТМ в сетях национальных и международных партнеров по роумингу ВК, и абонентам ВК в сетях национальных и международных партнеров по роумингу СТМ.</p> <p>Сумма сделки: До 150 000 долларов США в месяц (сумма зависит от объема</p>

	ВымпелКом от 26 октября 2006 года		предоставленных за месяц услуг роуминга). Срок договора: Не определен.
89.	Единогласное письменное решение Совета директоров ВымпелКом от 26 октября 2006 года	ОАО «ВымпелКом» или его дочерняя компания, ООО «Мобител».	<p>Необеспеченное револьверное долгосрочное финансирование, предоставляемое ОАО «ВымпелКом» непосредственно в пользу ООО «Мобител» (либо дочерней компанией ОАО «ВымпелКом»), о чем периодически может принимать решение руководство) на срок до 3 лет включительно.</p> <p>Сумма сделки: Револьверный заем на основную сумму до 60 миллионов долларов США с начислением процентов по ставке не выше (i) 8% годовых, или (ii) US Libor (3M/6M)+2.75% годовых, (iii) или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии того, что процентная ставка должна быть установлена в соответствии с применимым законодательством).</p> <p>Срок договора: До 3 лет (включительно).</p>
90.	Единогласное письменное решение Совета директоров ВымпелКом от 26 октября 2006 года	ОАО «ВымпелКом», «ВымпелКом Файненс Б.В.»	<p>ОАО «ВымпелКом» освобождает компанию «ВымпелКом Файненс Б.В.» от ее обязательств перед ОАО «ВымпелКом» на сумму займов, выдаваемых «ВымпелКом Файненс Б.В.» компании ООО «Мобител», дочернему обществу ОАО «ВымпелКом», по поручению последнего, и в случае их невозвращения компании «ВымпелКом Файненс Б.В.», за вычетом меньшей из следующих величин:</p> <p>1% суммы Внутригруппового займа; или</p> <p>2 миллиона Евро.</p> <p>«ВымпелКом Файненс Б.В.» в возмещение такого освобождения передает ОАО «ВымпелКом» все права требования, которые «ВымпелКом Файненс Б.В.» может иметь в связи с Невозвращенными Внутригрупповыми Займами.</p> <p>Сумма сделки: 75 миллионов долларов США.</p> <p>Срок договора: Бессрочный.</p>
91.	Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»).	<p>Дополнение №3 к договору №611МСС от 03.01.2003 – Участие и поддержка в распространении программы Суперкарта («Малина»).</p> <p>Сумма сделки: До 315 116,64 рублей (в т.ч. НДС).</p> <p>До 0,50 долларов США (без НДС) за каждую заполненную Анкету (1 доллар США = 28,7 рублей) в период с 01.10.2006 до 31.12.2006</p> <p>Срок договора: С 10 октября 2006 года по 31 декабря 2006 года.</p>

92.	Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»).	Рамочный договор поставки телефонов и аксессуаров от МСС-Старт в пользу ВымпелКом. Сумма сделки: Эквивалент в рублях суммы, не превышающей 7 миллионов долларов США. Срок договора: До 01 ноября 2007 года.
93.	Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ОАО «Альфа Страхование» («АльфаСтрахование»).	Страхование имущества ВымпелКома, временно находящегося за пределами России, в странах СНГ. Сумма сделки: Страховая премия в размере, не превышающем рублевый эквивалент 2 430 долларов США. Срок договора: 1 год.
94.	Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), Теленор Раша АС («Теленор»).	Генеральное соглашение о предоставлении персонала. Теленор предоставляет персонал ВымпелКому (или его аффилированному лицу) за вознаграждение, выплачиваемое в размере и на условиях, определенных Соглашением. Сумма сделки: Размер вознаграждения, выплачиваемого за предоставление персонала, будет определяться в соответствующих предложениях Теленора, выпускаемых в ответ на запросы ВымпелКома на предоставление персонала. Конкретная сумма вознаграждения будет зависеть от количества, квалификации, специализации и др. условий предоставления персонала. Срок договора: До 1 декабря 2007 г. Каждая из сторон может расторгнуть Генеральное соглашение в любое время путем направления другой стороне письменного уведомления не менее, чем за 3 месяца до предполагаемой даты расторжения.
95.	Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), «Теленор Раша АС» («Теленор»).	Генеральное соглашение на оказание услуг. «Теленор» оказывает ВымпелКому или его аффилированным лицам услуги, связанные с телекоммуникационной деятельностью, включая, но не ограничиваясь услуги по консультированию в сфере управления, участие сотрудников ВымпелКома во встречах, семинарах, форумах, обмене информацией, компетенциями и иные формы сотрудничества, технического содействие и поддержка сетевых систем и оборудования, анализ промышленной информации и консультирование, обучение персонала в порядке проведения «дней открытых дверей», поддержку в осуществлении отдельных проектов и другие услуги в соответствии с условиями Соглашения или дополнительно

			<p>согласованные сторонами. ВымпелКом оплачивает услуги Теленору в соответствии с условиями Соглашения.</p> <p>Сумма сделки: 500 000 долларов США в год, не включая НДС.</p> <p>Указанная сумма включает оказанные Теленором услуги по: (i) участию ключевых сотрудников ВымпелКома во встречах, семинарах, форумах, проводимых Теленором; (ii) участие сотрудников ВымпелКома в обмене информацией и/или краткосрочных (до 5 дней) встречах с представителями Теленора.</p> <p>В случае участия специалистов Теленора в долгосрочных встречах (на срок более 5 дней), ВымпелКом выплачивает Теленору дополнительное вознаграждение в размере долларового эквивалента 8000 (восемью тысяч) норвежских крон за каждый день работы каждого специалиста Теленора.</p> <p>Срок договора: До 1 декабря 2007 г.</p> <p>Каждая из сторон может расторгнуть Генеральное соглашение в любое время путем направления другой стороне письменного уведомления не менее, чем за 3 месяца до предполагаемой даты расторжения.</p>
96.	<p>Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «Алтимом» («Алтимом»)</p>	<p>Генеральное соглашение о предоставлении услуг в соответствии с которым Алтимом соглашается оказать ВымпелКому или Аффилированному лицу (лицам) услуги в области телекоммуникационных, инвестиционных и управленческих операций, подготовки персонала.</p> <p>Сумма сделки: Размер Ежегодного Вознаграждения за оказанные Услуги составит 13,500,000 (тринадцать миллионов пятьсот тысяч) Рублей (примерно 500,000 долларов США) без НДС.</p> <p>В случае участия специалистов Алтимом в отдельных проектах или оказания услуг, не подпадающих, как это должно быть специально предварительно оговорено Сторонами, под Услуги, стоимость которых включена в Ежегодное Вознаграждение, Общество должно выплатить Алтимом Дополнительное Вознаграждение за такое участие и/или услуги, которое рассчитывается по ставке 27 000 (Двадцать семь тысяч) Рублей (примерно 1 000 долларов США) за каждый день работы специалиста Алтимом, принимающего участие в таких проектах или оказания услуг.</p> <p>Срок договора: До 01 декабря 2007 года.</p> <p>Каждая из сторон может расторгнуть Генеральное соглашение в любое время путем направления другой стороне письменного уведомления не менее, чем за 3 месяца до предполагаемой даты расторжения.</p>

97.	Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006	ОАО «ВымпелКом», ЗАО «МСС-Старт».	<p>Продажа по одному или нескольким договорам имущества МСС-Старт в пользу ВымпелКома. А именно компьютерного и офисного оборудования 19 магазинов, включая следующие объекты недвижимости:</p> <p>(1) часть здания площадью 107,4 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Профсоюзная, д. 43, корп. 1;</p> <p>(2) часть здания площадью 92, 8 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Краснопрудная д. 26;</p> <p>(3) часть здания площадью 94,7 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Рублевское шоссе, д. 14, корп. 1; и</p> <p>(4) часть здания площадью 122,1 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Марксистская, д. 34, корп. 10.</p> <p>Сумма сделки: До 2,3 миллионов Долларов США (без НДС). Покупная цена, подлежащая выплате ВымпелКомом в соответствии с договором (-ами) купли-продажи между ВымпелКом и МСС-Старт может быть частично или полностью зачтена относительно: (1) существующей задолженности МСС-Старт перед ВымпелКомом по Договору займа № 10/2003 ВС-МСС на сумму 1,1 миллионов Долларов США (как предусмотрено в Запросе 8 ниже) и текущей задолженностью, составляющей 0.9 миллиона Долларов США.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>
98.	Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт».	<p>Дополнительное соглашение к существующему Договору займа №10/2003 ВС-МСС, заключенному между ВымпелКом и МСС-Старт от 26.02.2003 года (беспроцентный), устанавливающий, что возврат задолженности МСС-Старт в соответствии с Договором займа может быть частично или полностью зачтен за платежи по покупке стоимости в пользу ВымпелКома соответствии с договором (-ами) купли-продажи между ВымпелКом и МСС-Старт.</p> <p>Сумма сделки: 1,1 миллиона долларов США.</p> <p>Срок договора: До 5 лет.</p>
99.	Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Арментел»	<p>Необеспеченный, револьверный долгосрочный заем от ОАО «ВымпелКом» в пользу ЗАО «Арментел» для погашения долга, имеющегося на момент приобретения компании ЗАО «Арментел» и для дальнейшего возможного финансирования развития телекоммуникационного бизнеса Арментел на срок до 3 лет.</p>

	14 ноября 2006	(«Арментел»).	<p>Сумма сделки: Революверный заем на общую сумму до 25 миллионов Долларов США или эквивалент в иных валютах по ставке не выше: (i) US Libor (3M/6M)+3% или иная маржа в соответствии с законодательством Армении годовых, или (ii) по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии того, что процентная ставка должна быть установлена в соответствии с законодательством Армении).</p> <p>Срок договора: До 3 лет.</p>
100.	<p>Протокол № 7 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 ноября 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ОАО «Альфа-Банк» («Банк»).</p>	<p>Банк должен осуществлять платежи ВымпелКому за услуги мобильной связи от абонентов – держателей карт Банка по запросам абонентов, сделанных посредством мобильных телефонов. ВымпелКом должен выплачивать комиссионное вознаграждение Банку.</p> <p>Сумма сделки: ВымпелКом обязуется платить следующие комиссионные платежи Банку:</p> <p>(i) платежи с банковских карт, выданных Банком: до 1,5% от каждого платежа; (ii) платежи с банковских карт, выданных иными банками: до 1,5% от каждого платежа + до 0,1 Доллара США от платежа.</p> <p>Когда совокупная сумма платежей ВымпелКому превысит 25 миллионов Долларов США, стороны согласились о следующем: ВымпелКом выплатит комиссионное вознаграждение Банку на следующих условиях: (i) платежи с банковских карт, выданных Банком: до 0,5% от каждого платежа; (ii) платежи с банковских карт, выданных иными банками: до 1,5% от каждого платежа + до 0,09 Доллара США от платежа.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>
101.	<p>Протокол № 8 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 декабря 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).</p>	<p>Договоры между ВымпелКом и Совинтел на предоставление доступа к местной, международной, международной телефонной связи на лицензионных территориях Сторон.</p> <p>Сумма сделки: До 15 000 000 долларов США до конца 2007 г.</p> <p>Срок договора: 5 лет.</p>
102.	<p>Протокол № 8 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 декабря 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).</p>	<p>Приложение №19 к Договору №V4045 от 30.04.03 между ВымпелКом и Совинтел, по которому Совинтел предоставляет ВымпелКом услуги по пропуску Интернет трафика через свою сеть в точке доступа в г. Санкт-Петербург.</p> <p>Сумма сделки: До 4 057 рублей ежемесячно и до 67 63 рублей за 1 Гб фактического трафика.</p> <p>Срок договора: 1 год.</p>

103.	<p>Протокол № 8 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 декабря 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).</p>	<p>Договор между ВымпелКом и Совинтел, по которому Совинтел предоставляет ВК услуги по пропуску Интернет трафика через свою сеть для следующих регионов за ежемесячную абонентскую плату.</p> <p>Сумма сделки: Ежемесячные платежи ВымпелКом равны суммам (в рублях) в размере соответственно до:</p> <table data-bbox="391 604 694 1086"> <tr><td>Москва</td><td>337 711</td></tr> <tr><td>Санкт-Петербург</td><td>40 000</td></tr> <tr><td>Воронеж</td><td>135 250</td></tr> <tr><td>Нижний Новгород</td><td>145 086</td></tr> <tr><td>Новосибирск</td><td>256 236</td></tr> <tr><td>Екатеринбург</td><td>150 004</td></tr> <tr><td>Москва</td><td>302 468</td></tr> <tr><td>Саратов</td><td>89 756</td></tr> <tr><td>Самара</td><td>30 739</td></tr> </table> <p>Срок договора: 1 год</p>	Москва	337 711	Санкт-Петербург	40 000	Воронеж	135 250	Нижний Новгород	145 086	Новосибирск	256 236	Екатеринбург	150 004	Москва	302 468	Саратов	89 756	Самара	30 739		
Москва	337 711																						
Санкт-Петербург	40 000																						
Воронеж	135 250																						
Нижний Новгород	145 086																						
Новосибирск	256 236																						
Екатеринбург	150 004																						
Москва	302 468																						
Саратов	89 756																						
Самара	30 739																						
104.	<p>Протокол № 8 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 декабря 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).</p>	<p>Приложения к Договору между ВымпелКомом и Совинтелом, по которому Совинтел предоставляет ВымпелКому услуги по пропуску Интернет трафика через свою сеть в точках доступа в следующих городах за ежемесячную абонентскую плату соответственно.</p> <p>Сумма сделки: ежемесячная абонентская плата (в рублях) будет соответственно до:</p> <table data-bbox="901 739 1069 1198"> <tr><td>Пермь</td><td>40 000</td></tr> <tr><td>Волгоград</td><td>45 000</td></tr> <tr><td>Казань</td><td>30 000</td></tr> <tr><td>Уфа</td><td>50 000</td></tr> <tr><td>Омск</td><td>70 000</td></tr> </table> <p>Стоимость подключения (в рублях) будет соответственно до:</p> <table data-bbox="1133 739 1300 1198"> <tr><td>Пермь</td><td>45 000</td></tr> <tr><td>Волгоград</td><td>45 000</td></tr> <tr><td>Казань</td><td>45 000</td></tr> <tr><td>Уфа</td><td>45 000</td></tr> <tr><td>Омск</td><td>45 000</td></tr> </table> <p>Срок договора: 1 год.</p>	Пермь	40 000	Волгоград	45 000	Казань	30 000	Уфа	50 000	Омск	70 000	Пермь	45 000	Волгоград	45 000	Казань	45 000	Уфа	45 000	Омск	45 000
Пермь	40 000																						
Волгоград	45 000																						
Казань	30 000																						
Уфа	50 000																						
Омск	70 000																						
Пермь	45 000																						
Волгоград	45 000																						
Казань	45 000																						
Уфа	45 000																						
Омск	45 000																						

105.	<p>Протокол № 8 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 декабря 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «ВымпелКом Финанс» («ВКФ»).</p>	<p>Долгосрочный необеспеченный револьверный заем от ВымпелКом в пользу ВКФ. Сумма сделки: До 500 000 рублей с начислением процентов по ставке 8% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов. Срок договора: До 3 лет.</p> <p>Необеспеченный револьверный заем от ВымпелКом в пользу Доминанты для целей пополнения оборотных средств и для дальнейшего возможного финансирования развития бизнеса Доминанты на срок до 3 лет. Сумма сделки: Револьверный заем на сумму до 10 миллионов долларов США или эквивалента в иной валюте по ставке до: (i) US Libor (3M/6M) + 3% или иная маржа в соответствии с законодательством России, или (ii) по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии того, что процентная ставка должна быть установлена в соответствии с законодательством России). Срок договора: До 3 лет включительно.</p>
107.	<p>Протокол № 8 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 декабря 2006</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»).</p>	<p>Аренда по одному или нескольким договорам аренды объектов недвижимости МСС-Старт в пользу ВымпелКома: (1) часть здания площадью 107,4 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Профсоюзная, д. 43, корп. 1; (2) часть здания площадью 92, 8 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Краснопрудная д. 26; (3) часть здания площадью 94,7 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, Рублевское шоссе, д. 14, корп. 1; и (4) часть здания площадью 122,1 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Марксистская, д. 34, корп. 10. Сумма сделки: 126 021 доллара США в год (без НДС), согласно следующим ставкам: (1) часть здания площадью 107,4 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Профсоюзная, д. 43, корп. 1 (400 долларов США за кв. метр/год); (2) часть здания площадью 92, 8 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Краснопрудная д. 26 (380 долларов США за кв. метр/год); (3) часть здания площадью 94,7 кв. метров, расположенную по адресу: Москва,</p>

108.	Протокол № 8 заседания Совета директоров ВымпелКома 14 декабря 2006	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Арментел» («Арментел»).	<p>Рублевское шоссе, д. 14, корп. 1 (350 долларов США за кв. метр/год); и (4) часть здания площадью 122,1 кв. метров, расположенную по адресу: Москва, ул. Марксистская, д. 34, корп. 10 (120 долларов США за кв. метр/год).</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p> <p>Необеспеченный револьверный долгосрочный заем от ВымпелКом в пользу Арментел для целей выплаты задолженностей, существующих на дату приобретения Арментела, а также для финансирования развития телекоммуникационного бизнеса Арментела на срок до 3 лет.</p> <p>Сумма сделки: Револьверный заем на основную сумму до 50 миллионов долларов США или эквивалента в иной валюте по ставке до: (i) US Libor (3M/6M) + 3% или иная маржа в соответствии с законодательством Армении, или (ii) по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии того, что процентная ставка должна быть установлена в соответствии с законодательством Армении).</p> <p>Срок договора: До 3 лет.</p>
------	---	--	---