

Утвержден
Годовым Общим собранием акционеров
Открытого акционерного общества
«Вымпел-Коммуникации»
«09» июня 2008 года
Протокол № 41 от «10» июня 2008 года

Предварительно утвержден
Советом директоров
Открытого акционерного общества
«Вымпел-Коммуникации»
«16» апреля 2008 года
Протокол № 4 от «16» апреля 2008 года

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ
Открытого акционерного общества
«Вымпел-Коммуникации»
за 2007 год

г. Москва, 2008

1. Положение Общества в отрасли:

Открытое акционерное общество «Вымпел-Коммуникации» (далее по тексту - «ВымпелКом» или «Общество» или ОАО «ВымпелКом» или «Компания») специализируется на предоставлении услуг связи.

ВымпелКом является одним из ведущих поставщиков услуг подвижной радиотелефонной связи в России и осуществляет деятельность под общим брендом «Билайн». «Билайн» – один из наиболее известных брендов в России.

«Группа компаний «ВымпелКом» (далее по тексту «Группа ВымпелКома» или «Группа»), которая включает ОАО «ВымпелКом» совместно с его дочерними и зависимыми обществами, предоставляет услуги голосовой связи и передачи данных на основе широкого спектра технологий беспроводной и фиксированной связи, а также широкополосного доступа в Интернет. В группу компаний «ВымпелКом» входят компании, предоставляющие свои услуги в России, Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении на территории с общим населением около 250 миллионов человек.

На основе независимых оценок (здесь и далее по тексту используются оценки AC&M Consulting и наши оценки) количества абонентов конкурентов Общества, ВымпелКом оценивает свою долю на российском рынке мобильной связи на уровне 29,9% на конец декабря 2007 года. GSM лицензии ВымпелКома позволяют оказывать услуги связи на территории с населением примерно 140 миллионов человек, или, примерно, 97% жителей России (на 31 декабря 2007 года)¹. ВымпелКом владеет GSM лицензиями в семи укрупненных регионах РФ, включая лицензионную территорию г. Москвы и Московской области.

На 31 декабря 2007 г. Группа компаний ОАО «ВымпелКом» в дополнение к лицензиям стандарта GSM, действующих на территориях укрупненных регионов РФ, имеет дополнительно 4 лицензии на следующих территориях:

-Оренбургская, Калининградская области (лицензии ОАО «ВымпелКом»);
-Карачаево-Черкесская Республика, Кабардино-Балкарская Республика (лицензии дочерних компаний ОАО «ВымпелКом» - ЗАО «Карачаево-Черкесск ТелеСот», ЗАО «Кабардино-Балкарский Джи Эс Эм» соответственно).

ОАО «ВымпелКом» и его дочерние общества имеют лицензии в 7 из 14 субъектов Российской Федерации внутри Дальневосточного укрупненного региона. Дальний Восток - единственный укрупненный регион в России, который покрыт GSM лицензиями не в полном объеме. ВымпелКом также владеет 3G лицензией, охватывающей все регионы РФ.

По данным независимых агентств, на конец 4-го квартала 2007 года в России было примерно 172.9 миллиона абонентов мобильной связи, а уровень проникновения составляет 119.1%. За отчетный период (2007 год) ВымпелКомом увеличил количество активных абонентов на 2 438 562 в России, что соответствует росту активной абонентской базы примерно на 6,1%. На конец 2007 года ВымпелКом обслуживал 42 221

¹ В Сахалинской области услуги связи сети «Билайн» предоставляет ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» - дочернее общество ВымпелКома. В Иркутской области услуги связи сети «Билайн» предоставляет ЗАО «Корпорация Северная Корона» - дочернее общество ОАО «ВымпелКом».

252 активных абонентов в России. Число абонентов приводятся на основе активной абонентской базы.

2. Приоритетные направления деятельности Общества: Развитие услуг сотовой радиотелефонной связи.

При реализации своей стратегии ВымпелКом уделяет основное внимание следующим аспектам:

- *Расширение деятельности по стране в целом, продолжение расширения деятельности в регионах.* ВымпелКом, совместно со своими дочерними и зависимыми обществами, активно развивает местные лицензионные регионы в стандарте GSM. Поскольку ситуация на московском рынке представляется стабильной и улучшаются экономические условия в России, расширение деятельности по оказанию услуг в стандарте GSM в регионах является одним из важнейших компонентов стратегии ВымпелКома, направленной на получение статуса ведущего оператора сотовой радиотелефонной связи в России. ВымпелКом разработал и внедрил единую национальную бизнес-модель, которая позволяет ВымпелКому использовать единый порядок развертывания своей сети в регионах, повысить уровень стандартизации и обеспечить большую экономию за счет роста масштабов деятельности в области продаж и маркетинга, клиентского обслуживания, информационных технологий, биллинга и управления кадрами.

- *Развитие дополнительных услуг.* ВымпелКом продолжает внедрение дополнительных услуг. ВымпелКом также в 2007 году получил лицензию на осуществление деятельности в стандарте 3G (IMT-2000/UMTS) и намерен участвовать во внедрении новых технологий подвижной связи (развертывание сети 3-го поколения).

- *Расширение присутствия в странах СНГ и за его пределами.* В настоящее время Компания активно ищет возможности для расширения своего присутствия в странах СНГ и за его пределами.

Компания планирует расширять свою деятельность через приобретенные в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении компании наряду с выведением брэнда «Билайн» и внедрением единых бизнес-решений в области информационных технологий, маркетинга, системы дистрибуции, обслуживания клиентов, операций со счетами и сетевых операционных систем.²

3. Отчет Совета директоров Общества о результатах развития Общества по приоритетным направлениям его деятельности

В течение всего 2007 года Общество продолжало расти по количеству активных абонентов и укрепило свои финансовые показатели. ВымпелКом увеличил свою активную абонентскую базу в России с 39 782 690 активных абонентов по состоянию на 31 декабря 2006 г. до 42 221 252 активных абонентов по состоянию на 31 декабря 2007 г., что соответствует росту на 6,1% активной абонентской базы в России за 2007 год.

² Риски и результаты деятельности наших дочерних компаний в странах СНГ могут повлиять на результаты ВымпелКома. Настоящий годовой отчет относится и содержит информацию о результатах деятельности ОАО «ВымпелКом», и для более детальной информации о наших дочерних компаниях предлагаем обратиться к нашим пресс-релизам и другим официальным раскрытиям

ВымпелКом приложит максимум усилий для продолжения своего роста на российском рынке сотовой связи, а также продолжит реализацию своей стратегии прибыльного роста, уделяя основное внимание высокому качеству услуг, удовлетворению потребностей клиентов, эффективному маркетингу и внедрению новых технологий.

Значительное улучшение финансовых и операционных показателей ВымпелКома в 2007 году было достигнуто в основном за счет роста активной абонентской базы в совокупности с ростом масштабов и эффективным контролем издержек.

4. Перспективы развития Общества

Корпоративная стратегия ОАО «ВымпелКом», совместно с его дочерними и зависимыми обществами, имеет четыре основных направления: повышение темпов роста доходов в России, развитие коммерческой деятельности в СНГ, развитие коммерческой деятельности за пределами СНГ и продолжение инвестиций в соответствии с ключевыми принципами ведения бизнеса. В качестве краеугольного камня в основу этой стратегии положено следующее:

1. Рост доходов в России. По данным AC&M Consulting, по состоянию на конец четвертого квартала 2007 г. общее количество абонентов беспроводной связи в России составляло свыше 172,8 миллионов, и степень проникновения выросла до 119,1%. По мере того, как рынок беспроводной связи в России приближается к состоянию насыщения, Компания переносит акцент с роста количества абонентов на рост доходов. Стратегия ВымпелКома предусматривает дальнейший рост доходов в России за счет следующего:

- Повышение среднего дохода в расчете на одного существующего пользователя. ВымпелКом предполагает увидеть некоторое увеличение среднего дохода в расчете на одного существующего абонента (ARPU).
- Сохранение конкурентоспособности в привлечении абонентов, которые находятся в процессе поиска нового оператора. В связи с насыщением рынка, возможно увеличение доли абонентов, которые могут переходить от оператора к оператору. Кроме того, каждый год новое поколение молодежи становится пользователями сотовой связи. Эти два фактора предполагают, что все еще существует возможность ежегодного привлечения новых абонентов и Компания сохраняет свою позицию, направленную на их привлечение, хотя и с меньшей ориентированностью на ценовую сторону, чем в период интенсивного роста проникновения сотовой связи.
- Увеличение доли рынка в сегменте состоятельных клиентов. По мере того, как российский рынок становится зрелым, ВымпелКом считает, что ключевой возможностью роста станет привлечение состоятельных клиентов. В 2005 и 2006 годах ВымпелКом ввел ряд продуктов и услуг, которые были специально разработаны для состоятельных клиентов, такие как «Мобильный Интернет» и программа Hi-Light Club, специальная программа выделенного эксклюзивного обслуживания, которая предлагается только наиболее активным абонентам ВымпелКома.
- Повышение лояльности клиентов. ВымпелКом признает необходимость постоянно работать над увеличением лояльности своих клиентов, особенно в сегменте состоятельных клиентов. Соответственно, ВымпелКом разработал маркетинговые меры, специально предназначенные для повышения лояльности абонентов.
- Избирательное приобретение региональных операторов. ВымпелКом расширил свое присутствие в регионах России преимущественно за счет органического роста, который

был подкреплён приобретением ряда региональных операторов, основной целью которого было привлечение их абонентов и получение доступа в регионы, на работу в которых у ВымпелКома нет лицензий. Стратегия роста дала хорошие результаты, и ВымпелКом намерен продолжить расширение в регионах таким же образом, при этом Компания не исключает возможности приобретения операторов также и в тех регионах, где у нее лицензия есть.

2. Развитие бизнеса Компании в СНГ. С учетом недавнего приобретения компаний, оказывающих услуги сотовой связи в СНГ, ВымпелКом считает, что у него есть хорошие перспективы стать одним из ведущих международных провайдеров услуг связи. ВымпелКом будет продолжать расширение своей коммерческой деятельности в СНГ за счет следующего:

- Формирование высококвалифицированного руководящего состава. Во всех своих приобретениях ВымпелКом старается обеспечить, чтобы руководящий состав характеризовался сбалансированным сочетанием опыта в сфере телекоммуникаций и знаний, касающихся специфики региона работы.

- Использование сильных сторон унифицированной бизнес-модели компании. ВымпелКом разработал и внедрил унифицированную бизнес-модель в России, которая основана на глубоких знаниях и обширном опыте работы в сфере технологий и обслуживания клиентов. ВымпелКом планирует внедрить такую бизнес-модель на всех рынках СНГ, на которых осуществляет деятельность. ВымпелКом также намерен использовать бренд «Билайн» для всех своих сетей в СНГ, что обеспечит единый и устойчивый бренд на международном рынке, на основе которого ВымпелКом будет продвигать услуги и продукты.

3. Развитие бизнеса Компании за пределами СНГ. Учитывая успешный опыт расширения деятельности в странах СНГ, ВымпелКом считает, что у него есть хорошие перспективы стать одним из ведущих международных провайдеров услуг связи. По возможности, ВымпелКом будет изучать перспективы расширения бизнеса за пределы СНГ.

4. Продолжение инвестиций в соответствии с основными принципами ведения бизнеса ВымпелКома. В рамках своей общей стратегии деятельности ВымпелКом продолжит осуществлять инвестиции в соответствии с основными принципами осуществления деятельности, включая единую бизнес-модель, маркетинг, обслуживание клиентов и отношения с работниками.

5. Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям Общества

На основании решения Годового Общего собрания акционеров ВымпелКома от 29 июня 2007 года (Протокол № 40 от 09 июля 2007 г.) и в соответствии с Уставом ВымпелКома, по результатам 2006 года были объявлены и выплачены годовые дивиденды владельцам конвертируемых привилегированных акций типа «А» в размере 0,1 копейки (0,001 рубля) за акцию.

В соответствии с решением Годового Общего собрания акционеров ВымпелКома от 29 июня 2007 года (Протокол № 40 от 09 июля 2007 года), по результатам 2006 года были объявлены и выплачены годовые дивиденды владельцам обыкновенных акций в размере 166,88 рублей за акцию.

6. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью Общества

Указанные в настоящем разделе риски даются по состоянию на отчетную дату, то есть 31 декабря 2007 года, и могут не учитывать событий, произошедших после отчетной даты.

Отраслевые риски

Влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли Общества на его деятельность и исполнение обязательств по ценным бумагам. Наиболее значимые, по мнению Общества, возможные изменения в отрасли (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), а также предполагаемые действия Общества в этом случае.

Внутренний рынок: Доходы Общества, движение денежных средств и прибыльность во многом зависят от платежеспособного спроса населения и увеличения размеров и улучшения качества абонентской базы. В целом, платежеспособность населения является следствием динамики целого ряда факторов, которые находятся и будут находиться вне контроля Общества.

Изменение абонентской базы в целом зависит от уровня конкуренции в российской отрасли связи, которая может усиливаться с ростом финансовых и управленческих возможностей существующих операторов связи, появлением новых операторов, новых технологий, продуктов и услуг, наиболее грамотного использования новых маркетинговых приемов, включая тарифную политику и иные методы стимулирования продаж.

Проведенная в Российской Федерации за последние годы реформа, в том числе в области налогообложения, а также благоприятно сложившаяся экономическая конъюнктура способствовали определенному повышению благосостояния населения. Указанные факторы позволили российским операторам связи существенно улучшить свою абонентскую базу. Тем не менее, Общество, как и большинство российских операторов связи, в значительной степени остается подверженным риску снижения платежеспособного спроса абонентов.

Кроме того, продолжающиеся в настоящий момент изменения в налоговом законодательстве могут повлиять на деятельность российских операторов связи, как позитивно, так и негативно.

В Российской Федерации, как и во многих других странах, отрасль связи является регулируемой государством отраслью, для которой характерен разрешительный порядок. Распределение радиочастотного спектра, а также ограниченность ресурса нумерации находятся, и в перспективе будут находиться вне контроля Общества. Для работы оператора необходимо получить значительное количество согласований и разрешений в различных государственных органах. Неблагоприятная динамика указанных факторов может отрицательно сказаться на результатах деятельности Общества. Лицензии Общества на беспроводную связь могут быть приостановлены или отозваны, что может оказать существенное негативное влияние на его бизнес. Общество, как обладатель соответствующих телекоммуникационных лицензий, должно выполнять определенные условия, устанавливаемые законодательством, регулирующим сферу телекоммуникаций. Эти условия включают:

- начало предоставления услуг к определенной дате;
- предоставление телекоммуникационных услуг только после получения разрешений на использование оборудования и частот;
- соответствие требованиям, установленным при распределении радиочастотных диапазонов и указании радиочастот или каналов;
- соответствие правилам межсетевого соединения телекоммуникационных систем и их взаимодействия;
- соответствие новым российским правилам и системе предоставления федеральных телефонных номеров;
- соответствие требованиям, относящимся к созданию коммуникационных сетей; и/или
- соответствие требованиям нормативных актов в области телекоммуникаций.

В случае, если ВымпелКом не сможет организовать работу в соответствии с условиями полученных лицензий для стандарта GSM и 3G (IMT-2000/UMTS), или требованиями законодательства, регулирующего телекоммуникационную область, или если Общество не сможет получить разрешения на использование собственного оборудования или использование частот, или если не будут предоставлены разрешения на организацию дополнительных регионов охвата и/или будут предприняты действия против ВымпелКома, все это может нанести существенный ущерб бизнесу Общества. Сроки действия лицензий на осуществление деятельности в регионах в стандарте GSM-900/1800 истекают в период с апреля 2008 года по сентябрь 2012 года. Срок действия лицензии на осуществление деятельности в стандарте 3G (IMT-2000/UMTS) истекает в мае 2017 года. ОАО «ВымпелКом» намерено своевременно направлять заявки на переоформление всех лицензий, а также соответствующих частот и разрешений.

В случае возникновения изменений в отрасли и реализации перечисленных рисков, Общество предполагает действовать в зависимости от сложившейся макроэкономической и отраслевой ситуации в строгом соответствии с законодательством.

Внешний рынок: Возможные изменения в телекоммуникационной отрасли на внешнем рынке скажутся на деятельности дочерних компаний Общества, осуществляющих деятельность на территории Украины, Казахстана, Таджикистана, Узбекистана, Грузии, Армении. Кроме того, Общество не исключает негативных последствий для развития своего бизнеса в странах СНГ в случае, если оно не сможет получить лицензии на оказание телекоммуникационных услуг на новые сроки.

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые Обществом в своей деятельности (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность Общества и исполнение обязательств по ценным бумагам.

Внутренний рынок: Риски, связанные с изменением цен на услуги, оборудование и материалы, используемые Обществом в своей деятельности, могут негативно повлиять на результаты финансово-хозяйственной деятельности Общества и Группы ВымпелКома в целом. В то же время следует отметить, что изменение цен на услуги поставщиков Группы находится в прямой зависимости от общего уровня инфляции в Российской Федерации. Регулирование уровня инфляции в стране является одним из приоритетов денежно-кредитной политики Правительства Российской Федерации и Центрального Банка России, что позволяет говорить о стабильности и предсказуемости действия властей в этой области. Тем не менее, рост мировых цен на энергоносители и

сельхозпродукцию, а также значительное увеличение государственных капвложений может потенциально привести к росту инфляции в Российской Федерации.

Внешний рынок: Доля импортного оборудования и материалов в закупках Группы занимает значительную долю, что делает Группу зависимой от возможных изменений цен на оборудование и услуги, используемые Группой, на внешнем рынке.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и/или услуги Общества (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность Общества и исполнение обязательств по ценным бумагам.

Внутренний рынок: Изменение цен на услуги Общества может негативно повлиять на деятельность Общества и Группы ВымпелКома в целом. Возрастающая конкуренция и более разноплановая абонентская база могут привести к более низким ежемесячным доходам, что может оказать существенное отрицательное влияние на результаты нашей деятельности. В дополнение, по мере того как степень проникновения по России продолжает расти, а рынок становится более зрелым, провайдеры беспроводных услуг, включая и Общество, могут быть вынуждены использовать более агрессивные маркетинговые схемы, чтобы удержать существующих абонентов и привлечь новых. В случае сохранения тенденции в будущем, Общество может сделать выбор в пользу более низких тарифов, предложения субсидий на мобильные телефоны или повышения дилерских комиссионных, и любое из этих действий или все они могут оказать существенное отрицательное влияние на его бизнес и результаты операций.

Внешний рынок: Компании Группы ВымпелКома осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации, Украины, Казахстана, Таджикистана, Узбекистана, Грузии, Армении. В связи с этим на результаты деятельности Группы существенно влияют риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и/или услуги Группы на внешнем рынке.

Страновые и региональные риски

Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в стране (странах) и регионе, в которых Общество зарегистрировано в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность при условии, что основная деятельность Общества в такой стране (регионе) приносит 10 и более процентов доходов.

Политическая и экономическая ситуация в странах, где компании Группы ВымпелКом ведут деятельность, военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки, стихийные действия могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Общества и Группы ВымпелКома в целом и негативно сказаться на возможности Общества своевременно и в полном объеме производить платежи по ценным бумагам Общества.

Российская Федерация имеет рейтинги инвестиционного уровня, присвоенные ведущими мировыми рейтинговыми агентствами. По версии рейтингового агентства Standard&Poor's Российской Федерации присвоен долгосрочный кредитный рейтинг в иностранной валюте BBB+ (прогноз «Стабильный»), по версии рейтингового агентства Moody's – Baa2, по версии рейтингового агентства Fitch – BBB+.

Присвоенные Российской Федерации кредитные рейтинги отражают, с одной стороны, низкий уровень государственной задолженности и высокую внешнюю ликвидность страны, с другой - высокий политический риск, который остается основным фактором, сдерживающим повышение рейтингов.

Несмотря на то, что в последние несколько лет российская экономика демонстрировала положительные тенденции, такие как рост валового внутреннего продукта, стабилизация и укрепление валюты, снижающийся уровень инфляции в период с 2000 г. по 2006 г., уверенности в том, что такие тенденции сохранятся, нет. Кроме того, Россия производит и экспортирует большие объемы нефти, ее экономика особенно уязвима воздействиям колебаний цен на нефть на мировом рынке и эти колебания могут отрицательно воздействовать на ее экономику. В будущем возможны спады экономики России, что может привести к сокращению спроса на услуги Общества и вынудит Общество отказаться от реализации стратегии роста. Такие экономические спады также могут сократить наши возможности по получению средств, необходимых для нашего расширения бизнеса.

Дальнейшему социально-экономическому развитию Российской Федерации могут препятствовать следующие факторы:

- недостаточная развитость политических, правовых и экономических институтов;
- ухудшение демографической ситуации;
- несовершенство судебной системы;
- противоречивость и частые изменения налогового, валютного законодательства;
- серьезные препятствия для эффективного проведения реформ со стороны бюрократического аппарата;
- высокая зависимость экономики от сырьевого сектора и вытекающая из этого чувствительность экономики страны к падению мировых цен на сырьевые товары;
- сильная изношенность инфраструктурных объектов в сфере энергетики и транспорта;
- низкая мобильность рабочей силы.

Общество оценивает политическую и экономическую ситуацию в Российской Федерации как стабильную и прогнозируемую. Вероятность военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, возможного прекращения транспортного сообщения, забастовок, стихийных бедствий, могущих повлиять на экономическую и политическую ситуацию в стране, в ближайшее время Обществом не прогнозируется.

Данные факторы потенциально могут повлиять на способность Общества и Группы в целом по привлечению инвестиций, ограничить ее возможности по получению лицензий и других разрешительных документов и привести к другим неблагоприятным экономическим последствиям для Группы ВымпелКома.

ВымпелКом осуществляет свою деятельность также в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении.

Как представляется, экономика Казахстана в значительной степени зависит от цен на сырье, прежде всего на углеводороды, которые являются растущей статьёй казахского экспорта. В этом отношении экономика Казахстана подвержена тем же рискам, что и

экономика России. Кроме того, во второй половине 2007 г. серьезное влияние на Казахстан оказал кризис ликвидности на международных финансовых рынках. Международное рейтинговое агентство Standard & Poor's (S&P) понизило долгосрочный рейтинг обязательств в иностранной валюте Казахстану с «BBB» до «BBB-». Прогноз - «стабильный». Кроме того, S&P понизило долгосрочный и краткосрочный рейтинги Республики по обязательствам в национальной валюте с «BBB+/A-2» до «BBB/A-3». Рейтинги были выведены из списка Credit Watch, куда были помещены 2 октября 2007 года. Вместе с тем, S&P подтвердило краткосрочный рейтинг Казахстана по обязательствам в иностранной валюте на уровне «A-3» и рейтинг по национальной шкале на уровне «kzAAA».

Между тем, рейтинговое агентство Fitch Ratings подтвердило суверенные рейтинги Республики Казахстан: долгосрочный рейтинг дефолта эмитента (РДЭ) в иностранной валюте «BBB» и долгосрочный РДЭ в национальной валюте «BBB+», но изменило их прогноз с «позитивного» на «стабильный». Кроме того, агентство подтвердило рейтинг странового потолка Казахстана на уровне «BBB+» и краткосрочный РДЭ «F3».

Пересмотр прогноза по долгосрочным рейтингам отражает влияние более сложной международной финансовой конъюнктуры на банки Казахстана. К концу июня 2007 г. общий внешний долг казахстанских банков достиг 46 млрд. долл., то есть 50 проц. ожидаемого на конец года ВВП. Однако на краткосрочную перспективу риски сглаживаются ввиду структуры погашения банковского долга и ресурсов, которыми располагают власти для смягчения возможных последствий.

По оценкам Национального банка Казахстана банкам страны потребуется ежеквартально рефинансировать около трех миллиардов внешней задолженности вплоть до второго квартала 2008 г. Власти Казахстана заявляют о готовности использовать валютные активы, чтобы помочь банкам страны справиться с нехваткой ликвидности на международном рынке. В качестве превентивной меры, которая позволит предотвратить возникновение сложных ситуаций в банковской сфере, Президент Казахстана распорядился создать специальный стабилизационный фонд в размере около четырех миллиардов долларов США. Вместе с тем, по мнению Агентства финансового надзора Казахстана, казахстанские банки смогут самостоятельно решить проблемы рефинансирования за счет собственных средств.

Суверенные рейтинги Казахстана по-прежнему поддерживаются очень сильными бюджетными показателями в стране.

Высокий уровень зарубежных заимствований банками помог профинансировать бурный рост кредитования в стране, темпы которого составили 100% за период с начала года по август 2007 г. В долгосрочной перспективе осложнение международной финансовой конъюнктуры может иметь позитивное влияние, так как банки Казахстана вынуждены замедлять рост кредитования, что поможет экономике страны избежать перегрева.

По данным Министерства финансов Казахстана, государственный долг Республики по состоянию на 1 октября 2007 года (без учета взаимных требований) составил один триллион 56 миллиардов тенге – в пределах плановых параметров. В портфеле правительственного долга соотношение внутреннего и внешнего долгов составляет 74% и 26% соответственно.

Принимая во внимание огромные ресурсы полезных ископаемых, включая нефть, газ и металлы, растущий спрос на эти товары на мировых рынках, а также взвешенную политику руководства страны, можно ожидать, что указанные выше трудности в финансовой сфере будут преодолены без большого ущерба для экономики Казахстана.

В силу незначительности влияния операций, в настоящий момент, в Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии, Армении на консолидированные показатели Группы, Общество не рассматривает риски, связанные с географическими особенностями того или иного региона как существенные негативные факторы. Наряду с этим ВымпелКом не исключает возможные негативные последствия для себя в случае возникновения техногенных катастроф, таких как масштабное отключение электричества, как это было в Москве и прилегающих областях в мае 2005 года. Инфраструктура в России и странах СНГ в основном создавалась в советские времена и недофинансировалась в последние годы. Особенно это сказалось на железнодорожной сети и сети автомобильных дорог, электроэнергетике и энергораспределительных сетях, системах связи и жилом фонде. Попытки модернизировать эту инфраструктуру могут привести к росту цен и тарифов, что потенциально может привести к дополнительным расходам Общества. Ухудшение состояния физической инфраструктуры наносит ущерб экономикам стран, препятствует транспортировке грузов и поставок, приводит к росту расходов и может препятствовать деловым операциям.

Все вышеуказанные риски находятся вне сферы влияния Группы ВымпелКома, однако Группа будет делать все необходимое для ограничения воздействия этих рисков на ее деятельность.

Региональные риски: Место нахождения Общества – г. Москва. В настоящее время г. Москва имеет такой же кредитный рейтинг, как и Российская Федерация. Московский регион является финансовым центром и местом сосредоточения российских и зарубежных финансовых институтов, что является положительным фактором для развития деятельности Общества. Московский регион относится к наиболее перспективным регионам с растущей экономикой.

Общество оценивает политическую и экономическую ситуацию в Российской Федерации как стабильную и прогнозируемую.

Вероятность наступления риска стихийных бедствий, возможного прекращения транспортного сообщения и других региональных факторов в ближайшее время Обществом не прогнозируется. Вероятность военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, забастовок, стихийных бедствий в ближайшее время Обществом не прогнозируется. Отрицательных изменений ситуации в регионе, которые могут негативно повлиять на деятельность и экономическое положение Общества, в ближайшее время Обществом не прогнозируется.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что макроэкономическая среда региона благоприятным образом сказывается на деятельности Общества и Группы ВымпелКома в целом.

Отрицательных изменений ситуации в России, которые могут негативно повлиять на экономическое положение Общества и Группы ВымпелКома и его деятельность в ближайшее время Обществом не прогнозируется. Однако, нельзя исключить

возможность дестабилизации экономической ситуации в стране и замедления темпов экономического роста, связанных с продолжающимся кризисом на мировых финансовых рынках и вероятной рецессией в США, что может привести как к оттоку капитала из России, так и к снижению мировых цен на нефть и другие традиционные статьи российского экспорта.

Некоторые дочерние компании Общества также подвержены рискам, присущим экономике стран СНГ, которые отличаются определенной политической и экономической нестабильностью.

Социальная нестабильность в странах СНГ, сопровождающаяся сложными экономическими условиями, может привести к усилению централизации власти и подъему национализма. Эти настроения могут привести к ограничениям на иностранную собственность в компаниях телекоммуникационного сектора или широкомасштабной национализации или экспроприации собственности, которой владеют иностранцы, или иностранного бизнеса. ВымпелКом не обладает большим опытом в применении законодательства по защите частной собственности от национализации или экспроприации. В результате, чего Общество может не получить достаточную поддержку при предъявлении регрессного иска в судах, и не получить адекватной компенсации, если в будущем украинское, казахское, таджикское, узбекское, грузинское или армянское правительства решат национализировать или экспроприировать некоторые или все активы Общества, что нанесет весомый ущерб бизнесу ВымпелКома. В дополнение к этому, этнические, религиозные, исторические и другие различия, временами приводят к напряженности и, в определенных случаях, военному конфликту. Распространение насилия, или его интенсификация, может иметь политические последствия, включая введение чрезвычайного положения в некоторых частях или повсеместно в странах СНГ. Эти события могут оказать существенное негативное воздействие на инвестиционный климат в странах СНГ.

Предполагаемые действия Общества на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность.

В целом указанные в настоящем разделе риски экономического, политического и правового характера ввиду глобальности их масштаба находятся вне контроля Общества. Общество обладает определенным уровнем финансовой стабильности, чтобы преодолевать краткосрочные негативные экономические изменения в стране.

Определение предполагаемых действий Общества при наступлении какого-либо из перечисленных факторов риска не представляется возможным, так как разработка адекватных соответствующим событиям мер затруднена неопределенностью развития ситуации. Параметры проводимых мероприятий будут зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае. Общество не может гарантировать, что действия, направленные на преодоление возникших негативных изменений, смогут привести к исправлению ситуации, поскольку описанные факторы находятся вне его контроля.

Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране (странах) и регионе, в которых Общество зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность.

Военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки, стихийные бедствия могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Общества и Группы ВымпелКома.

Риски, связанные с географическими особенностями страны (стран) и региона, в которых Общество зарегистрировано в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность, в том числе повышенная опасность стихийных бедствий, возможное прекращение транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью и т.п.

Поскольку Общество зарегистрировано в качестве налогоплательщика в сейсмологически благоприятном регионе (г. Москва) с хорошо налаженной инфраструктурой, то риски, связанные с географическими особенностями региона, в том числе повышенная опасность стихийных бедствий, возможное прекращение транспортного сообщения в связи с удаленностью и труднодоступностью, оцениваются как минимальные.

Финансовые риски

Подверженность Общества рискам, связанным с изменением процентных ставок, курса обмена иностранных валют, в связи с деятельностью Общества либо в связи с хеджированием, осуществляемым Обществом в целях снижения неблагоприятных последствий влияния вышеуказанных рисков. Подверженность финансового состояния Общества, его ликвидности, источников финансирования, результатов деятельности и т.п. изменению валютного курса (валютные риски).

Общество и Группа ВымпелКома в целом подвержены различным финансовым рискам, среди которых можно выделить валютные, инфляционные риски, риски изменения процентных ставок по предоставляемым денежным средствам. Вероятность их наступления и степень влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности постоянно оцениваются Обществом и учитываются при разработке планов развития.

Риски изменения процентных ставок. Общество подвержено риску изменения процентных ставок, что может негативно отразиться на стоимости заимствований Общества и, соответственно, на финансовых результатах деятельности Общества. В то же время, следует отметить, что стоимость заимствований, номинированных в российских рублях, неуклонно снижалась в последние годы, а сроки предоставления кредитов увеличивались, что позволило компаниям финансировать свою деятельность по приемлемым ставкам и на более длительные сроки, чем раньше. На дату окончания 2007 года кредитный рейтинг ОАО «ВымпелКом» имеет значение Ba2 по версии рейтингового агентства Moody's и BB+ по версии рейтингового агентства S&P.

В связи с кризисной ситуацией на мировых финансовых рынках, включая российский финансовый рынок, возникший летом 2007 года, Общество предполагает увеличение стоимости новых заемных активов для группы ВымпелКома, но не расценивает это как существенный негативный фактор, который может отразиться на финансовом состоянии Группы ВымпелКом.

Валютные риски. За последнее десятилетие экономика России была подвержена значительным изменениям курса российского рубля по отношению к иностранным валютам. Однако, принимая во внимание рост доходов бюджета, стабилизацию ситуации на финансовых рынках Российской Федерации и значительный рост золотовалютных резервов Центрального банка Российской Федерации, снижение курса рубля может быть вызвано только политическими причинами и в большей степени относится к политическим рискам.

Часть расходов и обязательств Общества номинирована в иностранной валюте, либо иным образом существенно зависит от колебаний курсов иностранных валют (в основном это доллар США, в меньшей степени Евро) относительно рубля. В настоящее время свыше 75% затрат компании оплачиваются по ценам, установленным в рублях. Однако заметная часть расходов и обязательств Общества останется зависимой от курса доллара к рублю - в первую очередь расходы на оборудование, производимое за рубежом, а также кредиты и заимствования.

Значительное обесценение рубля может привести к трудностям в погашении финансовых обязательств и приобретении оборудования для продолжения строительства и модернизации сети связи.

С 1 июня 2006 года Общество объявило о фиксации курса условных единиц, в которых выражены тарифы Общества («внутренний курс»). Таким образом, в настоящее время объём выручки Общества в рублях не зависит непосредственно от рыночного курса рубль/доллар.

При привлечении заемного финансирования Группа ВымпелКома планирует диверсифицировать свои риски, предусматривая гибкие условия такого финансирования, используя кредитные линии, предоставляющие возможность выбирать валюту и сроки каждого транша, сочетая в своем кредитном портфеле источники с фиксированной и «плавающей» процентной ставкой.

С целью минимизации валютных рисков Группа ВымпелКома использует различные виды срочных инструментов – форварды, опционы, СВОП сделки.

Предполагаемые действия Общества на случай отрицательного влияния изменения валютного курса и процентных ставок на деятельность Общества:

Общество постоянно стремится минимизировать свои расходы, связанные с обслуживанием внешнего долга. Для этого оно проводит конкурсы среди потенциальных участников рынка долгового капитала, выбирая наилучшие предложения, привлекает ресурсы на различных финансовых рынках, как на международном, так и внутреннем, сочетая различные финансовые инструменты (синдицированные кредиты, еврооблигации и т.п.), стремится повысить свой кредитный рейтинг.

Компании Группы ВымпелКома активно проводят переговоры с поставщиками с целью перезаключения договоров и фиксации цен накупаемое оборудование, работы, услуги в рублях. С целью хеджирования указанного валютного риска компании Группы осуществляют покупку иностранной валюты на условиях спот и форвард.

Руководство Общества предпринимает необходимые действия для снижения влияния изменений процентных ставок, в том числе осуществляет эффективное управление структурой привлеченных средств.

Влияние инфляции на выплаты по ценным бумагам. Критические, по мнению Общества, значения инфляции, а также предполагаемые действия Общества по уменьшению указанного риска:

Для российской экономики характерна высокая инфляция, хотя по данным Центрального Банка РФ, в 2006 году инфляция снизилась до 9% годовых, а по итогам 2007 года составила 11,9%. Результаты деятельности могут существенно пострадать из-за неспособности поднять цены соразмерно уровню инфляции, так как ВымпелКом все больше привлекает абонентов массового рынка, чувствительных к изменениям цен. Инфляционное давление в других странах СНГ, где работает ВымпелКом, может оказать существенное отрицательное воздействие на его финансовое положение и на результаты работы.

Соответствующим образом, более высокие темпы инфляции в России по сравнению с темпами девальвации могут привести к повышению издержек Группы ВымпелКома и снижению операционной маржи.

По мнению Общества, критический уровень инфляции, который может представлять существенную угрозу его хозяйственной деятельности, находятся в районе 30-40 процентов годовых. В случае увеличения уровня инфляции и/или процентных ставок и/или увеличения валютного курса, а следовательно издержек, Общество может сократить переменные затраты по оплате труда персонала и т.д., а также часть постоянных затрат.

Группа ВымпелКома также косвенно подвержена указанным выше рискам в связи с деятельностью ряда компаний Группы на территории стран СНГ, в которых уровень инфляции достаточно высок и слабо предсказуем.

Показатели финансовой отчетности Общества, наиболее подверженные изменению в результате влияния указанных финансовых рисков. В том числе указываются риски, вероятность их возникновения и характер изменений в отчетности:

Наиболее подвержены изменению в результате влияния указанных финансовых рисков такие показатели финансовой отчетности Общества, как:

- чистая прибыль;
- выручка;
- себестоимость;
- дебиторская задолженность.

Риски, вероятность их возникновения и характер изменения в отчетности.

Риск	Вероятность возникновения	Характер изменений в отчетности
Рост ставок по кредитам банков	низкая	Снижение прибыли вследствие роста расходов по уплате процентов по

		кредитам
Валютный риск (риск девальвации курса рубля по отношению к доллару США)	низкая/средняя	Рост затрат на приобретаемое оборудование, как следствие – увеличение амортизационных отчислений, появление курсовых разниц и снижение прибыли
Инфляционные риски	низкая	Увеличение дебиторской задолженности, увеличение себестоимости производимой продукции
Кредитный риск	низкая	Снижение прибыли

Правовые риски

Правовые риски, связанные с деятельностью Общества (отдельно для внутреннего и внешнего рынков), в том числе:

Риски, связанные с изменением валютного регулирования:

Внутренний рынок: Валютное регулирование в РФ осуществляется на основании Федерального закона от 10 декабря 2003 года №173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле». Большая часть его положений вступила в силу с 18 июня 2004 г. Некоторые положения вводятся в действие постепенно. Так, ряд положений, в частности, касающихся порядка открытия и использования счетов юридических лиц - резидентов в банках за пределами Российской Федерации, были введены в действие по истечении года со дня вступления в силу нового закона, то есть с 18 июня 2005 г. В полную силу закон вступил в действие с 1 января 2007 г. Кроме того, Центральный Банк РФ принял 29 мая 2006 года решение об отмене с 1 июля 2006 года требований о резервировании и обязательном использовании специальных счетов при осуществлении отдельных валютных операций, что свидетельствует о дальнейшей либерализации валютного законодательства.

Вышеуказанным законом устанавливаются нормы, позволяющие упростить порядок толкования положений валютного законодательства. Устанавливается, что все используемые в законе институты, понятия и термины, не определенные в данном законе, применяются в том значении, в каком они используются в других отраслях законодательства Российской Федерации. Более того, законом закрепляется норма, согласно которой все неустраняемые сомнения, противоречия и неясности актов валютного законодательства Российской Федерации, актов органов валютного регулирования и актов органов валютного контроля толкуются в пользу резидентов и нерезидентов. Вышеуказанный закон, а также правовые акты Правительства Российской Федерации и Центрального Банка не содержит правил и норм, ухудшающих положение Общества, поэтому данный риск, а также риск, связанный с изменением валютного законодательства, является для Общества минимальным.

Внешний рынок: В связи с деятельностью некоторых дочерних компаний Общества в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении, Общество также косвенно подвержено правовым и регулятивным рискам в этих странах.

Риски, связанные с изменением налогового законодательства:

Внутренний рынок: Изменения в Российской федеральной, странах СНГ и местной системах налогообложения могут повлечь за собой возникновение значительной неопределенности и рисков, которые усложняют порядок принятия решений в области налогового планирования и бизнеса в России. Законодательство и нормативные документы, влияющие на экономическую ситуацию, продолжают меняться. Изменения в законодательной сфере характеризуются недостаточной проработанностью, наличием различных толкований. В частности, правильность начисления и уплаты налогов может проверяться рядом органов, которые имеют законное право налагать штрафы и начислять пени. Несмотря на то, что руководство Общества, основываясь на своей трактовке налогового законодательства, считает, что обязательства по налогам отражены в полном объеме, вышеизложенные факты могут привести к возникновению дополнительных налоговых рисков для Общества.

Внешний рынок: В связи с деятельностью некоторых дочерних компаний Общества в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении, Общество также косвенно подвержено правовым и регулятивным рискам в этих странах.

Риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин:

Внутренний рынок: С 01.01.04 вступил в действие новый Таможенный Кодекс РФ. Целый ряд положений этого кодекса построено таким образом, что они предполагают непосредственное их применение при таможенном оформлении (прямое действие), но также имеется значительное количество статей, рассчитанных на появление подзаконных актов. В настоящий момент в ФТС и Правительстве идет работа по подготовке и опубликованию большого количества приказов и постановлений в свете нового Таможенного Кодекса. Практика применения этих документов станет ясна только тогда, когда они начнут действовать.

Внешний рынок: В связи с деятельностью некоторых дочерних компаний Общества в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении, Общество также косвенно подвержено правовым и регулятивным рискам в этих странах.

Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности Общества либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Внутренний рынок: Компании Группы ВымпелКома осуществляют деятельность по оказанию услуг связи, которая в соответствии с законодательством Российской Федерации и других стран возможна только на основании специального разрешения (лицензии). Изменения требований по лицензированию основной деятельности Группы могут повлечь за собой возникновение значительной неопределенности и рисков, что может привести к тому, что операции компаний Группы приобретут более сложный характер и будут сопряжены с более значительными затратами. Группа ВымпелКома предпримет все меры, для выполнения новых требований по лицензированию. В своей деятельности предприятия Группы ВымпелКома используют объекты, нахождение которых в обороте ограничено, в том числе радиочастотный спектр и ресурс нумерации.

Внешний рынок: В связи с деятельностью некоторых дочерних компаний Общества в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении, Общество также косвенно подвержено правовым и регулятивным рискам в этих странах.

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Общества (в том числе по вопросам лицензирования), которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, а также на результаты текущих судебных процессов, в которых участвует Общество:

Внутренний рынок: Изменение судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Общества (в том числе по вопросам лицензирования), по мнению Общества, могут оказать существенное влияние на результаты его деятельности в зависимости от содержания этих изменений.

Внешний рынок: В связи с деятельностью некоторых дочерних компаний Общества в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Грузии и Армении, Общество также косвенно подвержено правовым и регулятивным рискам в этих странах.

Риски, связанные с деятельностью Общества

Риски, свойственные исключительно Обществу, в том числе:

Риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует Общество:

Короткая история сотовой связи в регионах, на работу в которых ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества имеют лицензии, и короткий срок работы Общества и его дочерних и зависимых обществ в стандарте GSM в Казахстане, Украине, Таджикистане, Узбекистане, Армении и Грузии создают дополнительные коммерческие риски.

В ходе обычной деятельности Общество может являться участником различных разбирательств по юридическим и налоговым вопросам и объектом претензий, некоторые из которых связаны с развитием рынков и изменениями в условиях налогообложения и нормативного регулирования, в которых ВымпелКом осуществляет свою деятельность. Общество не исключает, что его обязательства в рамках всех потенциальных судебных разбирательств, других процессуальных действий юридического характера или в связи с другими вопросами, могут оказать существенное влияние на финансовое положение, результаты деятельности или ликвидность ОАО «ВымпелКом».

Общество признает риски, связанные с тем, что различные суды, которые рассматривают споры с участием Общества, и контролирующие органы, с которыми Общество связано по поводу юридических вопросов, могут решить эти вопросы не в его пользу.

В сентябре 2004 года одно из дочерних обществ ВымпелКома установило контроль над ТОО «КаР-Тел». В январе 2005 года ТОО «КаР-Тел» получил «распоряжение об оплате», выданное Фондом страхования сберегательных вкладов Турецкой Республики, в котором указано, что «КаР-Тел» имеет «долг перед Казначейством» на сумму около 5,5 млрд. долл. США. Как стало известно ВымпелКому, распоряжение было выдано в поддержку (обеспечение) сбора Фонда в размере 5,5 миллиардов долларов США, содержащихся в исках против группы компаний Uzan. По мнению Фонда Группа компаний Uzan включает турецкие компании, которые в совокупности владели 60% долей участия в ТОО «КаР-Тел» до тех пор, пока их доли участия не были выкуплены

ТОО «КаР-Тел» в ноябре 2003 года в соответствии с решением Надзорной коллегии Верховного Суда Республики Казахстан. ТОО «КаР-Тел» предоставило ряд судебных документов с возражениями против «распоряжения об оплате». ВымпелКом не располагает информацией о том, когда суд в Турции вынесет решение по настоящему делу. ТОО «КаР-Тел» убеждено в том, что иск Фонда не имеет юридических оснований, ТОО «КаР-Тел» предпримет все необходимые действия, которые оно считает необходимыми и приемлемыми в целях своей защиты.

Несмотря на то, что, по мнению ОАО «ВымпелКом», распоряжение об оплате является необоснованным и любые попытки исполнения данного распоряжения об оплате в соответствующих странах за пределами Турции будут связаны с препятствиями как по существу, так и процедурного характера, нет никакой уверенности в том, что решение будет вынесено в пользу ТОО «КаР-Тел» (будь то по существу или по процедурным соображениям), что Фонд не выдвинет претензии непосредственно против ОАО «ВымпелКом» или других его дочерних компаний, либо что ТОО «КаР-Тел» и/или ОАО «ВымпелКом» или другие его дочерние компании не будут обязаны уплатить суммы, причитающиеся в связи с распоряжением, либо на основании иных претензий, выдвинутых Фондом. Неблагоприятный исход этого вопроса, а равно любых прочих вопросов, которые могут возникнуть в связи с ним, может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности ОАО «ВымпелКом», включая неисполнение обязательств по отдельным статьям непогашенной задолженности ОАО «ВымпелКом» или в совокупности.

В ноябре 2005 года ОАО «ВымпелКом» приобрело 100% акций закрытого акционерного общества «Украинские радиосистемы» («УРС») путем приобретения 100% выпущенных и находящихся в обращении акций компаний Crayola Properties Limited, Cradel Investments Limited, Wintop Management Limited, Crisden Holdings Limited и Cellcroft Holdings Limited, каждая из которых, в свою очередь, владеет акциями УРС.

В январе 2006 года один из основных акционеров ВымпелКома «Теленор Ист Инвест АС» подал три иска против ВымпелКома в Арбитражный суд г. Москвы с целью признания недействительными решения Внеочередного общего собрания акционеров об одобрении приобретения УРС, решения Генерального директора ВымпелКома о приобретении УРС и самой сделки. Иски о признании недействительным решения Внеочередного общего собрания акционеров и решения Генерального директора о заключении сделки были отклонены тремя судебными инстанциями, и судебные акты, вынесенные по этим делам, не подлежат дальнейшему обжалованию. Третий иск о признании недействительной сделки по приобретению УРС был отклонен тремя судебными инстанциями. Срок подачи заявления о пересмотре вынесенных судебных актов в порядке надзора истек 09.01.2008г.

В июле 2007г. ВымпелКом получил копию искового заявления ЗАО «СМАРТС» к Федеральному агентству связи о признании результатов конкурса на получение лицензии 3G недействительными. В декабре 2007г. судом вынесено решение об отказе в иске в полном объеме. ЗАО «СМАРТС» обжаловало судебное решение в апелляционном порядке. 28 февраля 2008 г. апелляционная инстанция оставила решение суда первой инстанции без изменения. ЗАО «СМАРТС» вправе подать кассационную жалобу на решение суда первой инстанции и определение апелляционной инстанции. На данном этапе, Компания не может прогнозировать исход судебного разбирательства по данному вопросу.

Несмотря на то, что в 2007 г. Компания получила лицензию на предоставление услуг в формате 3G на всей территории РФ, Компания не имеет лицензии на предоставление услуг связи в формате GSM на территории некоторых регионов Дальнего Востока. Компании несколько раз отказывали в выдаче лицензии и разрешений на использование частот в Дальневосточном регионе. В 2007 году Федеральное агентство связи провело ряд конкурсов на лицензии/частоты в Дальневосточном регионе. ВымпелКом оспариваем условия проведения и результаты конкурсов в судебном порядке.

В июле 2006 г. ВымпелКом получил финальное решение налогового органа по комплексной проверке 2003-2004 гг. По данному решению Компания должна была уплатить 1 804 миллиона рублей (включая штрафы и пеней на сумму 349 миллионов рублей).

Компания не согласилась с аргументами налоговых органов, в связи с чем подала иск в арбитражный суд по всем эпизодам Решения.

По состоянию на 31 декабря 2007 г. по результатам нескольких решений судов компания отстояла сумму в 733 миллиона рублей (включая 195 миллионов рублей штрафов и пеней).

Налоговые органы выиграли в суде 192 миллиона рублей (включая 27 миллионов рублей штрафов и пеней) в отношении безнадежных долгов абонентов за 2003-2004 гг. Однако, Компанией была заявлена уточненная декларация по налогу на прибыль за 2005г., в которой часть суммы безнадежных долгов была признана как затраты указанного периода в размере 165 миллионов рублей.

В настоящий момент Компания продолжает отстаивать в суде сумму в 879 миллионов рублей (включая 127 миллионов рублей штрафов и пеней).

Деятельность ВымпелКома также связана с постоянным оспариванием его деятельности со стороны абонентов, в том числе в отношении качества предоставляемых услуг, особенностей учета абонентской базы, системы выставления счетов и возврата средств абонентам, расторгающим договоры. ВымпелКом и его дочерние и зависимые общества в целом прилагают необходимые усилия для конструктивного разрешения возникающих споров, в т.ч. путем переговоров, но иногда вступают в судебные тяжбы по таким искам. Тем не менее разрешение подобных конфликтов не в пользу Общества может привести к увеличению расходов ВымпелКома.

Существует риск неправомерного завладения и распространения базы данных абонентов ВымпелКома, что может негативно повлиять на его репутацию, уменьшить количество абонентов и снизить возможности компаний Группы по привлечению новых абонентов, а также обусловить предъявление исков абонентами.

Риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензии Общества на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Лицензии компаний Группы ВымпелКома на оказание услуг сотовой связи могут быть не продлены, приостановлены или отозваны. Пять принадлежащих ОАО «ВымпелКом» лицензий на оказание услуг в стандарте GSM в укрупненных регионах, включая лицензию на оказание услуг в стандарте GSM в Москве и Московской области, истекают в 2008 году и если ОАО «ВымпелКом» не сможет продлить существующие лицензии или получить новые лицензии вместо существующих, то это окажет существенное негативное влияние на его деятельность и показатели.

Риски, связанные с возможной ответственностью Общества по долгам третьих лиц, в том числе дочерних обществ ВымпелКома:

Ответственность Общества по долгам третьих лиц (дочерних обществ) возникнет в случае невозможности дочерними обществами обслуживать свои обязательства, что возможно только в случае резкого ухудшения ситуации в телекоммуникационной отрасли, что, по мнению Общества, учитывая прогнозы относительно уровня доходов населения и ВВП, является маловероятным.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (работ, услуг) Общества:

Рисков, связанных с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее 10% общей выручки от продаж продукции (работ, услуг) Общества, нет, так как отсутствуют потребители, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции Общества. Группа ВымпелКома стремится постоянно поддерживать благоприятный имидж для привлечения новых и сохранения существующих абонентов.

7. Перечень совершенных Обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с Уставом Общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, с указанием по каждой сделке ее существенных условий и органа управления Общества, принявшего решение о ее одобрении:

Перечень одобренных в 2007 году органами управления Общества сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, указан в приложении к Годовому отчету ОАО «ВымпелКом» за 2007 год.

В 2007 году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах», крупными сделками и требовавшими одобрения уполномоченными Органами управления Общества, но не прошедших процедуры одобрения уполномоченными органами управления Общества, не совершалось.

8. Перечень совершенных Обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имелась заинтересованность, с указанием по каждой сделке заинтересованного лица (лиц), существенных условий и органа управления Общества, принявшего решение о ее одобрении:

Перечень одобренных в 2007 году органами управления Общества сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имелась заинтересованность, указан в приложении к Годовому отчету ОАО «ВымпелКом» за 2007 год.

Указать корректный перечень сделок, совершенных Обществом исключительно в отчетном году, и признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах», сделками, в совершении которых имелась заинтересованность,

в настоящее время не представляется возможным, так как большинство таких сделок, заключенных Обществом, носят длящийся характер,

В 2007 году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах», сделками, в совершении которых имелась заинтересованность и требовавшими одобрения уполномоченными Органами управления Общества, но не прошедших процедуры одобрения уполномоченными органами управления Общества, не совершалось.

9. Состав Совета директоров (наблюдательного совета) Общества, включая информацию об изменениях в составе Совета директоров (наблюдательного совета) Общества, имевших место в отчетном году, и сведения о членах Совета директоров (наблюдательного совета) Общества, в том числе их краткие биографические данные, доля их участия в уставном капитале Общества и доля принадлежащих им обыкновенных акций Общества, совершенные членами Совета директоров (наблюдательного совета) сделки по приобретению или отчуждению акций Общества

Состав Совета директоров ВымпелКома с 1 января 2007 года по 29 июня 2007 года:

Дэвид Дж. Хэйнс – Председатель Совета директоров

Год рождения: **1960**

Сведения об образовании: **высшее (степень бакалавра гуманитарных наук, Гринвичский колледж в Лондоне, с отличием).**

Краткие биографические данные: **Г-н Хэйнс занимает пост председателя Совета директоров нашей компании с июня 2005 года. Г-н Хэйнс с 2004 года и по настоящее время занимает пост генерального директора в компании GROHE AG. GROHE AG это лидер на мировом рынке санитарно-технического оборудования, GROHE AG был приобретен частными домами TPG и Credit Suisse в июле 2004г. Г-н Хэйнс так же является Председателем Совета директоров Glacier S.A. – дочерней компании GROHE AG. До работы в GROHE AG, с 2000 по 2004 гг. г-н Хэйнс работал в качестве директора по международному маркетингу, а также директором, ответственным за брэнд и работу с клиентами в Vodafone Group Plc. С 1998 по 2000 год г-н Хэйнс занимал пост Заместителя президента подразделения компании Coca-Cola. С 1989 года по 1998 год г-н Хэйнс занимал различные позиции в Mars Incorporated в Европе, в том числе и в Москве.**

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Йо Олав Лундер

Год рождения: **1961**

Сведения об образовании: **высшее (степень бакалавра в Бизнес-школе в Осло, 1986 г., степень магистра делового администрирования (MBA) в Хенли Менеджмент Колледж, Оксфорд, 1996 г., Курсы менеджмента в IMD в Лозанне, Швейцария).**

Краткие биографические данные: **Г-н Лундер являлся Председателем Совета директоров ВымпелКома с октября 2003 года по июль 2005 года. С февраля 2005 года г-н Лундер также является Генеральным директором компании «Ementor ASA». Кроме того, он также является членом совета директоров компании «Ferd Holding AS» С апреля 2001 г. по октябрь 2003г. г-н Лундер являлся Исполнительным директором Общества (СЕО), и Генеральным директором**

Общества с мая 2001г. по октябрь 2003г., а также членом Совета директоров Общества с мая 2002 г. С сентября 2000 г. по апрель 2001 г. г-н Лундер являлся Президентом и Директором по операциям Общества. С мая 2000 г. по сентябрь 2000г. г-н Лундер являлся Первым заместителем Генерального директора и Директором по операциям ВымпелКома. С сентября 1999г. по апрель 2000г. г-н Лундер занимал должность Директора по операциям Общества. С 1993г. по август 1999 г. г-н Лундер работал в различных должностях в Теленоре и его аффилированных лицах, в том числе в должности Директора по операциям Telenor Mobile Communications AS.

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Михаил Маратович Фридман

Год рождения: **1964**

Сведения об образовании: **высшее (факультет цветных металлов Московского института стали и сплавов, 1986 г., с отличием).**

Краткие биографические данные: **Г-н Фридман является членом Совета директоров ВымпелКома с июля 2001 года. Г-н Фридман в настоящее время является Председателем Совета директоров Альфа-Банка и ОАО «ТНК-ВР», членом Совета директоров ЗАО «Торговый дом Перекресток», а так же членом Наблюдательного совета X5 Retail Group N.V. Г-н Фридман является Председателем Наблюдательного совета консорциума Альфа Групп. Г-н Фридман также является членом Бюро Правления Российского союза промышленников и предпринимателей, а также входит в состав Общественной Палаты РФ. С 1989 года г-н Фридман принимал активное участие в создании Альфа Групп, в которую входят Альфа Финанс Холдингс С.А. (Альфа-Банк, Альфа Капитал Холдингс Лимитед и Медпойнт Лимитед), Альфа-Эко Телеком (Altimo) и ЗАО «Торговый дом Перекресток». В 1988 году г-н Фридман выступил соучредителем кооператива «Альфа-Фото». С 1986 по 1988 год г-н Фридман работал инженером на металлургическом заводе «Электросталь».**

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Арве Йохансен

Год рождения: **1949**

Сведения об образовании: **высшее (магистр наук в Норвежском технологическом институте, 1973г., Курсы менеджмента в Бизнес-колледже Гарварда, 1988г.).**

Краткие биографические данные: **Г-н Йохансен является членом Совета директоров с июня 2003 года. С января 2006г. г-н Йохансен является Старшим Исполнительным Вице-президентом и Заместителем Генерального директора Группы Telenor и Главой «Теленор Азия». Г-н Йохансен пришел в Теленор в 1989 году и занимал в Группе ряд позиций. Он являлся Старшим Исполнительным Вице-президентом с 1999 по 2005 года и был Генеральным директором «Теленор Интернэшнл АС» с 1993 по 1999гг. Г-н Йохансен также является и членом совета директоров компании «Теленор Мобил АС» (Норвегия), DTAC/UCOM (Таиланд), DiGi.COM (Малайзия) Grameen Phone, Telenor Pakistan, Wireless Matrix, Eltek и GSM Ассоциации. До начала работы в Теленоре г-н Йохансен работал в EB Telecom (Ericsson Norway), где занимал должность Исполнительного Вице-Президента, а**

также в Норвежском Институте Технологий в качестве инженера-исследователя в ELAB.

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Леонид Романович Новосельский

Год рождения: **1969**

Сведения об образовании: **высшее (физико-химический факультет Института стали и сплавов, 1993 г., профессиональное менеджерское образование в Wharton Business School, США, 1999 г.).**

Краткие биографические данные: **Г-н Новосельский является членом Совета директоров Общества с июня 2006г. Г-н Новосельский является одним из основателей Группы компаний Градиент и Генеральным Директором ООО «ГК Градиент».**

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Алексей Михайлович Резникович

Год рождения: **1968**

Сведения об образовании: **высшее (экономический факультет Московского государственного университета, 1991г., степень магистра делового администрирования (MBA) в Университете INSEAD во Франции/Университете Джорджтаун, 1993г.).**

Краткие биографические данные: **Г-н Резникович является членом Совета директоров Общества с мая 2002 года. Последняя занимаемая должность – директор по контролю за управлением активами Консорциума «Альфа-Групп», отвечающий за менеджмент - аудит, а также за контроль над выполнением стратегических рекомендаций для всех компаний Группы. В июне 2005г. был назначен Главным управляющим директором компании «Альфа Телеком», позже переименованной в Altimo. С мая 2007 года занимает пост Председателя Совета Директоров «Голден Телеком». Г-н Резникович являлся основателем компании «ЕМАКС», предприятием по развитию интернет-центров в России, и с 2000 по 2002гг. являлся ее Генеральным директором. С 1993 года по 1998 год г-н Резникович работал и с 1998 по 2000гг. был партнером в McKinsey & Co. До начала своей работы в McKinsey & Co. г-н Резникович работал в Проктер энд Гэмбл (Италия) и Трансворлд (США).**

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Хенрик Торгерсен

Год рождения: **1947**

Сведения об образовании: **высшее (степень магистра электроники/кибернетики в Норвежском Технологическом Институте, курс Менеджмента в IMD в Лозанне, Швейцария)**

Краткие биографические данные: **Г-н Торгерсен является членом Совета директоров Общества с января 1999 года. Г-н Торгерсен является Исполнительным вице-президентом и Советником Генерального Директора Теленора. Г-н Торгерсен**

является членом Совета Директоров Института Запада и Востока (East West Institute) и Норвежско-русской Торговой палаты. Свою деятельность в Теленоре он начал в августе 1998г. До работы в Теленоре г-н Торгерсен являлся Партнером консультационной фирмы «Andersen Consulting» (сейчас – «Accenture»), где занимался проектами в области электронной коммерции. Он сотрудничал с Andersen Consulting с 1992 по 1998 год и отвечал за деятельность Фонда программных продуктов в Северной Европе. Г-н Торгерсен имеет более чем 15-летний опыт работы в качестве руководителя в сфере информационных технологий и в течение 8 лет работал в IBM.

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Олег Адольфович Малис

Год рождения: **1974**

Сведения об образовании: **высшее (Московский Авиационный Технологический Институт, Факультет Эргономики, 1993 г.).**

Краткие биографические данные: **Г-н Малис входит в состав Совета директоров Общества с июня 2006 года. Г-н Малис является Старшим вице-президентом «Алтимо» с 2005 года. С ноября 2005 года он также являлся членом Совета директоров «Голден Телеком Инк.». В период с 2003 по 2005 год г-н Малис успешно работал в должности Старшего Вице-президента, а также Директора по слияниям и приобретениям «Голден Телеком».**

До этого г-н Малис занимал руководящие должности в Компании «Корбина Телеком», со-основанной им в 1993 году.

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Фридтъоф Рюстен

Год рождения: **1966**

Сведения об образовании: **высшее (степень магистра в области промышленной экономики в Норвежском Технологическом Институте).**

Краткие биографические данные: **Г-н Рюстен является членом Совета директоров Общества с июня 2005года. Г-н Рюстен с марта 2007 года по настоящее время занимает должность Главного директора по рынкам компании Rannor GSM (Венгрия). С января 2003 года по март 2007 года г-н Рюстен являлся Старшим Вице-президентом Telenor. Он был принят на должность в качестве Вице-президента по новому бизнесу Теленора в январе 2000 г. До Теленора г-н Рюстен занимал различные должности в Saga Petroleum AS, работая в основном в сфере международных инвестиций, развитии бизнеса, стратегии, слиянии и поглощении.**

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества: **отсутствуют.**

Состав Совета директоров ВымпелКома с 29 июня 2007 года по 31 декабря 2007 года:

29 июня 2007 года Годовым общим собранием акционеров ОАО «ВымпелКом» был избран Совет Директоров в составе:

Дэвид Дж. Хэйнс – Председатель Совета директоров
Йо Олав Лундер
Михаил Маратович Фридман
Арве Йохансен
Леонид Романович Новосельский
Алексей Михайлович Резникович
Олег Адольфович Малис
Фридтьоф Рюстен (в отношении указанных членов Совета директоров см. информацию выше)

Кьелл Мортен Йонсен

Год рождения: **1968**

Сведения об образовании: Г-н Йонсен обладает степенью магистра в деловом администрировании в стратегическом менеджменте, полученной в Норвежской Школе Экономики и Делового Администрирования.

Краткие биографические данные: Г-н Йонсен в настоящее время является старшим Вице-президентом в Telenor Central & Eastern Europe - должность, которую он занимает с 2006 года, а также является представителем Telenor в Российской Федерации. С 2001 по 2006 год г-н Йонсен занимал должность вице-президента Telenor Networks и отвечал за деятельность Telenor в области фиксированной связи в России и СНГ. С 1996 по 2000 гг. г-н Йонсен работал в Norsk Hydro, где он занимал исполнительные позиции как менеджера по стране на Украине, так и менеджера в региональных штаб-квартирах для СНГ, Африки и Латинской Америки, находясь в Париже. Г-н Йонсен занимает должность члена Совета директоров Golden Telecom, Inc.

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества; **отсутствует.**

10. Сведения о лице, занимающем должность (осуществляющем функции) единоличного исполнительного органа (управляющем, управляющей организации) Общества и членах коллегиального исполнительного органа Общества, в том числе их краткие биографические данные, доля их участия в уставном капитале Общества и доля принадлежащих им обыкновенных акций Общества, совершенные лицом занимающим должность (осуществляющим функции) единоличного исполнительного органа, и/или членами коллегиального исполнительного органа сделки по приобретению или отчуждению акций Общества

Изосимов Александр Вадимович

Год рождения: **1964**

Сведения об образовании: **высшее** (Г-н Изосимов в 1987 г. окончил Московский Авиационный Институт, а также в 1995 г. получил степень магистра делового администрирования (MBA) в Бизнес-школе INSEAD).

Краткие биографические данные: Г-н Изосимов является Генеральным директором ОАО «ВымпелКом» с октября 2003 г. Г-н Изосимов - в настоящее время является членом Совета директоров Ассоциации GSM, ОАО «Пивоваренная компания «Балтика» и United Confectioneries B.V. Он также является членом Совета по Конкуренентоспособности и Предпринимательству в России. До прихода в ВымпелКом г-н Изосимов занимал ряд руководящих должностей в компании

«Марс, Инк». Свой опыт работы в области финансов и продаж г-н Изосимов получил, работая генеральным менеджером по России и СНГ до 2001 г. До недавнего времени г-н Изосимов являлся членом Глобального управляющего совета и Региональным Президентом по СНГ, Центральной Европе и странам Скандинавии компании «Марс, Инк.» и отвечал за более чем 20 рынков в регионе, включая Россию и СНГ. До прихода в «Марс, Инк.» В 1996 г. г-н Изосимов работал в McKinsey & Co. в Стокгольме и Лондоне в течение пяти лет, где он занимался вопросами продаж и маркетинга, а также оптимизации затрат.

Доля участия в уставном капитале Общества: **отсутствует.**

Доля принадлежащих обыкновенных акций Общества: **отсутствует.**

Сделки по приобретению или отчуждению акций Общества; **отсутствует.**

Коллегиальный исполнительный орган Уставом ОАО «ВымпелКом» не предусмотрен.

11. Критерии определения и размер вознаграждения (компенсации расходов) лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа (управляющего, управляющей организации) Общества, каждого члена коллегиального исполнительного органа Общества и каждого члена Совета директоров (наблюдательного совета) Общества или общий размер вознаграждения (компенсации расходов) всех этих лиц, выплаченного или выплачиваемого по результатам отчетного года

В соответствии с решениями общих собраний акционеров ВымпелКома от 27 июня 2003 года и от 23 июня 2006 года приняты следующие Правила выплаты вознаграждений членам Совета директоров:

- 1) вознаграждение за услуги члена Совета директоров: 100 000 долларов США в год каждому Неаффилированному директору и 40 000 долларов США в год каждому Аффилированному директору, а также возмещение любых расходов, понесенных в связи с выполнением функций члена Совета директоров. Вознаграждение Председателя Совета директоров за его услуги составляет 250 000 долларов США в год;
- 2) вознаграждение за услуги в качестве Председателя комитета, создаваемого при Совете директоров: дополнительно 25 000 долларов в год за выполнение функций руководителя любого официального комитета Совета директоров;
- 3) для каждого члена Совета директоров ВымпелКома, который не является сотрудником ВымпелКома, установлено вознаграждение в размере 18 000 условно распределяемых Американских депозитарных акций (АДА) (на основе цены закрытия торгов по АДА Общества, котируемым на Нью-Йоркской фондовой бирже (НФБ), в дату, предшествующую дате предоставления условно распределяемых АДА, и на основе средней цены закрытия торгов по АДА Общества, котируемым на НФБ за период в три (3) месяца, непосредственно предшествующие погашению), при условии, что вознаграждение не будет превышать 3.33 доллара США за АДА, за каждый год, в течение которого соответствующее лицо являлось членом Совета директоров.³ В случае переизбрания директора на новый срок, он вправе потребовать

³ 21 августа 2007 года произошло изменение соотношения АДА обращающихся на НФБ и соответствующих им обыкновенным акциям ВымпелКома с 4 АДА на одну обыкновенную акцию ВымпелКома на 20 АДА на одну обыкновенную акцию. В результате этого, установленный размер

выкупа соответствующих АДА в любое время с момента его переизбрания до даты прекращения исполнения им функций члена Совета директоров; количество АДА, распределяемых каждому члену Совета директоров устанавливается Советом директоров.

Членам Совета директоров возмещаются расходы на транспорт, проживание и прочие затраты, непосредственно связанные с участием в заседаниях Совета директоров или любых комитетов ВымпелКома.

12. Сведения о соблюдении обществом Кодекса корпоративного поведения (ФКЦБ России)

В своей деятельности ВымпелКом делает все возможное, чтобы следовать всем требованиям Кодекса корпоративного поведения.

13. Иная информация, предусмотренная уставом Общества или иным внутренним документом Общества

Предоставление иной информации в Годовом отчете Общества не предусмотрено.

Общество осуществляет раскрытие информации акционерам в соответствии с требованиями применимого законодательства, а также в соответствии с правилами и нормами ФСФР РФ, Комиссии по ценным бумагам и биржам (США) и Нью-Йоркской Фондовой биржи.

В соответствии с положениями ст. 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг», ст. 92 ФЗ «Об акционерных обществах» настоящий Годовой отчет предоставляется для публичного ознакомления в офисе Общества по адресу: 127083 Москва, ул. Восьмого Марта, д. 10, стр. 14. Для ознакомления с ним не требуется наличие специального статуса, и Отчет может быть предоставлен любому лицу без ограничений.

Генеральный директор ОАО «ВымпелКом» _____ А.В. Изосимов

Главный бухгалтер ОАО «ВымпелКом» _____ О.А. Позднеева

Исполнительный Вице-президент,
Главный Финансовый директор
ОАО «ВымпелКом» _____ Е.А. Шматова

Вице-президент по юридическим вопросам
и корпоративному управлению
ОАО «ВымпелКом» _____ Дж. Д. Мак Ги

вознаграждения изменился с 18 000 АДА на 90 000 АДА и соответственно вознаграждение не должно превышать 0.67 доллара США за АДА вместо 3.33 долларов США за АДА.

ПРИЛОЖЕНИЕ
К Годовому отчету за 2007 год
Открытого акционерного общества
«Вымпел-Коммуникации»

Перечень одобренных к совершению в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками и сделками, в совершении которых имеется заинтересованность, а также иных существенных сделок, требующих в соответствии с внутренними документами Общества или договорными обязательствами Общества специального порядка одобрения

Порядковый номер сделки	Номер протокола и дата одобрения сделки Общим собранием акционеров / Советом директоров ОАО «Вымпел-Коммуникации»	Стороны сделки	1. Краткое описание сделки
Сделки, признаваемые в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками			
1.	Протокол №9 заседания Совета директоров ВымпелКома, 20 ноября 2007 года	ОАО «ВымпелКом», БНП Парибас (BNP Paribas), ЮБиЭс (UBS), группа признанных международных банков	Одобрить как крупную сделку в соответствии со статьями 78 и 79 Федерального закона Российской Федерации от 26 декабря 1995 года №208-ФЗ «Об акционерных обществах» («Закон об АО») следующие сделки: (i) синдицированный кредит в размере не более 2,1 миллиарда долларов США («Сумма кредита») на срок не более 3 лет с начислением процентов по ставке не выше LIBOR+2,0% годовых, с комиссией за организацию кредита не более 1,5% от Суммы кредита и в соответствии с иными условиями, согласованными в соответствующих документах по усмотрению Генерального директора, кредит будет организован БНП Парибас (BNP Paribas), ЮБиЭс (UBS) и группой признанных международных банков; (ii) промежуточный кредит (бридж-финансирование) в размере не более 1,5 миллиардов долларов США («Сумма промежуточного кредита») на срок не более 1 года с начислением процентов по ставке не выше LIBOR+1,5% годовых, с комиссией за организацию кредита не более 1,5% от Суммы промежуточного кредита и в соответствии с иными условиями, согласованными в соответствующих документах по усмотрению Генерального директора, кредит будет организован БНП Парибас (BNP Paribas), ЮБиЭс (UBS) и группой признанных международных банков. Сумма сделок, как независимо решил Совет директоров, в

			<p>совокупности превышает 25% балансовой стоимости активов Общества, но представляет собой сумму менее 50% балансовой стоимости активов Общества, основанной на расчетах, одобренных Советом директоров, на основе бухгалтерской отчетности Общества, подготовленной в соответствии с российским законодательством о бухгалтерском учете, на дату 30 сентября 2007 года, которая является последней отчетной датой.</p> <p>Сумма сделки:</p> <ul style="list-style-type: none"> (i) не более 2,1 миллиарда долларов США; (ii) не более 1,5 миллиардов долларов США. <p>Срок договора:</p> <ul style="list-style-type: none"> (i) на срок не более 3 лет; (ii) не более 1 года.
Сделки, признаваемые в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имеется заинтересованность			
2.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»), ООО Производственно-коммерческая фирма «Торэкс» («Торэкс»)	<p>Передача в пользу ВымпелКом прав и обязанностей МСС-Старт («Арендатор») по Договору аренды № 91 от 01.09.2006, заключенного между МСС-Старт и Торэкс в отношении нежилых помещений по адресу: г. Москва, Ленинский проспект, 11, стр.1.</p> <p>Сумма сделки: ● до 184 693,11 рублей, включая НДС – единовременный платеж, состоящий из:</p> <ul style="list-style-type: none"> - до 1 000 рублей, включая НДС – цена перенаема - до 183 693,11 рублей, включая НДС – возмещение prepaid арендной платы <p>● до 840 000,00 рублей, не включая НДС – сумма ежеквартальной арендной платы.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p> <p>Срок договора аренды № 91 от 01.09.2006 истекает 30.07.2007г.</p>
3.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»).	<p>Договор субаренды нежилых помещений между ВымпелКом («Арендатор») и МСС-Старт («Арендодатель») общей площадью приблизительно 98,1 кв.м., расположенных по адресу: г. Москва, бульвар Дмитрия Донского, 8.</p> <p>Сумма сделки: ● до 233 168,27 рублей, не включая НДС – постоянная часть ежемесячной субарендной платы.</p> <p>● Ежемесячная переменная субарендная плата в размере стоимости потребленных субарендатором в помещении коммунальных услуг.</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2006 г.</p>
4.	Протокол №1	ОАО «ВымпелКом»	Договор аренды нежилых помещений между ВымпелКом («Арендатор») и МСС-Старт

	заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года	(«ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»).	(«Арендодатель») общей площадью приблизительно 92,8 кв.м., расположенных по адресу: г. Москва, ул. Краснопрудная, 26. Сумма сделки: До 11 месяцев. Срок договора: Договор аренды продлевается на 11 месяцев, если ни одна из сторон не потребует его расторжения.
5.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»), ООО «Техносфера».	Передача прав и обязанностей Субарендатора по Договору субаренды № 5 от 01.04.2006, заключенного в отношении нежилых помещений общей площадью приблизительно 53,2 кв.м. по адресу: г. Москва, ул. Грекова, 35. Сумма сделки: • до 138 134,96 рублей, включая НДС – единовременный платеж, состоящий из: - до 1 000 рублей, включая НДС – цена перенаема - до 35 971,88 рублей, включая НДС – возмещение выплаченного субарендатором гарантийного платежа - до 101 163,08 рублей, включая НДС – возмещение предоплаченной арендной платы • до 174 225,31 рублей, включая НДС – сумма ежемесячной субарендной платы. Срок договора: Неопределенный. Срок договора субаренды № 5 от 01.04.2006 истекает 28.02.2007.
6.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»).	Договор аренды нежилых помещений между ВымпелКом («Арендатор») и МСС-Старт («Арендодатель») общей площадью приблизительно 106,9 кв.м., расположенных по адресу: г. Москва, ул. Профсоюзная, 43 корп.1. Сумма сделки: До 93 751,30 рублей, не включая НДС – ежемесячная арендная плата. Срок договора: До 11 месяцев.
7.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»).	Договор аренды нежилых помещений между ВымпелКом («Арендатор») и МСС-Старт («Арендодатель») общей площадью приблизительно 86,9 кв.м., расположенных по адресу: г. Москва, Рублевское шоссе, 14, корп.1. Сумма сделки: До 66 684,89 рублей, не включая НДС – ежемесячная арендная плата. Срок договора: До 11 месяцев.
8.	Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-Старт» («МСС-Старт»), ООО «Фаворит».	ОАО «ВымпелКом» обязуется возместить ЗАО «МСС-Старт» неизрасходованную часть Гарантийного платежа в размере до 204 716,67 руб., ранее выплаченного ЗАО «МСС-Старт» в пользу ООО «Фаворит», которая была зачтена в счёт обязательства ОАО «ВымпелКом» выплатить ООО «Фаворит» Гарантийный платеж по договору аренды, заключенному между ОАО «ВымпелКом» и ООО «Фаворит» в отношении нежилых помещений площадью приблизительно 99,6 кв.м, расположенных по адресу: г. Москва, ул. Тверская-Ямская, д. 11.

			<p>Сумма сделки: До 204 716,67 рублей, не включая НДС.</p> <p>Срок договора: Не применимо.</p>
9.	<p>Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ОАО «АльфаСтрахование» («АльфаСтрахование»).</p>	<p>Изменения к существующему Страховому полису в целях увеличения страховой премии с 2 430 долларов США до 4 430 долларов США, и покрывающему оборудованию ВымпелКом, временно перемещаемое из России в страны СНГ.</p> <p>Сумма сделки: Увеличение страховой премии до 4 430 долларов США.</p> <p>Срок договора: До 1 года.</p>
10.	<p>Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ОАО «АльфаСтрахование» («АльфаСтрахование»).</p>	<p>Страхование имущества от всех рисков, строительно-монтажных работ и гражданской ответственности перед третьими лицами при проведении строительно-монтажных работ на период 01.02.2007-01.02.2009.</p> <p>Сумма сделки: Страховая премия по ставке 0,023% от страховой суммы имущества и строительно-монтажных работ.</p> <p>Страховая премия в сумме до 750 000 рублей за страхование гражданской ответственности при проведении строительно-монтажных работ.</p> <p>Срок договора: С 01.02.2007 до 01.02.2009, окончание взаиморасчетов по уплате страховой премии до 01.05.2009.</p>
11.	<p>Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ОАО «АльфаСтрахование» («АльфаСтрахование»).</p>	<p>Дополнительное соглашение к Генеральному Договору страхования грузов №0321/049/G183/06 от 03.04.2006 г. (продление срока действия и увеличение суммы Договора).</p> <p>Сумма сделки: Приблизительно 330 000 долларов США (без НДС).</p> <p>Срок договора: До 02.04.2008.</p>
12.	<p>Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» («СТМ»).</p>	<p>Рамочный Лицензионный Договор купли-продажи, согласно которому ВымпелКом («Продавец») передает в пользу СТМ лицензии на право использования программного обеспечения платформы UIVR (ООО «Форте-АйТи»).</p> <p>Сумма сделки: Приблизительно 450 000 рублей (без НДС).</p> <p>Срок договора: До момента исполнения обязательств по договору.</p>
13.	<p>Протокол №1 заседания Совета директоров ВымпелКома, 2 февраля 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Сахалин Телеком Мобайл» («СТМ»).</p>	<p>Договор внутрисетевого роуминга имеет целью предоставление услуг роуминга абонентам СТМ в сетях национальных и международных партнеров по роумингу ВымпелКом, и абонентам национальных и международных партнеров по роумингу ВымпелКом в сети СТМ.</p> <p>Сумма сделки: До 150 000 долларов США в месяц (сумма зависит от объема предоставленных за месяц услуг роуминга).</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>

14.	Протокол №2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 28 марта 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), VimpelCom Finance BV.	Дополнительный взнос ОАО «ВымпелКом» в капитал VimpelCom Finance BV в размере до 20 000 000 долларов США (или эквивалента в Евро) посредством дополнительного денежного взноса, либо иным способом, который руководство ОАО «ВымпелКом» сочтет целесообразным. Сумма сделки: До 20 000 000,00 долларов США (или эквивалент в Евро). Срок договора: Бессрочный.
15.	Протокол №2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 28 марта 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («Общество»), Голден Телеком Инк. (Golden Telecom, Inc.), Делавэр, США («GTI»)	Соглашение о конфиденциальности (“NDA”) относительно предоставления Обществом и GTI друг другу информации, касающейся потенциального объединения их некоторых активов и видов деятельности, или объединения активов и видов деятельности их некоторых аффилированных и дочерних компаний. Сумма сделки: Не применимо. Срок договора: В течение всего срока, пока стороны не подпишут соглашение об ином, пока конфиденциальная информация остается конфиденциальной.
16.	Протокол №2 заседания Совета директоров ВымпелКома, 28 марта 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («Общество»), Такилант Лимитед (Takilant Limited) (“Takilant”), «Фривейл Энтерпрайзес Инк.» (Freevale Enterprises Inc.) (“Freevale”)	Соглашение акционеров в отношении call и put опционов на приобретение у Takilant акций Freevale и определенных вопросов управления деятельностью Freevale и ООО «Юнител» (см. презентацию M&A, «Узбекистан: Вход местного партнера»). Сумма сделки: Не применимо. Срок договора: До того как Takilant полностью переведет свои акции в Freevale в соответствии с условиями соглашения.
17.	Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («Арендатор»), ЗАО «МСС-старт» («Субарендатор»).	Договор субаренды нежилого помещения №7, общей площадью 11,2 (Одиннадцать целых две десятых) кв.м, находящееся на 4 этаже нежилого здания расположенного по адресу: г. Москва, ул. 8 Марта, д. 10, стр. 14. Сумма сделки: До 15 120 рублей (включая НДС). Срок договора: Неопределенный.
18.	Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-старт» («МСС-старт»).	ОАО «ВымпелКом» окажет ЗАО «МСС-старт» услуги по ведению бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности. Сумма сделки: До 20 000 долларов США за весь срок действия договора. Срок договора: С 01.07.2007 по 31.03.2010 (если не будет расторгнут ранее).
19.	Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома,	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-старт» («МСС-	ОАО «ВымпелКом» окажет ЗАО «МСС-старт» услуги по обеспечению кадрами и ведению кадрового делопроизводства. Сумма сделки: До 600 долларов США в год. Срок договора: С 01.07.2007 по 01.07.2008 (если не будет расторгнут ранее).

	24 мая 2007 года	старт»).	
20.	Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «Доминанта» («Доминанта»).	Договор на предоставление услуг мобильной связи ВымпелКом для Доминанты в целях поддержки исполнения корпоративных обязательств Доминанты. Услуги будут использоваться сотрудниками Доминанты. Сумма сделки: Общая сумма Договора составляет до 28 700 долларов США (без НДС). Срок договора: До 1 года.
21.	Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «СТ Мобайл» («СТМ»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).	Дополнительное соглашение к Договору №FL888 (о присоединении и взаимодействии сетей электросвязи ВымпелКом и Совинтел) о присоединении к данному Договору. СТМ получит возможность получать услуги присоединения и пропуска междугородного, международного трафика с Совинтел по сниженным тарифам, определенным Договором для ВымпелКом. Сумма сделки: Не более 600 000 долларов США до конца 2007 года. Срок договора: До 1 декабря 2007 года.
22.	Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «СТ Мобайл» («СТМ»), ОАО «Ростелеком» («Ростелеком»).	Дополнительное соглашение к Договору №951-06-16 (о присоединении и взаимодействии сетей электросвязи ВымпелКом и Ростелеком) о присоединении к данному Договору. СТМ получит возможность получать услуги присоединения и пропуска междугородного, международного трафика с Ростелеком по сниженным тарифам, определенным Договором для ВымпелКом (тарифы зависят от объемов исходящего трафика всей сети ВымпелКом). Сумма сделки: Не более 10 000 000 рублей до конца 2007 года. Срок договора: До 1 ноября 2007 года.
23.	Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «СТ Мобайл» («СТМ»).	Рамочный Лицензионный Договор купли-продажи, согласно которому ВымпелКом реализует в пользу СТМ лицензии на право использования программного обеспечения платформы RBT (Нокиа). Сумма сделки: Общая сумма примерно 2 500 000,00 рублей (без НДС). Срок договора: До исполнения обязательств по Договору.
24.	Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).	АрменТел будет предоставлять ВымпелКом: (i) консультационные услуги по вопросам управления, коммерческой деятельности, финансовым, технического обеспечения и обслуживания сетевых систем и оборудования, в области информационного обеспечения; (ii) поддержку в реализации бизнес проектов; (iii) образцы POS оборудования, информационно-справочных материалов и сувенирной продукции; (iv) услуги в вопросах обеспечения роуминга; (v) квалифицированный персонал; а также иные услуги, которые могут быть дополнительно определены Сторонами.

			<p>Сумма сделки: До 800 000 долларов США (включая НДС).</p> <p>Срок договора: До 1 года.</p>
25.	<p>Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).</p>	<p>ВымпелКом будет предоставлять АрменТел: (i) консультационные услуги по вопросам управления, коммерческой деятельности, финансовым, технического обеспечения и обслуживания сетевых систем и оборудования, в области информационного обеспечения; (ii) поддержку в реализации бизнес проектов; (iii) образцы POS оборудования, информационно-справочных материалов и сувенирной продукции; (iv) услуги в вопросах обеспечения роуминга; (v) квалифицированный персонал; а также иные услуги, которые могут быть дополнительно определены Сторонами.</p> <p>Сумма сделки: До 800 000 долларов США (включая НДС).</p> <p>Срок договора: До 1 года.</p>
26.	<p>Протокол №5 заседания Совета директоров ВымпелКома, 24 мая 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ОАО «Альфа-Банк» («Альфа-Банк»).</p>	<p>ВымпелКом размещает свободные денежные средства на депозитах в Альфа-Банке и/ или приобретает векселя Альфа-Банка и/или заключает срочные сделки (форвард, своп и т.д.). Единовременно общая сумма таких депозитов и/или векселей, размещенных и/или приобретенных компанией и ее аффилированными лицами, а также рыночных переоценок (МТМ) срочных сделок, не превысит 50 миллионов долларов США.</p> <p>Существенные условия указанных сделок будут установлены руководством ВымпелКома в соответствии с рыночными условиями.</p> <p>Сумма сделки: Сумма каждой сделки будет определяться руководством ВымпелКома, но единовременно общая сумма депозитов и/или векселей, размещенных и/или приобретенных ВымпелКомом и ее аффилированными лицами, а также рыночных переоценок (МТМ) срочных сделок, не превысит 50 миллионов долларов США.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>
27.	<p>Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (Арендатор), ООО «Доминанта» (Субарендатор).</p>	<p>Договор субаренды нежилых помещений первого и антресольного этажей строения 1, расположенных по адресу: 127083, г.Москва, ул. 8 Марта, дом 10, стр.1, общей площадью примерно 319,1 кв.м.</p> <p>Сумма сделки: Общая сумма арендной платы по договору за 4 месяца 11 дней составит сумму не более 1,5 миллиона рублей, включая НДС.</p> <p>Срок договора: 4 месяца и 11 дней.</p>
28.	<p>Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» (Арендатор), ЗАО «Сота-100» (Субарендатор).</p>	<p>Договор субаренды нежилого помещения №36, общей площадью примерно 10,5 кв.м, расположенного на 4 этаже нежилого здания по адресу: г. Москва, ул. 8 Марта, д. 10, стр. 14.</p> <p>Сумма сделки: Арендная плата по договору выплачивается ежегодно и составляет не менее 56 700 рублей в год, включая НДС.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>

29.	Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года	ОАО «ВымпелКом» (Арендатор), ООО «МСС-старт» (Субарендатор).	Договор субаренды нежилого помещения общей площадью 11,2 кв.м, находящееся на 4 этаже нежилого здания расположенного по адресу: г. Москва, ул. 8 Марта, д. 10, строение 1. Сумма сделки: Ежеквартальная сумма арендной платы составит не менее 15 120 рублей, включая НДС. Срок договора: Неопределенный.
30.	Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).	Соглашение(-я)/договор(-ы) купли-продажи, согласно которому (-ым) ВымпелКом реализует в пользу АрменТел телекоммуникационное оборудование. Сумма сделки: Приблизительно 3 000 000 Долларов США (не включая НДС). Срок договора: До 31 декабря 2008 года.
31.	Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).	Соглашение(-я)/договор(-ы) купли-продажи, согласно которому (-ым) АрменТел реализует в пользу ВымпелКом телекоммуникационное оборудование. Сумма сделки: Приблизительно 2 000 000 Долларов США (не включая НДС). Срок договора: До 31 декабря 2008 года.
32.	Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).	Агентский договор о предоставлении услуг роуминга ВымпелКомом абонентам АрменТел в сетях международных роуминг партнеров ВымпелКом, и о предоставлении услуг роуминга АрменТелом абонентам международных роуминг партнеров ВымпелКом. Сумма сделки: Приблизительно 100 000,00 Долларов США в год в зависимости от дохода АрменТела от роуминга. Срок договора: 10 лет.
33.	Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ВымпелКом Финанс Б.В. (VimpelCom Finance B.V.).	Увеличение капитала ВымпелКом Финанс Б.В. до 150 миллионов долларов посредством дополнительного взноса или иным способом, который руководство ВымпелКом сочтет целесообразным, и одобрить поправки к Уставу ВымпелКом Финанс Б.В., или принять новую версию Устава ВымпелКом Финанс Б.В., если это необходимо в связи с таким увеличением. Сумма сделки: Не более 150 000 000,00 долларов США. Срок договора: Неопределенный.
34.	Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), Silkway Holding B.V. (Silkway), Orangefield Trust (Netherlands) B.V (ранее	Дополнительное соглашение к Договору об управлении между ВымпелКом, Silkway и Orangefield Trust об изменении с 2007 года переменного вознаграждения за час работы и услуги, исходя из фактически затраченного времени по следующим ставкам: должностное лицо - с 135 до 140 евро управляющий счетами - с 160 до 170 евро управляющий директор - с 225 до 235 евро финансовый директор - с 135 до 140 евро

		известный как ING Management), (Orangefield Trust).	финансовое должностное лицо - с 115 до 120 евро лицо, осуществляющее административные функции - С 65 до 70 евро Сумма сделки: Как указано в выше. Срок договора: Неопределенный.
35.	Протокол №7 заседания Совета директоров ВымпелКома, 22 августа 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ВымпелКом Финанс Б.В. (VimpelCom Finance B.V.), Orangefield Trust (Netherlands) B.V. (ранее известный как ING Management), (Orangefield Trust).	Дополнительное соглашение к Договору об управлении между ВымпелКом, ВымпелКом Финанс Б.В. и Orangefield Trust об изменении годового вознаграждения за управление с 8700 евро до 9050 евро, включающее в себя плату за предоставление Управляющих директоров за физическое лицо (i) и за юридическое лицо (ii). Сумма сделки: Не более 9050,00 евро. Срок договора: Неопределенный.
36.	Единогласное письменное решение Совета директоров от 30 августа 2007 г.	ОАО «ВымпелКом» (далее «Общество»), Rosetray Limited (Кипр) (далее «Продавец»).	Соглашение о конфиденциальности в отношении предоставления Продавцом Обществу определенной информации в связи с потенциальным приобретением Обществом долей участия в Menacrest Limited и её дочерних обществах, включая Sky Mobile, LLC (Киргизия) (далее каждое такое общество – «Компания Группы»)). Сумма сделки: Неприменимо. Срок договора: 5 лет.
37.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), «Лицензиар»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК», «Лицензиат»).	Лицензионный договор между ВымпелКом и КСК, предоставляющий право КСК пользоваться следующими товарными знаками (знаками обслуживания): <ul style="list-style-type: none"> • Билайн (Свидетельство №292748 от 21.07.2005 на 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классы) • Beeline (Свидетельство №292747 от 21.07.2005 на 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классы) • Билайн (тм) с полосатым кружком на черном фоне (Свидетельство №292751 от 21.07.2005 на 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классы) • Beeline (тм) with striped yellow & black circle on black background (Свидетельство №292752 от 21.07.2005 на 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классы) • Билайн (тм) с полосатым кружком на белом фоне (Свидетельство №292749 от 21.07.2005 на 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классы) • Beeline (тм) with striped yellow & black circle on white background (Свидетельство №292750 от 21.07.2005 на 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классы) • Живи на яркой стороне! (Свидетельство №332192 от 22.08.2007 на 9, 16, 18, 25, 35, 36, 37, 38, 41, 42 МКТУ-классы)

			<p>Любой иной товарный знак или знак обслуживания, принадлежащий ВымпелКом, и который Генеральный директор ВымпелКом сочтет целесообразным для ведения бизнеса КСК.</p> <p>Сумма сделки: Не более 125 000 рублей (включая НДС).</p> <p>Срок договора: До истечения срока действия Свидетельств на товарные знаки.</p>
38.	<p>Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).</p>	<p>Договор между ВымпелКом и КСК в соответствии с которым ВымпелКом поставляет КСК СИМ карты, а КСК принимает и производит оплату СИМ карт.</p> <p>Сумма сделки: Не более 950 000 долларов США (без НДС) на основании цены за СИМ карту не более 1,84 доллара США (без НДС).</p> <p>Срок договора: Не более 12 месяцев с даты подписания.</p>
39.	<p>Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).</p>	<p>Договор между КСК и ВымпелКом в соответствии с которым стороны осуществляют прием платежей от абонентов за услуги связи как в сети КСК, так и в сети ВымпелКом как в свою пользу, так и в пользу другой стороны.</p> <p>Сумма сделки: Ежемесячная плата составит 4% от суммы принятых платежей за прошедший месяц.</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2008 г.</p>
40.	<p>Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).</p>	<p>Договор между ВымпелКом и КСК в соответствии с которым ВымпелКом обязуется поставить КСК контент или информационное содержание с сайта www.beeonline.ru.</p> <p>Сумма сделки: КСК выплачивает ВымпелКом 55% от суммы начислений на конечных пользователей за предоставленный им контент за прошедший месяц.</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2008</p>
41.	<p>Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).</p>	<p>Договор между ВымпелКом и КСК в соответствии с которым ВымпелКом обязуется поставить КСК контент или информационное содержание.</p> <p>Сумма сделки: КСК выплачивает ВымпелКом 75% от суммы начислений на конечных пользователей за заказанный ими контент за прошедший месяц.</p> <p>Срок договора: До 31 декабря 2008</p>
42.	<p>Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).</p>	<p>Договор между ВымпелКом и КСК в соответствии с которым ВымпелКом поставляет КСК бланки карт оплаты. КСК и ВымпелКом принимают платежи за услуги связи как в сети КСК, так и в сети ВымпелКом в свою пользу и пользу другой стороны, выдают плательщикам (Абонентам) Карты оплаты, как идентификаторов платежа и на поставку бланков карт оплаты.</p> <p>Сумма сделки: Предполагается, что ВымпелКом поставит КСК бланки карт оплаты на сумму до 900 000 долларов США (без НДС).</p> <p>Ежемесячное вознаграждение составит 4% от суммы платежей, принятых за прошедший месяц.</p>

			Срок договора: До 12 месяцев с даты подписания.
43.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Рамочный Договор купли-продажи, согласно которому ВымпелКом реализует в пользу КСК оборудование для строительства сетей, абонентское оборудование и материалы для проведения рекламных кампаний. Сумма сделки: Не более 130 000 000 рублей (включая НДС). Срок договора: До исполнения обязательств сторонами.
44.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом», Продавец), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК», Покупатель).	Генеральный договор на предоставление программного обеспечения третьих сторон, согласно которому ВымпелКом реализует в пользу КСК лицензии на право использования программного обеспечения третьих сторон (сублицензирование). Сумма сделки: Не более 3 000 000 рублей (без НДС). Срок договора: До исполнения обязательств по Договору.
45.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Договор между ВымпелКом и КСК в соответствии с которым ВымпелКом передает КСК во временное пользование оборудование связи с целью совместного с ВымпелКом проведения технологических испытаний и определения возможности его применения на объектах сети КСК и его дальнейшего приобретения КСК. По результатам технологических испытаний стороны могут заключить отдельный договор купли – продажи оборудования. Сумма сделки: Не применимо. Срок договора: До 360 дней и Договор может быть продлен сторонами на аналогичный срок.
46.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Дополнительное соглашение №4 к Договору о национальном роуминге между ВымпелКом и КСК о предоставлении льготной тарификации абонентов ВымпелКом в сети КСК. Сумма сделки: Не более 150 000 долларов США в месяц (включая НДС). Срок договора: Неопределенный.
47.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Необеспеченный револьверный заем между ВымпелКом (Займодавец) и КСК (Заемщик). Сумма сделки: На общую сумму до 10 миллионов долларов США с начислением процентов по ставке не выше: (i) 8% годовых или (ii) US Libor (3М/6М)+3% или (iii) по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов. Срок договора: До 3 лет.

48.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Необеспеченный револьверный заем между ВымпелКом (Заемщик) и КСК (Займодавец). Сумма сделки: На общую сумму до 10 миллионов долларов США с начислением процентов по ставке не выше: (i) 8% годовых или (ii) US Libor (3М/6М)+3% или (iii) по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов. Срок договора: До 3 лет.
49.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-старт» («МСС»).	Дополнительное соглашение к Договору займа №10/2003 VC-МСС от 26.02.2003 между ВымпелКом и МСС, по которому (i) займ становится револьверным, (ii) срок займа продлевается на 3 года с датой погашения 10.03.2011 г. (iii) с начислением процентов по ставке 8% годовых. Сумма сделки: Не более 1 500 000 долларов США в рублевом эквиваленте с начислением процентов по ставке 8% годовых или по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов. Срок договора: До 3 лет.
50.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).	Соглашение/Договор между ВымпелКом и АрменТел, в соответствии Стороны взаимно оказывают услуги по пропуску MMS-трафика для доступа абонентов через сеть передачи данных общего пользования с коммутацией пакетов (сеть Интернет), за ежемесячную плату. Сумма сделки: Ежемесячная плата, подлежащая выплате каждой из сторон, составит сумму не более 700 долларов США (без НДС). Срок договора: 1 год.
51.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Импульс-КБ» («ИКБ»).	Договор между ВымпелКом и ИКБ в соответствии с которым ВымпелКом предоставит ИКБ услуги по постановке и ведению бухгалтерского учёта финансово-хозяйственной деятельности. Сумма сделки: Не более 500 000 рублей (включая НДС). Срок договора: До 31 марта 2011 г.
52.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «РТИ Сервис-Связь» («РТИ»).	Договор между ВымпелКом и РТИ в соответствии с которым ВымпелКом предоставит РТИ услуги по постановке и ведению бухгалтерского учёта финансово-хозяйственной деятельности. Сумма сделки: Не более 450 000 рублей (включая НДС). Срок договора: До 31 марта 2010 г.
53.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «МСС-старт» («МСС»).	1) Дополнительное соглашение к Договору аренды № МСС/2006/12-7 от 18.12.2006 г. на нежилое помещение по адресу: г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 43, корп. 1, приблизительно 106,9 кв. м; 2) Дополнительное соглашение к Договору аренды № МСС/2006/12-8 от 18.12.2006 г. на нежилое помещение по адресу: г. Москва, ул. Краснопрудная, д. 26, приблизительно 92,8 кв. м; 3) Дополнительное соглашение к Договору аренды № МСС/2006/12-10 от 20.12.2006 г. на нежилое помещение по адресу: г. Москва, Рублевское ш., д. 14, корп. 1, приблизительно 86,9 кв. м.

			<p>Сумма сделки: Изменение ставки арендной платы (включая НДС):</p> <p>1) с 12 418,32 рублей за кв. метр в год до 65 000 рублей за кв. метр;</p> <p>2) с 11 800 рублей за кв. метр в год до 65 000 рублей за кв. метр;</p> <p>3) с 10 866,03 рублей за кв. метр в год до 65 000 рублей за кв. метр.</p> <p>Срок договора: До 11 месяцев.</p>
54.	<p>Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Сахалин Телеком Мобаил» («СТМ»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).</p>	<p>Дополнительное соглашение к Договору №FL888 (о присоединении и взаимодействии сетей электросвязи ВымпелКом, СТМ и Совинтел) о включении в данный Договор КСК.</p> <p>Сумма сделки: В соответствии с существующими тарифами, и сумма может составить не более 600 000 долларов США до конца 2007 года.</p> <p>Срок договора: До 1 декабря 2007 г.</p>
55.	<p>Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Сахалин Телеком Мобаил» («СТМ»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»), ОАО «Ростелеком» («Ростелеком»).</p>	<p>Дополнительное соглашение к Договору №951-06-16 (о присоединении и взаимодействии сетей электросвязи ВымпелКом, СТМ и Ростелеком) о включении в данный Договор КСК.</p> <p>Сумма сделки: В соответствии с существующими тарифами, и сумма может составить не более 10 000 000 рублей до конца 2007 года.</p> <p>Срок договора: До 1 ноября 2007 г.</p>
56.	<p>Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Сахалин Телеком Мобаил» («СТМ»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»), ОАО «МТТ» («МТТ»).</p>	<p>Дополнительное соглашение к Договору №495-2-2/2006 (о присоединении и взаимодействии сетей электросвязи ВымпелКом, СТМ и МТТ) о включении в данный Договор КСК.</p> <p>Сумма сделки: В соответствии с существующими тарифами, и сумма может составить не более 15 000 000 рублей до конца 2007 года.</p> <p>Срок договора: Неопределенный.</p>

57.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» (Арендатор), ЗАО «Импульс-КБ» (Арендодатель).	Дополнительное соглашение №4 к Договору аренды нежилых помещений N 1-5/05 от 01.03.2005 г. по адресу: - г. Москва, Леснорядский переулок, д. 18, стр. 5 (корп. 1) на 2-ом и 3-ом этажах; - г. Москва, Леснорядский переулок, д. 18, стр. 3 (корп. 2) на 1-ом, антресольном, 2-ом и 3-ом этажах; - г. Москва, Леснорядский переулок, д. 18, стр. 9 (корп. 2А), на 5-ом этаже; общей площадью приблизительно 1695,2 кв.м., в том числе: основная площадь – 1658 кв.м. и вспомогательная площадь - 37,2 кв.м. Сумма сделки: С даты подписания размер арендной платы за 1 кв.м. общей площади арендуемых помещений в год составит 9756 рублей (плюс НДС). Срок договора: Неопределенный.
58.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» (Арендатор), ЗАО «Импульс-КБ» (Арендодатель).	Дополнительное соглашение №1 к Договору аренды нежилых помещений № 04/КБ от 01.10.2004 в соответствии с которым стороны согласились расторгнуть Договор аренды нежилых помещений № 04/КБ от 01.10.2004. Сумма сделки: Не применимо. Срок договора: Не применимо.
59.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).	Договор роуминга об оказании услуг со стороны Совинтел по исходящего WiFi роуминга для абонентов ВымпелКом в сети Голден Телеком (Golden WiFi). Сумма сделки: ВымпелКом оплачивает Совинтел не более 70 рублей/час (включая НДС) за доступ к сети Golden WiFi. Срок договора: До 1 года с даты подписания Договора.
60.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом», Крисден Холдингс Лимитед.	Дополнительный вклад ОАО «ВымпелКом» в капитал Крисден Холдингс Лимитед посредством одной или нескольких сделок на общую сумму не более 20 миллионов долларов США или эквивалента в любой другой валюте посредством либо вноса за акции либо иным способом, какой может быть сочтен руководством как подходящий и целесообразный в соответствии с обоснованными налоговыми, юридическими и бизнес оценками. Сумма сделки: Не более 20 000 000 долларов США или эквивалента в любой другой валюте. Срок договора: Не применимо

61.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом», Селлкрофт Холдингз Лимитед.	Дополнительный вклад ОАО «ВымпелКом» в капитал Селлкрофт Холдингз Лимитед посредством одной или нескольких сделок на общую сумму не более 20 миллионов долларов США или эквивалента в любой другой валюте посредством либо взноса за акции либо иным способом, какой может быть сочтен руководством как подходящий и целесообразный в соответствии с обоснованными налоговыми, юридическими и бизнес оценками. Сумма сделки: Не более 20 000 000 долларов США или эквивалента в любой другой валюте. Срок договора: Не применимо
62.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом», Крадел Инвестментс Лимитед.	Дополнительный вклад ОАО «ВымпелКом» в капитал Крадел Инвестментс Лимитед посредством одной или нескольких сделок на общую сумму не более 20 миллионов долларов США или эквивалента в любой другой валюте посредством либо взноса за акции либо иным способом, какой может быть сочтен руководством как подходящий и целесообразный в соответствии с обоснованными налоговыми, юридическими и бизнес оценками. Сумма сделки: Не более 20 000 000 долларов США или эквивалента в любой другой валюте. Срок договора: Не применимо
63.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом», Винтоп Менеджмент Лимитед.	Дополнительный вклад ОАО «ВымпелКом» в капитал Винтоп Менеджмент Лимитед посредством одной или нескольких сделок на общую сумму не более 20 миллионов долларов США или эквивалента в любой другой валюте посредством либо взноса за акции либо иным способом, какой может быть сочтен руководством как подходящий и целесообразный в соответствии с обоснованными налоговыми, юридическими и бизнес оценками. Сумма сделки: Не более 20 000 000 долларов США или эквивалента в любой другой валюте. Срок договора: Не применимо
64.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом», («ВымпелКом»), Крайола Пропертиз Лимитед.	Дополнительный вклад ВымпелКом в капитал Крайола Пропертиз Лимитед посредством одной или нескольких сделок на общую сумму не более 20 миллионов долларов США или эквивалента в любой другой валюте посредством либо взноса за акции либо иным способом, какой может быть сочтен руководством как подходящий и целесообразный в соответствии с обоснованными налоговыми, юридическими и бизнес оценками. Сумма сделки: Не более 20 000 000 долларов США или эквивалента в любой другой валюте. Срок договора: Не применимо
65.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом», Силквэй Холдинг Би Ви («Силквэй») или иная дочерняя компания ВымпелКом, в которой ВымпелКом владеет большей частью акций/долей	Необеспеченный револьверный заем между ВымпелКом (Заемодавец) и Силквэй или Дочерней компанией (Заемщик) на срок до 3 лет. Сумма сделки: Револьверный заем на общую сумму не более 25 миллионов долларов США (плюс сумма всех налогов, подлежащих оплате применительно к договору между Силквэй (или Дочерней компанией) и Такилант Лтд.) с начислением процентов по ставке не выше: (i) 8% годовых или (ii) US Libor (3M/6M)+3% или (iii) иной маржи, которая соответствует Нидерландскому или иному

		(«Дочерняя компания»).	применимому законодательству или (iv) по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии что ставка, определенная выше, соответствует законодательству Нидерландов или иного применимого законодательства). Срок договора: Не более 3 лет.
66.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом», Силквэй Холдинг Би Ви (Силквэй) или иная дочерняя компания ВымпелКом, в которой ВымпелКом владеет большей частью акций/долей («Дочерняя компания»).	Увеличение капитала Силквэй или Дочерней компании на сумму не более 25 миллионов долларов США (плюс сумма любых налогов, применимых к договору между Силквэй (или Дочерней компанией) и Такилант Лтд.) посредством либо внесением денежных средств, либо иным способом, какой может быть определен Генеральным директором ВымпелКома, а также одобрение изменений к Уставу Силквэй (или Дочерней компании), или принятие новой редакции Устава Силквэя (или Дочерней компании) (если необходимо) в связи с таким увеличением. Сумма сделки: Не более 25 миллионов долларов США (плюс сумма любых налогов, применимых к договору между Силквэй (или Дочерней компанией) и Такилант Лтд.). Срок договора: Неопределенный.
67.	Протокол №8 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 октября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («Общество»), Голден Телеком, Инк. Делавер, США («ГТИ»).	Соглашение о конфиденциальности («NDA») в отношении предоставления Обществом и GTI друг другу информации в связи с возможными стратегическими деловыми отношениями или сделкой по объединению бизнеса. NDA включает положение о «сохранении статуса-кво», которое ограничивает права каждой стороны приобретать или давать предложения о приобретении акций или иных активов другой стороны без соответствующего на то приглашения другой стороны. Сумма сделки: Не применимо. Срок договора: 3 года с момента подписания NDA.
68.	Протокол №9 заседания Совета директоров ВымпелКома, 20 ноября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом», «Арендатор»), ООО «Доминанта» («Доминанта», «Субарендатор»).	Договор субаренды нежилого помещения №6, общей площадью приблизительно 16 кв.м, находящегося на 3 этаже нежилого здания расположенного по адресу: г. Москва, ул. 8 Марта, д. 10, стр. 2. Сумма сделки: Арендная плата составляет не менее 21 600 рублей (включая НДС). Срок договора: Неопределенный.
69.	Протокол №9 заседания Совета директоров ВымпелКома, 20 ноября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), «Теленор Раша АС» («Теленор»).	Генеральное соглашение на оказание услуг. Теленор оказывает ВымпелКому или его аффилированным лицам услуги, связанные с телекоммуникационной деятельностью, включая, но не ограничиваясь услуги по консультированию в сфере управления, участие сотрудников ВымпелКома во встречах, семинарах, форумах, обмене информацией, компетенциями и иные формы сотрудничества, техническое содействие и поддержка сетевых систем и оборудования, анализ промышленной информации и консультирование, обучение персонала в порядке проведения «дней открытых дверей», поддержку в осуществлении отдельных проектов и другие услуги в соответствии с условиями Соглашения или дополнительно согласованные сторонами.

			<p>ВымпелКом оплачивает услуги Теленору в соответствии с условиями Соглашения.</p> <p>Сумма сделки: 500 000 долларов США в год, не включая НДС.</p> <p>Указанная сумма включает оказанные Теленором услуги по: (i) участию ключевых сотрудников ВымпелКома во встречах, семинарах, форумах, проводимых Теленором; (ii) участие сотрудников ВымпелКома в обмене информацией и/или краткосрочных (до 5 дней) встречах с представителями Теленора.</p> <p>В случае участия специалистов Теленора в долгосрочных встречах (на срок более 5 дней), ВымпелКом выплачивает Теленору дополнительное вознаграждение в размере долларового эквивалента 8000 (восемь тысяч) норвежских крон за каждый день работы каждого специалиста Теленора.</p> <p>Срок договора: До 1 декабря 2008 г.</p> <p>Каждая из сторон может расторгнуть Генеральное соглашение в любое время путем направления другой стороне письменного уведомления не менее, чем за 3 месяца до предполагаемой даты расторжения.</p>
70.	<p>Протокол №9 заседания Совета директоров ВымпелКома, 20 ноября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «Алтим» («Алтим»)</p>	<p>Генеральное соглашение о предоставлении услуг в соответствии с которым Алтим соглашается оказать ВымпелКому или Аффилированному лицу (лицам) услуги в области телекоммуникационных, инвестиционных и управленческих операций, подготовки персонала.</p> <p>Сумма сделки: Размер Ежегодного Вознаграждения за оказанные Услуги составит 13 500 000 (тринадцать миллионов пятьсот тысяч) Рублей (примерно 540 000 долларов США) без НДС.</p> <p>В случае участия специалистов Алтим в отдельных проектах или оказания услуг, не подпадающих, как это должно быть специально предварительно оговорено Сторонами, под Услуги, стоимость которых включена в Ежегодное Вознаграждение, Общество должно выплатить Алтим Дополнительное Вознаграждение за такое участие и/или услуги, которое рассчитывается по ставке 27 000 (Двадцать семь тысяч) Рублей (примерно 1 100 долларов США) за каждый день работы специалиста Алтим, принимающего участие в таких проектах или оказании услуг.</p> <p>Срок договора: До 01 декабря 2008 года.</p> <p>Каждая из сторон может расторгнуть Генеральное соглашение в любое время путем направления другой стороне письменного уведомления не менее, чем за 3 месяца до предполагаемой даты расторжения.</p>
71.	<p>Протокол №9 заседания Совета директоров ВымпелКома, 20 ноября 2007 года</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).</p>	<p>Генеральный договор купли-продажи, в соответствии с которым ВымпелКом передает АрменТел лицензии (право пользования) на программное обеспечение третьих лиц (сублицензирование).</p> <p>Сумма сделки: Не более 1 000 000 долларов США (без НДС).</p> <p>Срок договора: До исполнения обязательств по Договору.</p>
72.	<p>Протокол №9 заседания Совета директоров ВымпелКома,</p>	<p>ОАО «ВымпелКом» («ВвымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная</p>	<p>Увеличение общей суммы Рамочного Договора купли-продажи, согласно которому ВымпелКом реализует в пользу КСК оборудование для строительства сетей, абонентское оборудование и материалы для проведения рекламных кампаний.</p>

	20 ноября 2007 года	Корона» («КСК»).	Сумма сделки: Не более 100 000 000 рублей (без НДС). Срок договора: Неопределенный.
73.	Протокол №9 заседания Совета директоров ВымпелКома, 20 ноября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ООО «СЦС Совинтел» («Совинтел»).	Договор аренды в соответствии с которым ВымпелКом передает Совинтел во временное владение и пользование (аренду) 2 оптических волокна (LCC OFCL), организованных по трассе «г. Владимир – г. Иваново – г. Кострома – г. Ярославль», протяженностью 408 км. Сумма сделки: Не более 27 223 193 рублей (без НДС). Срок договора: До 31 декабря 2022 г.
74.	Протокол №9 заседания Совета директоров ВымпелКома, 20 ноября 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).	ВымпелКом предоставит АрменТел: (i) консультационные услуги по вопросам управления, коммерческой деятельности, финансовым, технического обеспечения и обслуживания сетевых систем и оборудования, в области информационного обеспечения; (ii) поддержку в реализации бизнес проектов; (iii) образцы POS оборудования, информационно-справочных материалов и сувенирной продукции; (iv) услуги в вопросах обеспечения роуминга; (v) квалифицированный персонал; а также иные услуги, которые могут быть дополнительно определены Сторонами. Сумма сделки: Не более 1 800 000 долларов США (включая НДС). Срок договора: До 31 декабря 2014 года.
75.	Протокол №10 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 декабря 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «АрменТел» («АрменТел»).	Необеспеченный револьверный долгосрочный заем от ВымпелКом в пользу АрменТел для целей выплаты задолженностей, существующих на дату приобретения АрменТела, а также для финансирования развития телекоммуникационного бизнеса АрменТела. Сумма сделки: Револьверный заем на основную сумму не более 50 миллионов долларов США или эквивалента в иной валюте по ставке не более: (i) 8% годовых, (ii) US Libor (3М/6М) + 3% или иная маржа в соответствии с законодательством Армении, или (iii) по иной ставке, приемлемой для потенциальных основных кредиторов (при условии того, что процентная ставка должна быть установлена в соответствии с законодательством Армении). Срок договора: Не более 3 лет.
76.	Протокол №10 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 декабря 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ОАО «АльфаСтрахование» («АльфаСтрахование»).	Генеральный Договор страхования грузов. Сумма сделки: Приблизительно 300 000 долларов США (без НДС) в год. Срок договора: Не более 1 года.
77.	Протокол №10 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 декабря 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Договор между ВымпелКом и КСК, в соответствии с которым ВымпелКом предоставляет КСК в аренду/субаренду каналы связи в объеме и на условиях, предусмотренных соответствующими заказами к Договору. Сумма сделки: Не более 20 000 000 рублей в год (включая НДС). Срок договора: Неопределенный.

78.	Протокол №10 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 декабря 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Договор между ВымпелКом и КСК, в соответствии с которым ВымпелКом предоставляет КСК в объеме и на условиях, предусмотренных Договором, право на использование оборудования сети передачи данных, необходимого для предоставления абонентам КСК услуг GPRS internet, WAP internet, передачи MMS сообщений. Сумма сделки: Не более 20 000 000 рублей в год (включая НДС). Срок договора: Неопределенный
79.	Протокол №10 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 декабря 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Договор между ВымпелКом и КСК, в соответствии с которым ВымпелКом предоставляет КСК в объеме и на условиях, предусмотренных Договором, услуги единого расчетного центра (доступ к биллинговой системе, центру коротких сообщений, электронной почте и др.). Сумма сделки: Не более 40 000 000 рублей в год (включая НДС). Срок договора: Неопределенный
80.	Протокол №10 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 декабря 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Договор между ВымпелКом и КСК, в соответствии с которым ВымпелКом предоставляет КСК в аренду цифровые каналы связи. Сумма сделки: Не более 480 000 рублей в год (включая НДС). Срок договора: Не более 1 года.
81.	Протокол №10 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 декабря 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ЗАО «Корпорация Северная Корона» («КСК»).	Договор между ВымпелКом и КСК об обеспечении функционирования оборудования удаленного доступа для междугородной и международной связи, в том числе по размещению, электроснабжению, организации допуска работников ВымпелКом. Сумма сделки: Не более 60 000 рублей в год (включая НДС). Срок договора: Не более 1 года.
82.	Протокол №10 заседания Совета директоров ВымпелКома, 12 декабря 2007 года	ОАО «ВымпелКом» («ВымпелКом»), ОАО «Альфа-Банк» («Альфа-Банк»).	Соглашение о конфиденциальности между ВымпелКом и Альфа-Банк, в соответствии с которым ВымпелКом и Альфа-Банк обязуются соблюдать обязательства по неразглашению информации, полученной от каждой из сторон во время реализации проекта по предоставлению определенных банковских услуг абонентам ВымпелКом. Сумма сделки: Не применимо Срок договора: Не более 1 года.